



日鉄ソリューションズ株式会社
デジタルサービス&エンジニアリング事業
(社会公共領域)
候補者様向け紹介資料

NS Solutions Corporation
Digital Service & Engineering Division
Career Information

2024年12月

目次

- 組織概要
- 案件事例
- 組織長メッセージ
- メンバーの声

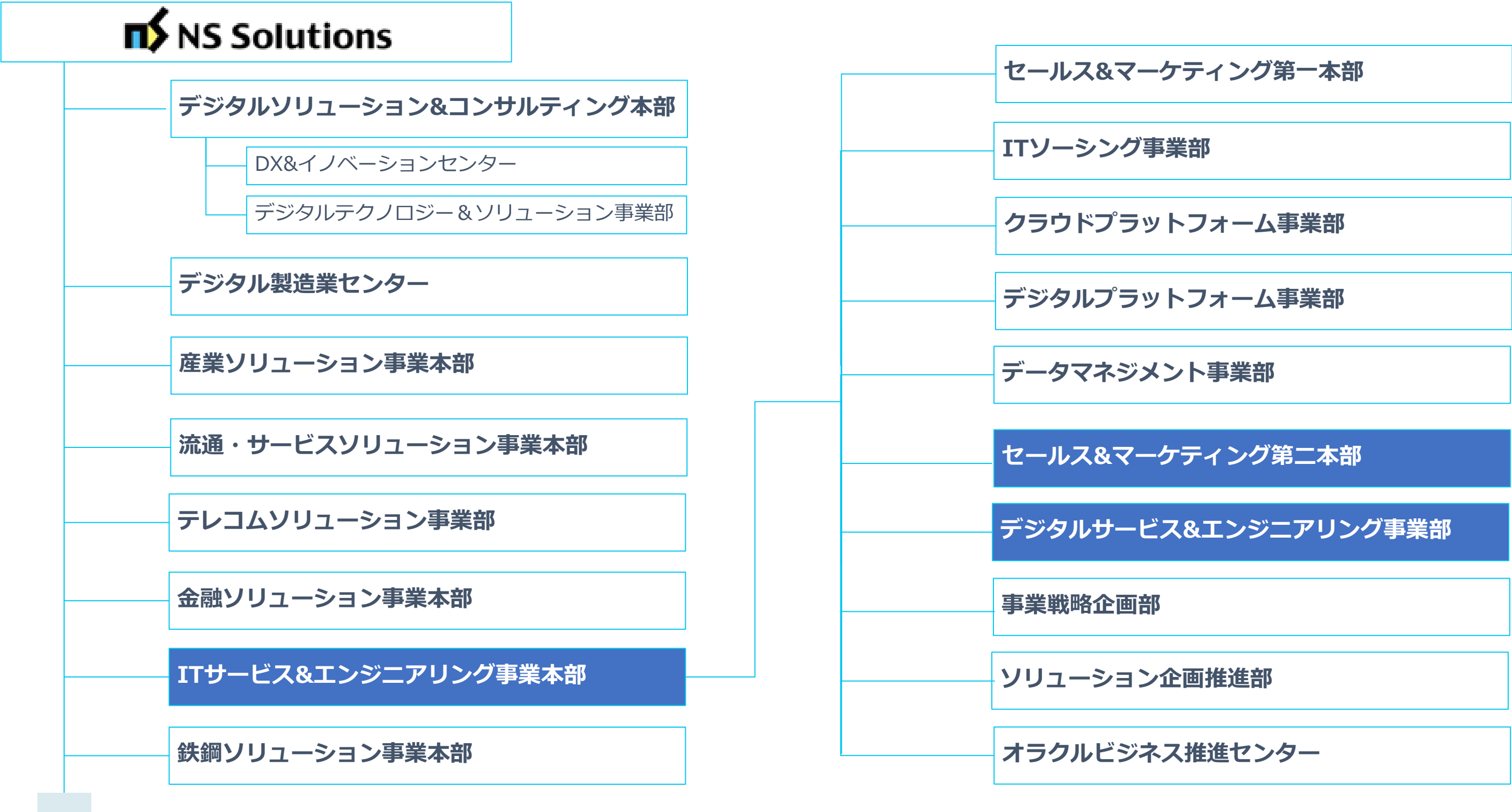
デジタルサービス&エンジニアリング事業 (社会公共領域)

