



日鉄ソリューションズ株式会社

ITサービス&エンジニアリング事業本部

デジタルプラットフォーム事業部（略称：DPF）

候補者様向け紹介資料

NS Solutions Corporation

Digital Platform Division

Career Information

2025年6月

目次

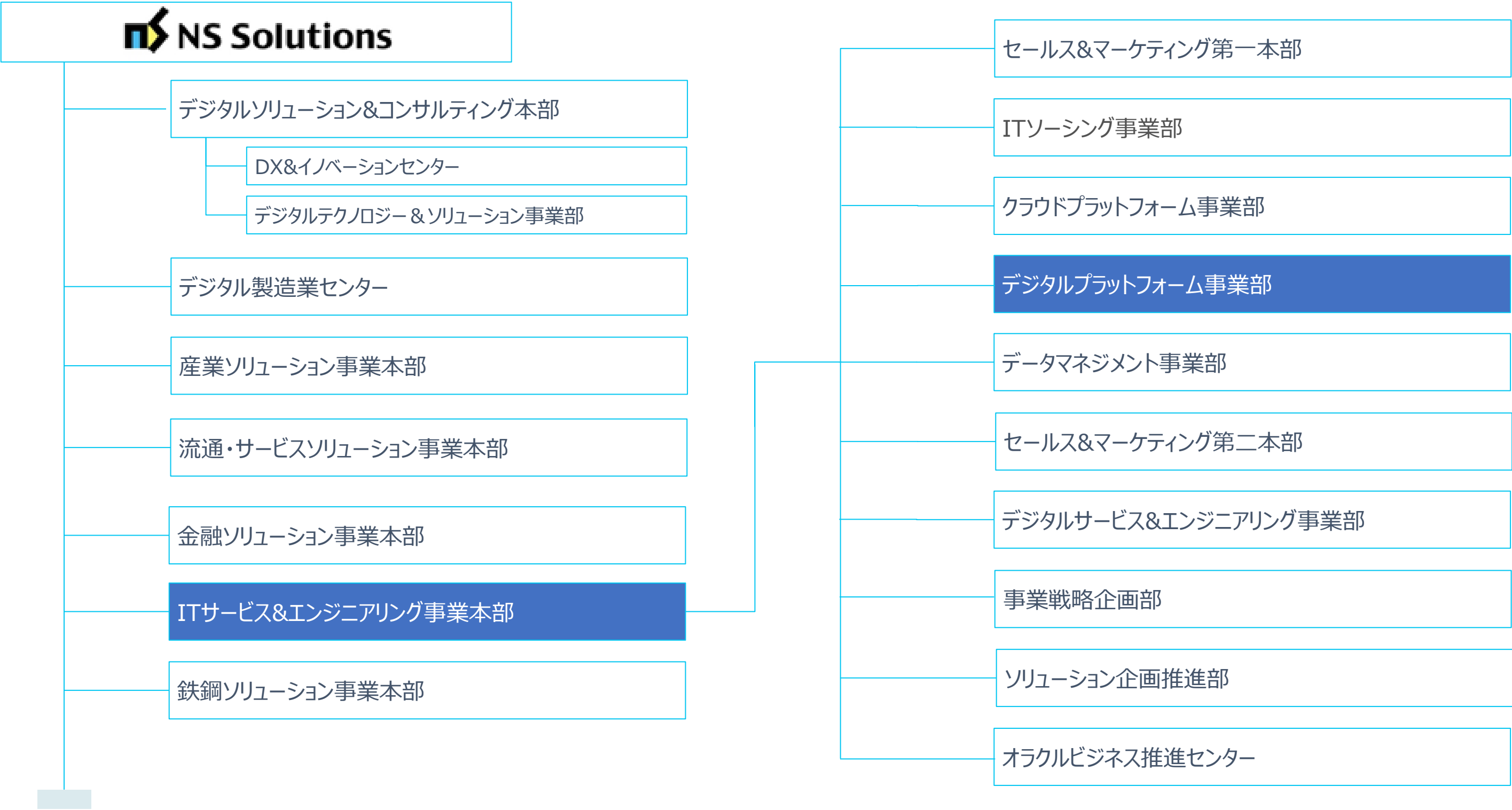
- ◆ 事業概要
- ◆ 事業部長メッセージ
- ◆ メンバーの声

デジタルプラットフォーム事業部 事業概要



組織図

デジタルプラットフォーム事業部は、ITサービス&エンジニアリング事業本部に属し、デジタルワークスペースソリューションサービスを提供する組織です。

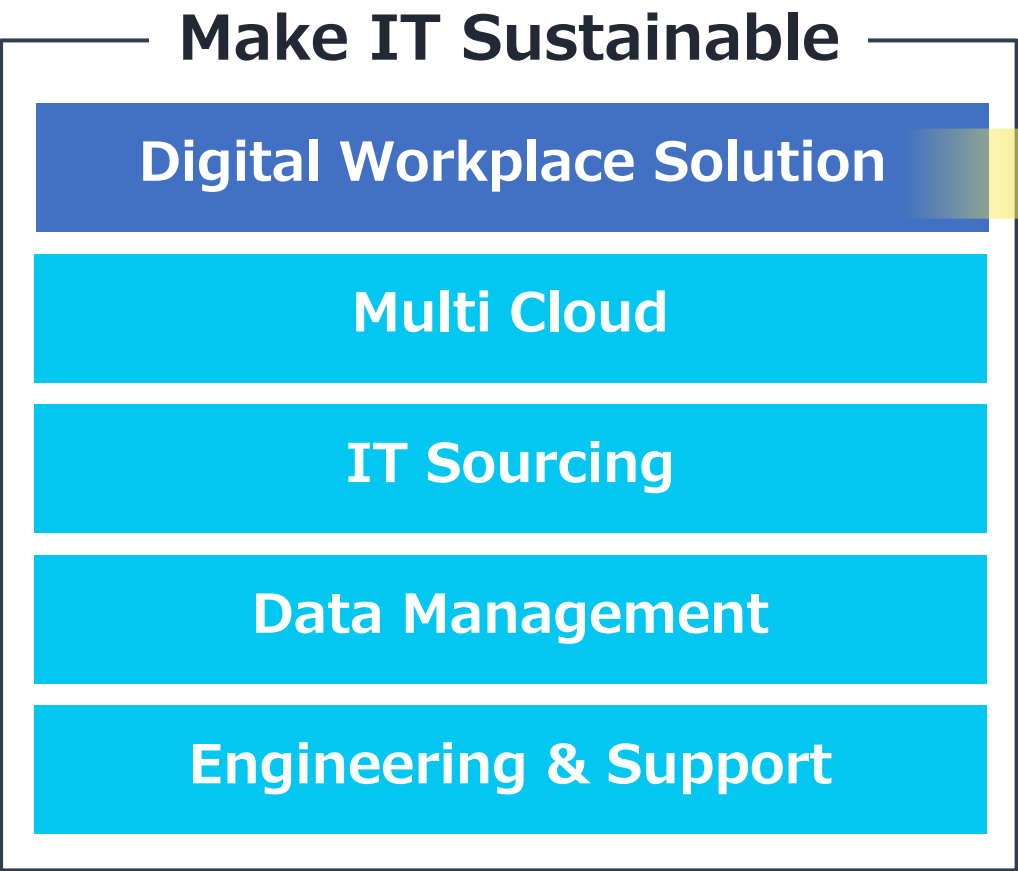


事業部の役割

事業本部のミッションである「Make IT Sustainable」の実現に向け、
先進のITサービス・システム構築・安定運用を提供することによって企業の持続的発展に貢献します。

Make IT Sustainable

優秀なIT人材の確保ができず、企業のIT部門が機能不全に陥らないように、持続的な成長に導いていきます。
その中で、DPF事業部では「デジタルワーク
プレイスソリューション」を包括的にサポ
ートします。



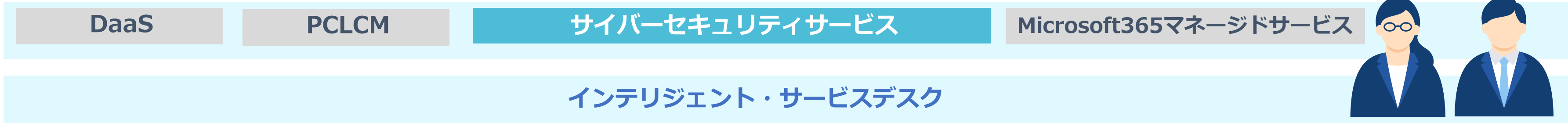
DPF事業部の強み



デジタルワークスペースソリューションを包括的にサポート

エンドポイント、ネットワークセキュリティ、DX推進・業務効率化それぞれのソリューション単体ではなく、マネージドサービスを含めてDPF事業部でワンストップで提供。企業の生産性向上及び新しい組織風土の醸成に貢献します。

デジタルワークスペースソリューションマップ



DPF事業部の強み



長年蓄積してきた膨大なアセットに基づくソリューションを提供