組織概要



全社組織図から見る立ち位置

先進IT国家を目指す中央官庁および独立行政法人(大学、国立研究所等含む)等のお客様に対して、行政の効率化、国民向けITサービスの高度化、科学技術・教育の振興、国家安全保障等多岐にわたる領域で事業を推進します。



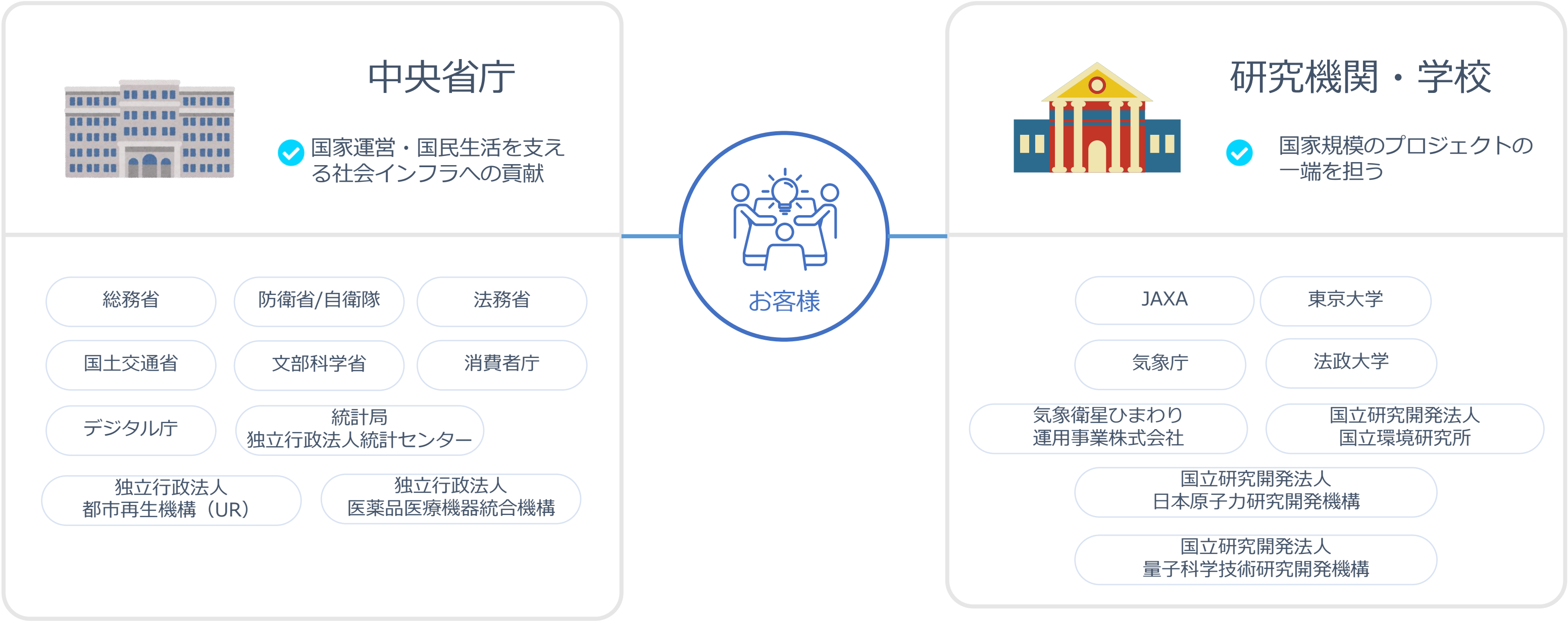
デジタルサービス&エンジニアリング事業領域の組織

デジタルサービス&エンジニアリング事業領域は、営業組織であるセールス&マーケティング第二本部と技術組織であるデジタルサービス&エンジニアリング事業部から成り立っています。約200名の社員が所属しており、営業と技術が製販一体で協力し合いながら業務を行っています。

デジタルサービス&エンジニアリング事業領域 / 約200名 在籍		
デジタルサービス&エンジニアリング事業部	セールス&マーケティング第二本部	公共系アカウント営業第一部・第二部 マーケティング部
		・ 各省庁および関連団体への営業活動の推進
		・ 総務省、法務省、国交省などの中央省庁関連、UR関連、文教およびこれらの省庁が管轄する独立行政法人向けのエンジニアリングの推進
		・ 安全保障/個人情報を取り扱う中央省庁向けエンジニアリングの推進
		・ デジタル庁および新規顧客向けエンジニアリングの推進
		・ 営業企画調整、PMO、情報セキュリティ、SE人材育成企画、購買などの組織運営

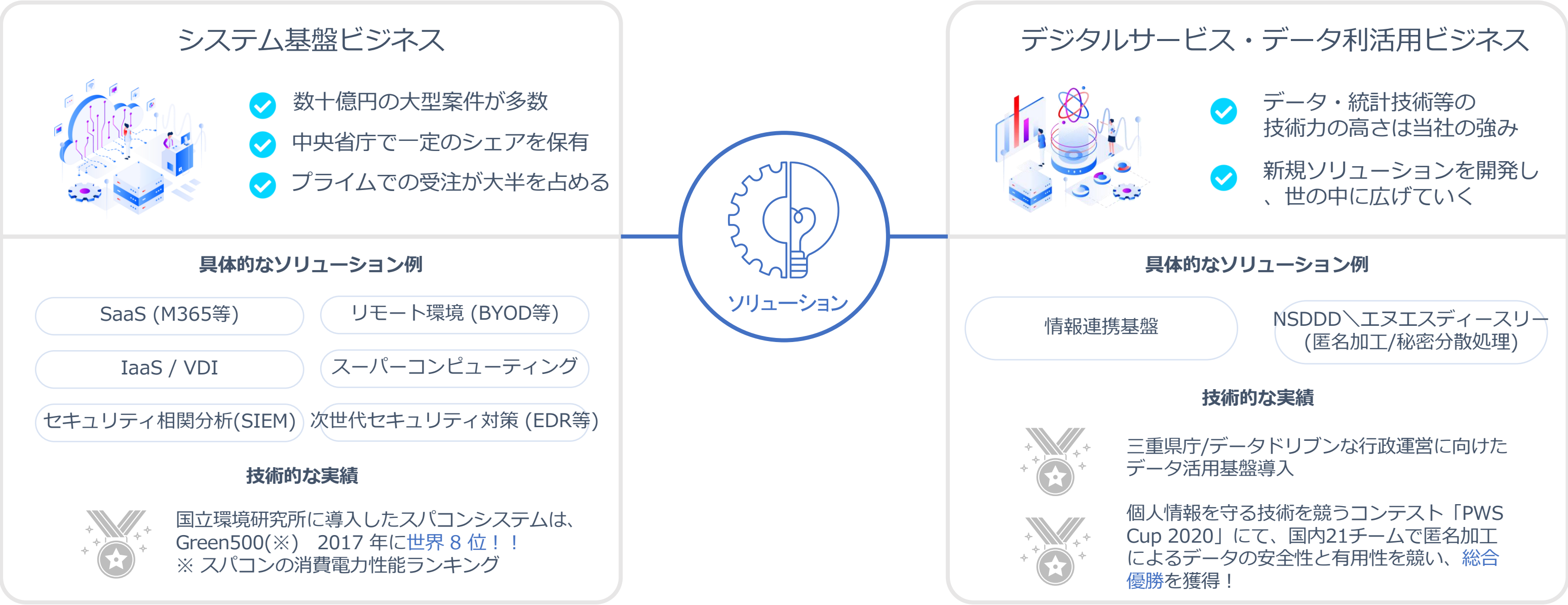
当部門が支援する顧客群

国家運営の根幹を支える中央省庁や、高度な専門性を有した研究機関・学校などへのITソリューションの提供を通じて、日本の国家運営や技術振興を支援しています。



主要ソリューション

中央省庁等に対するシステム基盤ビジネスおよび、デジタルサービス・データ利活用ビジネスを展開しています。
デジタル庁の設立などを受けてデジタル化の機運が高まっている昨今、先進技術への投資を積極的に行いながら、
2つのビジネスをさらに拡大させてまいります。



社会公共領域の強み

官公庁向けの大規模案件における高品質で安定したプロジェクト推進に強みを持っています。実績を積み重ね、お客様からの信頼を獲得し、中長期的なシステムの在り方を議論できる関係を築いています。



大規模案件を安定的に推進できる プロジェクトマネジメント力の高さ

当事業部では、**PMに大きな裁量を与えられています。**プロジェクトに入る前段階に多くの時間を使い、プロジェクトの進め方の決定や要員の確保などの準備をしっかりと行います。
プロジェクト実行中で急な対応を迫られた場合でも、事業部として要員配置を柔軟に変更し、**フォローし合える体制が整っています。**このような取り組みでプロジェクトマネジメント力を担保しています。