社会インフラを支える大企業、中央省庁や地方自治体等の公共機関に至るまで、幅広いお客様とのアセットを長年蓄積しています。それら膨大なアセットに基づき、お客様の課題に向けソリューションを提供しています。



DPF事業部の強み



顧客ビジネスを通じた社会課題への貢献

ITを通じた企業への価値提供によって、社会課題や経営課題の解決を目指していきます。
DPF事業部では、デジタル知見・伴走サポートによる価値提供による社会の持続可能性へ貢献します。



広く社会基盤を支える
お客様のビジネスを通じた
社会への貢献



地方自治体のDX・
スマートシティ支援による
地域課題解決への貢献



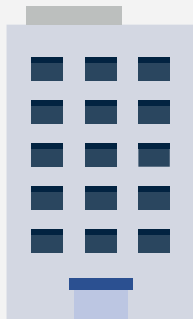
少子高齢化や
地球環境問題などの
サステナビリティ課題の解決

経営課題に対応するDPFのValues

企業が抱える経営課題に対し、DPF事業部がValuesを提供・伴走サポートすることで、お客様企業における経営課題解消に貢献。
また、Valuesを土台にDPF事業部のVisionやPurposeの実現を目指します。

企業全般の課題

- 1-1. テクノロジー活用の遅れによる競争力の低下
- 1-2. 企業内のデジタルデバイスによるビジネスの停滞



従業員目線での課題

- 1-1. 柔軟性を欠く就労環境により、社員による自分らしい働き方が困難
- 1-2. 企業としての魅力をアピールできないため人材確保が難航



働き方の課題

遠方での勤務等、従業員のライフスタイルに沿った勤務を認める制度・仕組みが未整備のため、従業員の生活に制限がかかる



Values

先端的なトレンドに準拠し、
お客様のビジネスモデルを変革

変化に対応した新時代の
働き方実現をサポート

多様なバックグラウンド・スキル・
スタイルを持つ方々が輝ける環境づくり

Valuesの基本方針

デジタル知見・伴走サポートによる顧客へ最大限の価値提供

DPF事業部の 目指すべき世界観の実現

Vision

(中期的に目指す姿)

「Social Value Producer
with Digital」

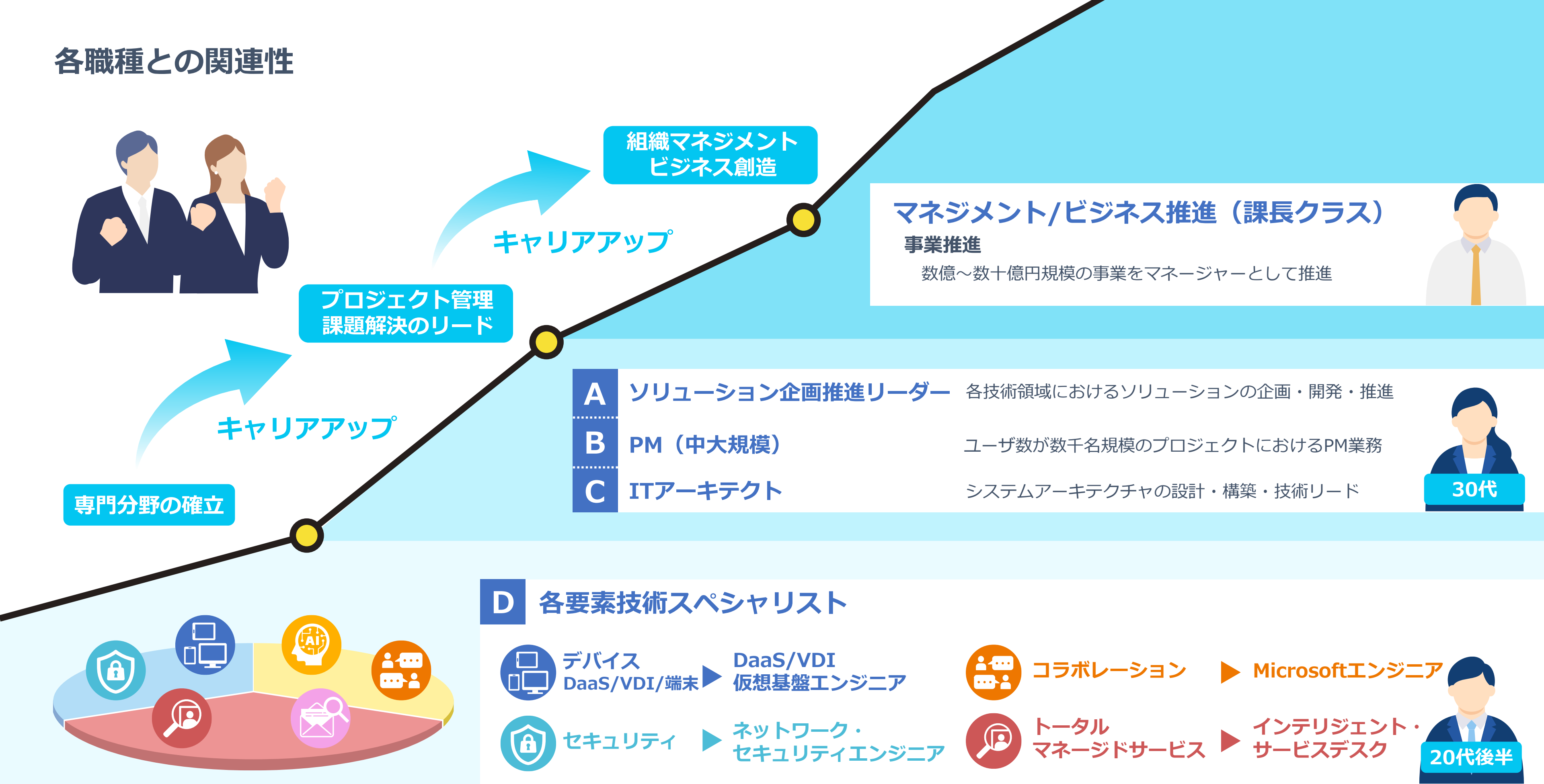
Purpose

(社会的な存在意義)

「ともに未来を考え
社会の新たな可能性を
テクノロジーと情熱で切り拓く」

経営課題の
解消に貢献

各職種との関連性



募集職位とキャリアパス

Microsoft365製品だけでなく、他社クラウドを扱っており、それ以外にもサーバー、ネットワーク、セキュリティなどの領域やそれらのプロジェクトリーダー（PL）、プロジェクトマネージャー（PM）のポジションもあるため、将来的にインフラエンジニアとして幅を広げていくことが可能です。

職位の魅力

1

プライム案件が大多数。
大企業のお客様の働く環境が
ターゲット

2

中～大規模案件が多数あり
（案件規模は数千万～10億規模）

3

ソリューションビジネスの為、事業企画・プロモーション・
提案・構築・運用まで一貫してプロジェクトに携われる

募集職位

事業企画推進	DaaS/VDI・ゼロトラストセキュリティ・端末等のソリューション企画・開発・推進
プロジェクト マネージャー (PM)	DaaS/VDI ゼロトラストセキュリティ DaaS/VDIやゼロトラストセキュリティに関するコンサルティング業務、 エンジニアリング業務、サービスの企画立案、サービスオーナーとしてのマネジメント業務 Microsoft365ソリューション Microsoft365をベースとしたエンタープライズ企業向けオフィスの ビジネスインフラ基盤の導入・更改案件のプロジェクトマネージャー
スペシャリスト	インフラ系エンジニア DaaS/VDI及びSASE/ゼロトラスト等を導入するプロジェクトにおいて、 インフラエンジニアとして提案から設計・構築・運用・保守を担当。 将来的にはPMやアーキテクトとしてプロジェクトや事業もしくは技術領域をリード ネットワークエンジニア（基盤） ネットワークインフラ全般の検討と提案業務ネットワークの基礎となるルータ・スイッチを ベースにファイアウォールやロードバランサーなどの知見を活かしたリーダー業務 Microsoft365ソリューション Microsoft365をベースとしたエンタープライズ企業向けオフィスの ビジネスインフラ基盤構築のエンジニアまたはアーキテクト