常に次のステップにチャレンジできる 社内支援体制と風通しの良さ

個人の想いや目指す姿を大切にしたマネジメント方針の中で、社内教育制度も充実しており、**経験が浅くてもPLやPMにチャレンジすることができる環境**です。
仕事の進め方については任せられることが多く、考える力を養いながら業務に向き合えます。不安なことや分からないことがあっても、上長にいつでも相談でき、アドバイスをもらえる風通しの良い雰囲気です。



社会課題解決のために お客様と中長期的な関係を構築

国の運営に関わるシステムのため、高いレベルの技術力と品質が求められます。安定性を求められる一方で最新技術をどう活用するかなど、**長期的な視点で議論を続ける**ことで、お客様からの大きな信頼を獲得できています。
結果的に影響範囲が広い仕事をお任せいただき、重要な役割を担うことで、誇りをもって働くことができます。

案件事例

Case portfolio



案件事例

中央省庁を中心に多数の大規模プロジェクトに携わってまいりました。

事例 01 某中央省庁 働き方改革推進



働き方改革を推進する
行政遂行上の
重要インフラを構築

案件概要

省庁職員の働き方改革を推進するIT基盤の整備案件において、先進技術活用のみならず、高度なセキュリティ要件にも応える堅牢なシステムを構築し、重要インフラ構築の一端を担いました。

当案件のPOINT

- ✓ 機能数60のITサービス、全国80拠点・7000人に提供する重要インフラを構築・運用保守
- ✓ 先進技術を駆使して、省庁職員の働き方改革を積極的に推進
- ✓ 当案件は積極的に对外広報され、省庁の働き方改革の事例として世の中に広く伝播

事例 02 国家の新規調査事業



日本の経済状態の
基礎情報を整備する
新事業を創出

案件概要

政府としても初の試みである「地理情報システム GIS」と「タブレット端末」を連携させた、政府の新規事業「経済センサス基礎調査」の事業構想からシステム構築までを一貫して支援しました。

当案件のPOINT

- ✓ 約5年にわたって事業構想の段階から支援し業務改題整理などのコンサルティングを実施
- ✓ 16,000人が利用するアプリケーション開発～運用保守まで全てを担当
- ✓ 令和元年に初の調査が実施され、日本経済の基礎情報整備に貢献

事例 03 気象衛星ひまわりの運用



国民生活に不可欠な
「天気予報」の
ITインフラを支える

案件概要

気象衛星ひまわりの事業に参画し、十数年にわたって、24時間365日の運用体制を整備し、無停止運用を継続しています。計算機のEOLを迎えた2020年にサービス無停止での換装プロジェクトを無事完遂させました。

当案件のPOINT

- ✓ 長年積み上げてきた衛星運用業務知見とミッションクリティカルシステムを実現するIT基盤技術
- ✓ BCPを徹底し高度に冗長化されたITインフラを構築し、維持管理
- ✓ 2018年9月の北海道胆振東部地震の全域停電でも無停止運用を継続し、表彰状受領

組織長メッセージ

Our Vision



デジタルサービス&エンジニアリング事業 組織長メッセージ 転職を検討されている皆様へ



ITサービス&エンジニアリング事業本部 副事業本部長
守谷 元伸

1990年新日本製鐵に入社。入社当初より一貫して新規事業立上げに携わる。システム研究開発センターを経て1998年より社会公共領域に異動し、中央省庁、研究機関、大学等の案件をプロジェクトマネージャとして担当。2020年社会公共ソリューション事業部副事業部長、2023年デジタルサービス&エンジニアリング事業部長、2024年より現職。

各省庁に大規模な業務基盤を提供し、国家運営を支えるとともに、行政のDXを通じて社会課題の解決を支援します。

国家運営の基盤となる非常に重要な事業を展開しています。

私たちの主力事業である大規模OA基盤構築・運用事業は、国家を運営する行政機構が機能するための業務基盤を、高い品質で安定して提供する事業です。しっかりと構築し、安定した運用ができないと国家運営に影響する社会的に責任の重い事業であり、私たちはお客様にとって日本で一番信頼できるITパートナーであることを心がけています。また、社会課題の解決と行政サービスの高度化に向けた行政のDXは、サステナブルな社会を実現するための重要な政策で、私たちが提供するデジタルサービスは行政のDXを支えていきます。