STEP
UP



デジタルワークスペース提供実績

多数のデジタルワークスペースの提供/10年以上にわたる運用実績を本プロジェクトに活用することで、高品質で安定した運用を提供しています。

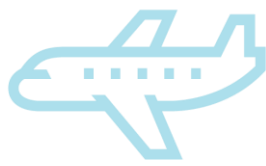
サービス提供



教育機関様
200名



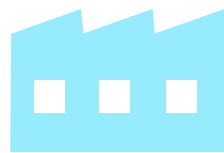
IT関連会社様
40,000名



航空会社様
16,000名



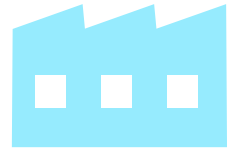
電機メーカー様
4,000名



某製造業様
3,000名



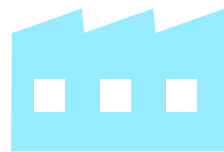
鉄鋼メーカー様
500名



某製造業様
500名



某金融業様
700名



某製造業様
3,000名

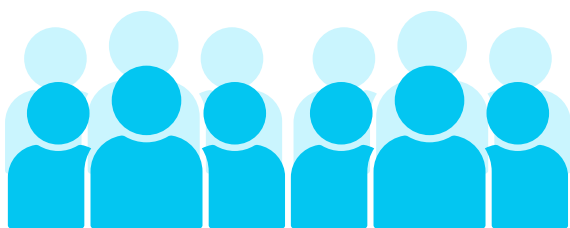


某製造業様
4,000名



7,000名

・・・ 他、多数の実績



オンプレミス提供



人材紹介業様



中央省庁様
9,000名



製造業様
4,000名



エネルギー業様
10,000名



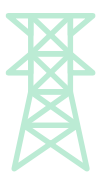
エネルギー業様
30,000名



中央省庁様
12,000名



監査法人様
14,000名



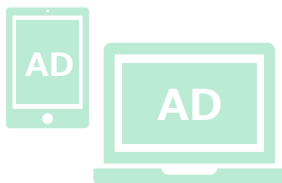
通信業様
2,800名



鉄道会社様
700名



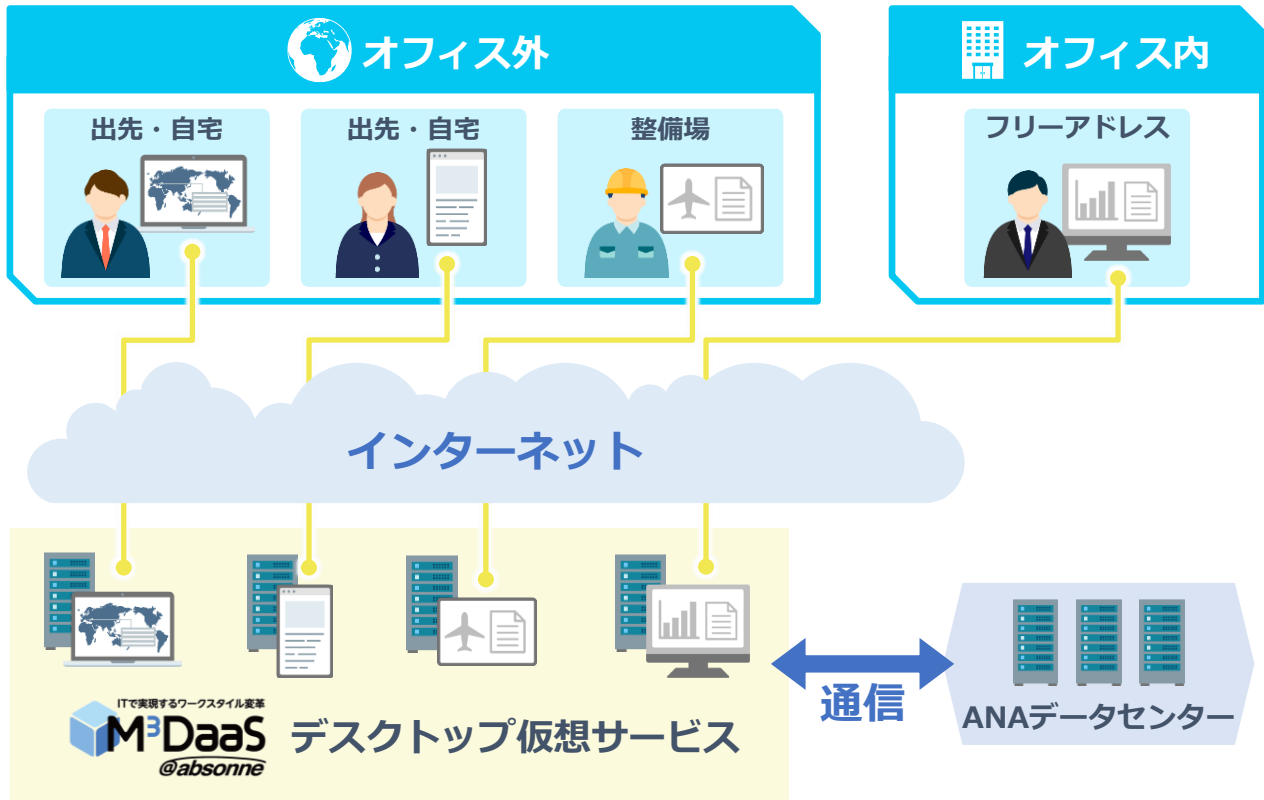
某金融業様
2,000名



広告代理店様
2,000名

・・・ 他、多数の実績





詳細はこちらから：
<https://www.nssol.nipponsteel.com/casestudy/1421.html>

全日本空輸、 仮想デスクトップ「M³DaaS」の利用を継続 利用10年目の節目にリソース及びコストの最適化を実現

背景

- 全日本空輸（ANA）は、急速に進化するIT環境に対応するため、デバイスの多様化、様々なコミュニケーションツールの普及、そしてクラウドサービスの拡充などに取り組んでいた。
- 2013年からご採用いただいているNSSOLの仮想デスクトップサービス「M³DaaS（エムキューブダース）」は、その一環として、柔軟な働き方とワークライフバランスの実現に努めた。

導入の狙い

- 利用10年目を迎えた今、「M³DaaS」を16,000ユーザの環境でリプレースしリソース及びコストの最適化を実現
- ユーザ満足度の向上とリソース最適化の実現

ソリューション

- M³DaaS

NSSOL採用理由

- ANAグループは、NSSOLの高い技術力と柔軟なリソース提供により、国内DaaS市場でのシェア1位を獲得した実績を評価
- 自由度の高い働き方を支えるIT環境の提供

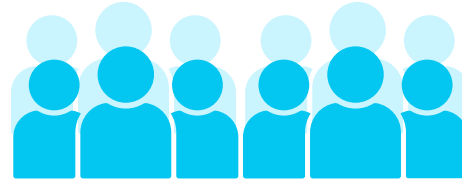
利用期間

約10年

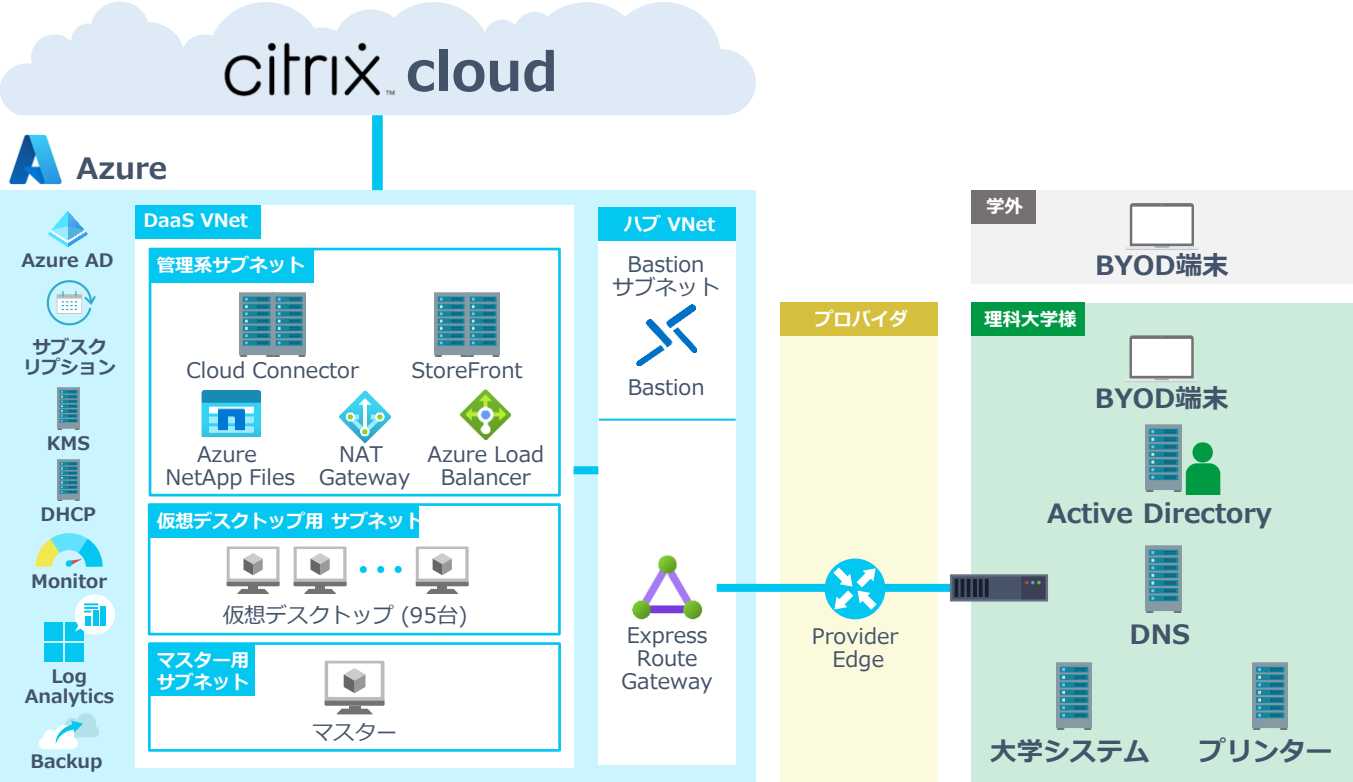


対象ユーザ数

16,000
ユーザ



東京理科大にAzure Virtual Desktopを提供
学生のBYOD推進と実習授業のリモート開催を実現



詳細はこちらから：
<https://www.itis.nssol.nipponsteel.com/dwp/case/tus/>

背景

- 東京理科大学は、教育現場でのICT活用を積極的に取り組んでおり、効果的・効率的な教育活動の展開のため教育DX推進センターを設置。
- 学生の個人PC所持率の低さや、新型コロナウイルスの流行による対面授業の困難さに対処するため、ICT環境の充実を図った。

導入の狙い

- 学生のBYOD（Bring Your Own Device）を推進し、実習授業をリモート化を実現することで、効果的・効率的な教育活動の展開を目指す
- 授業に必要なアプリケーションがインストールされた仮想デスクトップ環境を提供することで、学生が所持するPCの種類に関わらず統一された環境のもとで授業開催を実現
- 仮想デスクトップ環境に移行することでハードウェアの調達コストや管理工数の削減・大学内のPC教室の有効活用

ソリューション

- M³DaaS for Azure Virtual Desktop
- Citrix Cloud

NSSOL採用理由

- 「M³DaaS for Azure Virtual Desktop」は、要件定義から構築、運用までワンストップサービスで提供可能である点

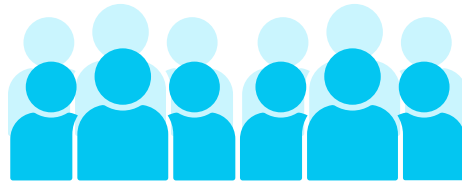
利用期間

約2年



対象ユーザー数

20,000
ユーザ



ゼロトラスト型アーキテクチャを踏まえたクラウドセキュリティ基盤の導入

背景

- 将来目標として「究極の働きやすさの実現」を掲げており、中長期の施策としてゼロトラスト型アーキテクチャを踏まえた社内ICT環境のグランドデザインとロードマップを描き、段階的に導入する方針とした。
- そのための1stステップとして、既存システムと整合の取れた自社に最適なソリューションを選定しようと考えた。

導入の狙い

- 既存課題を解決しつつ、将来目標の実現に向けた第一歩を踏み出す
- 誰が/どこから/どのデバイスから利用しても、社内システム/クラウドサービスで共通のセキュリティポリシーを適用するプラットフォームの導入

ソリューション

- コンサルティングサービス
（将来像策定、製品選定）
- IAM/IdP（AzureAD）
- SWG（Zscaler Internet Access）
- CASB（Defender for CloudApps）
- SD-WAN（VeloCloud）
- UEM（Intune）

NSSOL採用理由

- 上流対応から導入、運用まで一貫したソリューション提供
- プロダクトに対する豊富な知識、将来目標を踏まえた自社にとって最適なシステム構成の提案

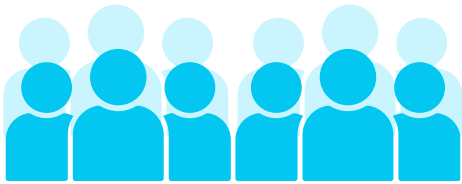
導入・移行期間

約12カ月



対象ユーザー数

約8,000
ユーザ



セキュリティ
セキュリティ分析基盤の構築

背景

- IT 環境の急激な変化やコロナ禍等の社会情勢の変化を見据え、セキュリティ基準の見直しが図られることとなった。
- セキュリティ基準の見直しに伴い、オンプレミス上に構築していたセキュリティ分析基盤をクラウド上へ移行し、ゼロトラスト型アーキテクチャにも対応可能な環境を実現する計画を立案した。