このように、私たちは、国をITで支えるとともにそのITのあり方を変革し、社会課題解決に向けた取り組みをITで実現する、日本の未来にとって非常に価値の高い事業を展開しています。

価値観を共にすることができる事業・会社をお選びいただくことが大切です。

ビジネスの基本は信頼です。私は、「インテグリティ（誠実さ・真摯さ）の高い組織」を大切にしています。事業の意義に共感し、高い志を持つ仲間やパートナーの方々、さらにはお客様とともに、自らのミッションを、正しく、責任感を持って成し遂げ、お客様に高い価値を提供する、これが仕事の基本です。また、これを実現するためには、マネジメントがマネジメントの考え方をしっかりと示すことが大切であり、それを心がけています。

次なる仕事のステージを考えておられるみなさんには、仕事内容や処遇条件もさることながら、自らが価値を置く事業を志高く展開し、自らが大切だと思うことを大切だと思っている会社、自らと価値観を同じくする会社をお選びいただくことが重要だと思います。私たちの事業に共感される新たな方々とともに、社会の新たな可能性を切り開いていきます。

メンバーの声

Our team



メンバーの声 キャリア入社 K.H 国の運営に直結する大規模案件に参画



K.H

新卒で日系大手SIerの子会社に入社し、官公庁から民間企業まで幅広い案件に従事。“社会に貢献したい”“大規模案件に関わりたい”という思いから、NSSOLにキャリア入社。現在は省庁の大規模インフラ基盤プロジェクトでPMを務め、パートナー会社の育成なども担当。

国家運営や国民生活に直結するような責任ある業務に携わり、大きなやりがいと成長を感じています。

国家運営に関わる業務に携わり、技術もマネジメントも伸ばすことができます。

国全体でDXが進んでいることを背景に、政府の最新技術に対するアンテナが高いため、弊社としても常に最先端の技術を用いた提案を続けています。一方、国家運営や国民生活に直結するシステムのため、障害を起こしてはならないという責任があり、構築から運用保守まで、すべてにおいて質の高いものを求められています。現在は、数十億円規模の国家運営の根幹となるシステムに関与しているため、高いレベルの技術力と品質が求められ、日々やりがいを実感できます。大規模な案件になればなるほど、大人数を引っ張っていく必要もあり、マネジメントという観点でも成長できていると感じています。

課題解決にまっすぐに向き合える環境です。

前職では、プロジェクトで連携できる製品・サービスベンダーが限られてしまっており、プロジェクト推進上、融通が利かないことが多くありました。NSSOLでは、特定のベンダーに依存せず、お客様目線でマルチな製品提案や導入を行うことができます。また、システム構築に関わるパートナー企業の選定や教育についても、PMに裁量が与えられています。そのため、信頼のおけるベンダーやパートナーとしっかり関係構築をしていくことで、お客様にとって本質的な課題解決の選択肢を増やすことができます。お客様の納得感を軸に、信頼のおける社内外のメンバーを巻き込みながらプロジェクトを進められることに、非常にやりがいを感じています。

メンバーの声 キャリア入社 H.O 従来の事業領域を超え、SaaSプロダクト開発にチャレンジ



H.O

新卒で中堅SIerに入社し、医療領域のシステム構築を経験したのち、より自身の業務の幅を広げていきたいという思いで、NSSOLに入社。現在はデータ利活用領域における新規事業企画チームのリーダーとして、プロダクト開発に従事。

従来のSIerのビジネスモデルとは異なる新しい形の事業に
優秀な仲間と挑戦しています。

優秀なエンジニアたちと協働し、新しいSaaSプロダクトの開発に挑戦しています。

現在、私は新しいSaaSプロダクトの開発を進めております。SI業務とは進め方が異なるので、ゼロから事業を始める難しさがありますが、優秀なエンジニアに囲まれていることで、不安なく仕事を進められています。NSSOLのエンジニアは高い専門性を持っており、技術的に分からないことがあっても、社内の誰かが答えを持っています。また、営業の方も技術的な知見を有していて、社内のコミュニケーションが円滑に進んでいきます。そのため、新しい取り組みでも、頼りになる人々に囲まれていることで不安なく、社会課題解決という大きなテーマに向かって、「将来、世の中の役に立つだろう」という希望をもって仕事を進められています。