導入の狙い

- クラウドサービスの利用状況可視化および制御
- オンプレミス / クラウドサービス双方を同一基盤上で分析可能とする
- 運用体制 / 役割分担の見直しによる分析 / 管理作業の最適化

ソリューション

- IAM/IdP (AzureAD)
- SWG (Zscaler Internet Access)
- EDR (Defender for Endpoint)
- SIEM (Azure Sentinel)
- セキュリティログ収集・分析基盤サービス
- 運用支援サービス

NSSOL採用理由

- NSSOL 独自サービスの費用対効果が高いと判断した
- 計画立案支援から稼働後も見据えた明瞭な活動計画を評価

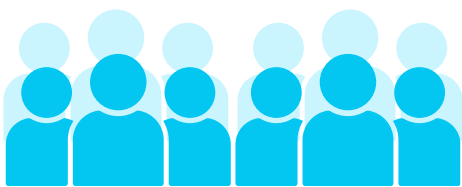
導入・移行期間

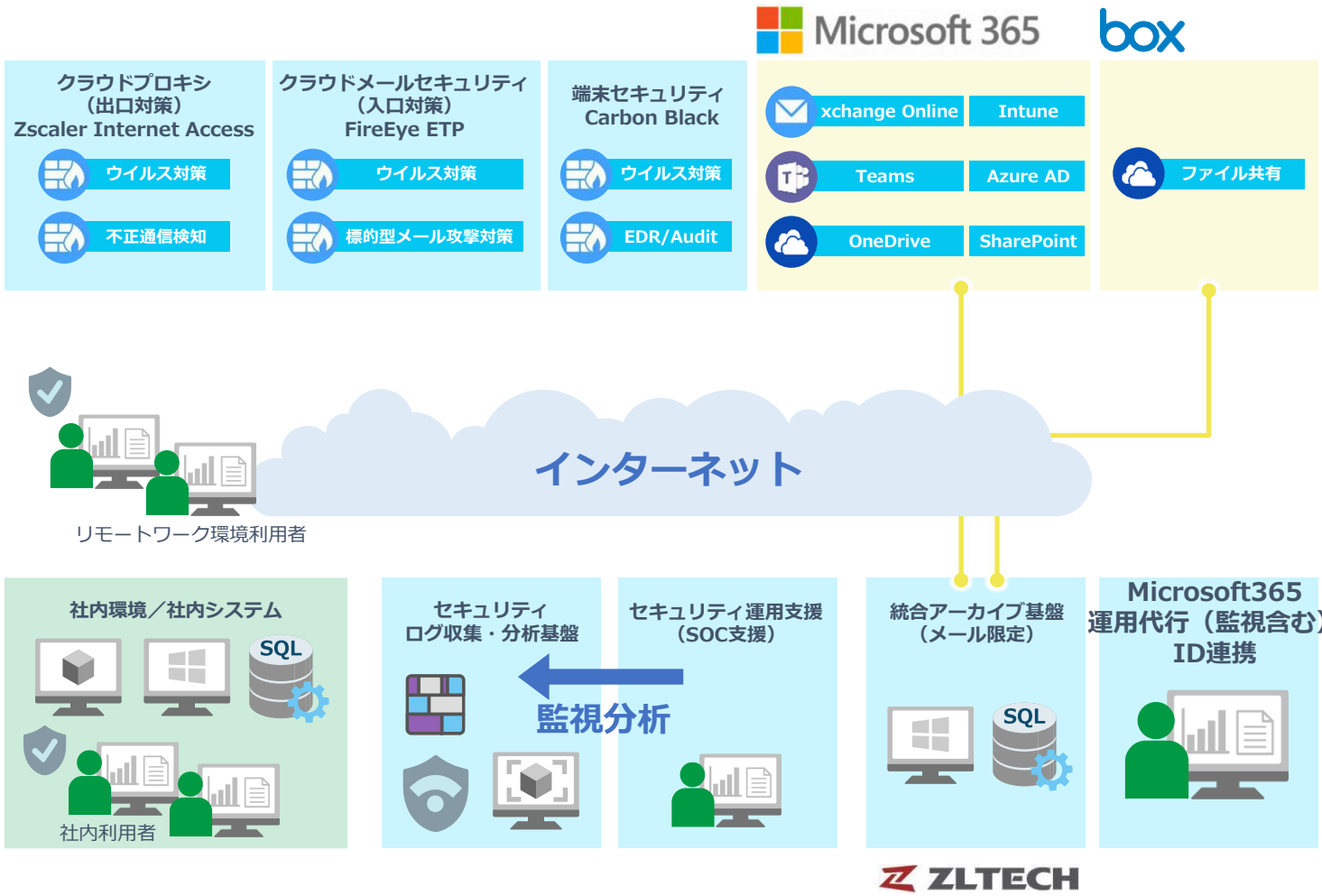
約12カ月



対象ユーザー数

非公開





リモートワーク環境を前提としたセキュリティ基盤の刷新

背景

- コロナ禍によるリモートワーク環境構築が急務となり、セキュアなインターネットアクセス環境および端末セキュリティの向上が必要となった。
- インターネット出入口対策と併せて、オンプレミス上に構築していたコミュニケーション基盤をクラウドサービスに移管し、社外から業務環境へのアクセス環境の最適化を図る。

導入の狙い

- リモートワーク環境の最適化によるユーザビリティ向上
- 運用保守業務のアウトソーシングによる管理者負荷の軽減
- グループ会社含めたログ収集/分析基盤の構築に伴うガバナンス最適化

ソリューション

- コンサルティングサービス
- IAM/IdP (AzureAD)
- SWG (Zscaler Internet Access)
- UEM (Intune)
- EDR (CarbonBlack)
- SIEM (Azure Sentinel)
- Microsoft 365

NSSOL採用理由

- NSSOLの提案するリモートワーク環境と顧客業務環境の適応性が高かった
- 採用製品同士を組合わせた際の十分なノウハウを持つ実績、人材が豊富であった

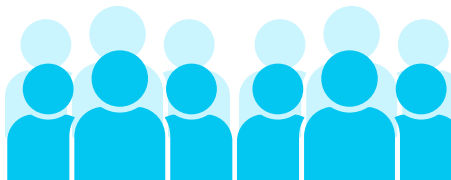
導入・移行期間

約18カ月



対象ユーザ数

約30,000 ユーザ



事業部長メッセージ

Our vision



デジタルプラットフォーム事業部長メッセージ 転職を検討されている皆様へ



デジタルプラットフォーム事業部長

菅野 孝治

1993年に新日本製鉄（現日本製鉄）入社。SEとしてさまざまな案件を手掛けた後、2008年にシステム研究開発センターに異動。2013年からはマーケティングなどを担当し、2016年のM³DaaS推進部長を経て、2022年4月から現職。

NSSOL注力領域の1つ「デジタルワークスペースソリューション」を担い、自らソリューションやサービスを生み出し成長させてみませんか

あらゆる社会課題解決にチャレンジ

コロナ禍を機に、どの企業においてもリモートワークで十分に業務ができる環境が整ってきましたが、それは新たな価値創出にもつながっていると感じています。例えば、育児・介護による離職の回避、地方在住者を対象としたリモートワーク標準化による地方創生などです。私たちの事業部は、少子高齢化時代において個人・事業ともに成長するために、ライフイベントを重要視した、つまり、人を中心とした働き方にシフトさせていくことが鍵であるという考えのもと事業を推進しています。それには、IT環境と制度を整える必要があり、我々は、このIT環境の整備を「デジタルワークスペースソリューション」として提供し、あらゆる社会課題の解決にチャレンジしていきたいと考えています。

成果が目に見える仕事、新しいものを生み出せる面白さも

自分たちが理想とする「働く環境」を追求し、それをソリューションとして顧客に提供する仕事ですから、成果は目に見える形で表れます。成果をリアルに実感できる喜びが得られるのは我々の仕事の大きな特徴です。また、事業部全体として、自らソリューションやサービスを考え出し、新たなマーケットを開拓していくことを推奨しており、新しいアイデアを事業に育てていく仕組みを用意しています。自ら作ったソリューションによって市場を創出したり、高品質・低コストのサービスを追求したりすることに意欲のある方には、ぜひ当事業部で共に働く仲間になっていただきたいです。働く環境にかかわる技術も常に進化しています。高度化するサイバーセキュリティへの対応、生成AIの取り込みなど、最先端テクノロジーに触れられるのも技術者として大きな醍醐味となります。

メンバーの声

Our team



キャリア入社 M.K 拡大する技術領域に挑戦し、スキルを磨く楽しさ



M.K

新卒で商社系SIerに入社し、データセンター関連業務に従事。腰を据えて働ける場を求め、NSSOLにキャリア採用で入社した。現在はデジタルプラットフォームソリューション部長としてデジタルワークスペースに関わる事業推進を手掛ける。

新規ソリューション開発からプロモーション活動まで システム構築の仕事とは、ひと味違うやりがいがあります

開発したソリューションを自ら宣伝できる面白さ

デジタルプラットフォームソリューション部では、DaaSやVDIなどの仮想デスクトップサービスの開発・運用のほか、テレワークソリューションやセキュリティソリューションを開発し、生産性とセキュリティ性を両立した「働く環境」を提供しています。既存製品を組み合わせたり運用サービスなどを付随させたりして、新規ソリューションを開発することもあります。作ったソリューションに対しては、記事広告の作成を手掛けたりセミナーなどにスピーカーとして登壇したり、私たち自らプロモーション活動を行っています。そういった一般的なSEがほとんど携わることのない領域にチャレンジできるのが、この部署の面白いところであり、やりがいを感じられるところです。

広く深い技術を身につけながら、臆せずトライできる場

私たちが取り扱う技術領域は幅広く、様々な製品を垂直統合してお客様にソリューションとしてご提供する必要があるため、深い知識も問われます。“広く深く”スキルを身につけたい人にはまさにぴったりの職場です。今後、さらなる技術領域の拡大を見据えている当部署では、何にでも臆せず自らトライしていただける方をお待ちしています。「やったことがないのでできません」ではなく、「とりあえずやってみよう」という挑戦心があり、フットワーク軽く動ける方とぜひ一緒に働きたいです。

キャリア入社 R.U チャレンジを支えてくれる心強い仲間



R.U

前職では、通信インフラ企業で約6年間、PL、PMとして従事。自ら手を動かす機会の減少と上流工程に挑戦したい思いからNSSOLへ転職を決意。現在はネットワーク案件にPLとして携わる。

お客様への提案など上流工程から幅広く携わることができ
転職時のやりたいことを実現できています。

優秀なメンバーの中で新しい技術にも挑戦できる

メーカーのネットワーク更改プロジェクトにおいてネットワークチームのリーダーとして、お客様と対話を重ねながら進めています。2、3年前から進行している大規模なプロジェクトで、新しいことに挑戦する大変さはありませんでしたが、優秀なメンバーが揃っていてとても親切に協力してくれるので、うまくフィットできたと思います。プロジェクト以外のメンバーも優しく、技術面でも学べる機会も多いです。お客様の様々な要望を伺い、その課題に対するソリューションを提供する。お客様から相談をいただき提案をしながら、転職で叶えたかったやりたいことを実現できているので、日々充実感があります。案件を完遂したときのお客様からの「任せてよかった」の一言は嬉しいです。

オンとオフがしっかりしていて、とても働きやすい

週に3、4日はリモートワークなのですが、社内のコミュニケーションは活発ですし、入社後のフォロー体制も手厚く、職場に馴染むまで時間はかかりませんでした。打合せの中では積極的に意見を交わしながら課題解決に取り組む意識の高さを感じます。オンとオフがしっかりしていて、とても働きやすい会社だと思います。今後もライフイベントを大切にしつつ、チームをまとめるリーダーとして実績を積み、将来的には若手エンジニアのメンターとしても活躍できればと考えています。「新しいことをやりたい」という想いに、挑戦できる機会や環境が整っています。ぜひ一緒にチャレンジしましょう。

キャリア入社 N.K 一次請けとしてお客様から直接評価される充足感



N.K

前職は独立系のSIerに所属し、統合サービスなどを担当。最先端の技術研究を行いつつ、一次請けとして案件を受注できる環境に惹かれ、NSSOLにキャリア採用で入社した。現在は、Microsoft365などのコンサルティングやインテグレーションに関連した業務に主事している。