業務の進め方の自由度が高く、「手触り感」を持ちながら業務を進められます。

前職では、決められた業務を決められた通りに進めることしかできませんでした。NSSOLでは“お客様や社会のため”という考えがベースにあり、その課題解決のためであれば、業務の進め方はある程度個人に自由な裁量を与えられています。そのため、自分自身で主体的に進める感覚を持ちながら業務を推進できています。もちろん、自由であるがゆえに、進め方に悩むことや、技術的に自分だけでは解決できないこともあります。しかし、その内容を組織内に伝えれば、アドバイスをもらったり、知見者を紹介してもらえたりします。個人にある程度の自由度は与えられながらも、チームで業務を推進できる、バランスが整っている環境といえます。



S.O

新卒でNSSOLに入社。社会公共ソリューション事業部で7年間エンジニアとして案件に従事。現在は、中央省庁や自治体向けのDX推進プロジェクトのPMとして顧客の潜在的な課題の抽出からシステム構築までをけん引。

一人ひとりの志向に応じた案件アサイン、働きやすい環境、切磋琢磨できる仲間など、理想的な環境であると感じています。

自分の目指すキャリアに沿った案件にアサインされています。

プロジェクトのアサインでは、社員個人の思いを汲み取ることが強く意識されていて、事業部内で進行している案件の中から、個人の志向に合わせたアサインがなされています。私は、入社したころから、一つの技術を極めていくよりも、幅広く経験を積んでいきたいという思いを持っていたので、ITアーキテクトよりもPMを志していました。その思いを上長が認識してくれていて、希望に配慮したアサインをしてもらっています。私の場合は、早い段階から、大規模プロジェクトのPLを任せてもらえまして、現在は数億円規模のプロジェクトでPMの役割を担っています。

働きやすさと、優秀な人材に囲まれた職場環境が魅力です。

私が感じるNSSOLの良さとして、制度も風土もよく、非常に働きやすい環境であることが挙げられます。休暇に関しては、プロジェクトが始まる段階で稼働計画が見えるため、計画的に休暇をとることができます。また、事業部が有給休暇の取得日数の目標値を設けていますし、プロジェクト内で協力し合うフォロー体制が構築されていますので、休暇の間もプロジェクトが円滑に進んでいきます。一緒に働いている仲間は、真摯でお客様志向な方々が多いです。お客様が必要としていることを能動的に捉えて議論を進めるなど、お客様のために何ができるかを常に考えて行動できる人が多く、いつも刺激を受けています。



T.N

新卒で中堅SIerに入社したのち、より上流工程の経験を積むために日系メーカー系SIerに転職。さらに大きな裁量権や、担当業務領域の幅広さを求めてNSSOLにキャリア入社。現在は顧客のフロントに立ち、技術面でのリーダーとして案件拡大に寄与している。

お客様のビジネスパートナーとして、
組織としてお客様の課題解決に向き合える環境です。

お客様にとって信頼できるパートナーであり続けることができます。

NSSOLではお客様支援の体制として各お客様ごとに担当SEがついており、相談役的な立場でお客様と接します。前職では、「案件の相談は営業に」、「運用保守については運用担当に」という体制で、担当が明確に区切られてしまっていました。NSSOLでは、あらゆるお客様の相談に乗る窓口としての役割を担うことができます。お客様の要望や課題をしっかりとヒアリングしたうえで、組織としてどのように期待に応えていくか、という観点で議論を進めていきます。自分の専門外の領域であっても、社内の専門家の支援を得られるため、そうした連携を通じて、自身の知見の幅が広がっていく実感を強く得られます。

事業部で一体となって課題解決に取り組みます。

リソース不足を上長に相談した際に、上長自身がメンバーとして業務に入り、最後まで支援してくれたことがありました。お客様のために事業部が一体になって問題に対処することは、NSSOLにとっては当たり前で、そこに役職などは関係ないことを実感した出来事でした。また、当事業部では、案件の選択をしっかりとやろう、という方針があります。無理をして案件をとりに行くことはなく、あくまで組織としてパフォーマンスを発揮し、お客様に貢献できるかという点や、会社や個人が成長できるかという点にこだわり、何をやって何をやらないのかを決めて案件を選択している印象が強くあります。メンバーから見ても納得感の高い組織運営であると感じています。

皆様のご応募をお待ちしております！

NSSOL、NS Solutions、NS（ロゴ）、NSDDD\エヌエスディースリーは
日鉄ソリューションズ株式会社の登録商標です。

その他本文記載の会社名及び製品名は、
それぞれ各社の商標又は登録商標です。