コロナ禍で生まれたニーズに応え事業を拡大し、現状にとどまらない挑戦意欲あふれる職場です

顧客と直接対話して案件に携わり、評価もされる喜び

デジタルプラットフォームソリューション部は仮想デスクトップサービスブランド「M³DaaS」を取り扱っていた組織が前身です。コロナ禍によるリモートワーク需要の拡大でセキュリティ面へのニーズのさらなる高まりを機に、DaaSやVDIに加えてネットワークインフラやセキュリティ面にも対応するべく現在の形に編成されました。私が当部署に一番魅力を感じているのは、一次請けとしてお客様の“生の声”を聞きながら案件に携われることです。自分のアプローチに対し、お客様から直接ご評価いただき、後続の案件につながったときはうれしかったですね。また、NSSOLは大企業のお客様が多いので、規模の大きい案件に携わる機会が多いことも注目いただきたい点です。

チャレンジ精神があれば、技術・マネジメント両面での活躍の機会

NSSOLというとお堅いイメージがあるかと思いますが、実はそんなことはありません。相談事があれば周囲の方々が親身になって相談に乗ってくれますし、質問をすればその日のうちに回答がもらえ、仲間意識の強さを感じます。デジタルプラットフォームソリューション部は、常に一歩先を見据えて働いている人が多いことも特徴の1つです。現状に満足することなく、新たな領域にチャレンジしたいと考えている方には働きやすい部署です。挑戦することがお好きであれば、技術面でもマネジメント面でも活躍できますし、自ら積極的に取り組める方がきちんと評価される体制も整っています。このような環境で活躍したい方にぜひ仲間に加わっていただきたいです。

キャリア入社 U.K 勇気を持って挑む人を皆で応援するフラットな組織



U.K

前職はSES（System Engineering Service）にネットワークエンジニアとして所属。将来的なキャリアアップを見据えてNSSOLにキャリア採用で入社した。現在はセキュリティソリューション部のチームリーダーとして、ネットワークの提案から設計、構築までに携わる。

多様なお客様と直接関わるのは自分を高めるチャンスであり、
あなたのチャレンジをとことん応援します

ネットワークの上流工程で多彩な顧客から得られる気付き

セキュリティソリューション部は、セキュリティのみならずそれと親和性の高い「ネットワーク」に関連する事業も推進しています。私が担当しているのは主に後者で、プロジェクトのSE業務やレビューによる設計品質の担保、技術情報の整理などを手掛けています。前職では検証や設計、構築といった下流工程の業務がメインだったものの、現在は案件の提案や要件定義といった上流工程にも携わることができ、やりがいを感じています。お客様は日本製鉄グループ外の企業も多く、金融業から小売業、製造業など業界も様々です。コストパフォーマンスの良さを求めるお客様や、安定を重要視するお客様など、企業ごとに多様な特色があります。お客様との会話の中で新たな気付きが得られる機会も多く、自分の幅を広げられる、魅力的な部署だと思います。

挑戦と失敗を恐れない人が成長できる場

お客様と直接関わり合うので、お客様目線に立って物事を考えられる方が向いていると思います。また、個人の意思を尊重してくれるため、色々なことに挑戦したい方にちょうどよい環境です。私もつい最近、新たな挑戦を果たしたところです。オンプレのメールシステムをExchange OnlineというSaaSに移行する案件で、個人的にはメール関連の案件はあまり経験がありませんでした。しかし、周囲への相談、議論を通じて組織の知見を活用し、要件定義から設計構築、本番移行までやり通すことができ、自身のスキルを広げることにつながりました。このように挑戦する者を皆が応援してくれますし、相談しやすい環境も整っています。何事にも積極的にチャレンジしたい方と、ぜひ一緒に働きたいと思います。

キャリア入社 H.J お客様と対話、メンバーの協力により創り上げる充実感



H.J

前職はSES形態の会社でMicrosoft365の運用構築を担当。また、フリーランスでセキュリティコンサルタントとしても従事。上流工程に携わり、大規模案件のPMにチャレンジしたいと考え、NSSOLに入社。現在はPMとしてMicrosoft365の基盤開発に携わる。

大規模なプロジェクトにも
臆せずチャレンジできる環境が整っています。

手厚いサポートがスキルアップに繋がる

現在は複数の案件において、要件定義から運用・サポートまで携わっています。お客様が利用するOutlook、SharePoint、TeamsなどのMicrosoft365基盤の構築を担当していますが、お客様の要望を直接伺える上流に携わりたかった入社前の希望が実現できていると思います。大規模な案件でも若手に任せてもらえますし、私自身のスキルアップにも繋がっています。はじめは知見のある人や経験者に教えてもらいながら手厚くサポートしてくれたため、スムーズにキャッチアップすることが出来ました。各メンバーのチーム意識が高く、時には議論を交わしながら、協力し合ってプロジェクトを進めています。

チームで協力して仕事をする楽しみ

入社当初は慣れない会社の手続きやフローが心配だったのですが、技術領域も含めて想像以上にサポートしていただけたので、職場にはすぐ馴染めました。周りのメンバーが支えてくれていますので、チームでの達成をやりがいに感じています。将来的には外販でMicrosoft365ソリューションの提案ができるようになりたいと思っていますが、グループリーダーとして若手を育てることも目標です。新卒入社の人も多いので、様々な分野で幅広い知見をもった方にぜひチームに加わっていただきたいです。

キャリア入社 N.B 大規模案件からチャレンジングな小規模案件までの幅広さ



N.B

新卒でネットワーク系のSIerに入社し、ネットワーク構築などに従事。セキュリティへの興味からNSSOLにキャリア採用で入社した。現在はセキュリティ業務をメインに、流通系のログ基盤や公共系のインターネットソリューションなどを構築している。

**セキュリティに関するどんなテーマも守備範囲です
知識不足だからと二の足を踏む必要はありません**

様々な製品を連携させて幅広いソリューションを開発

セキュリティソリューション部は、「セキュリティ」と名の付くものすべてが守備範囲です。その上で顧客層のニーズに合致するセキュリティソリューションを提案し、それに対しての受注、提供を行っています。「ログ管理」から「EDR」、「ファイアウォール」まで幅広く手掛けており、それらすべてを連携させてソリューションを作っていくのが我々のミッションです。個人的には、一次請けとして大規模な案件に全体を俯瞰しながら関われることはもちろん、小規模であっても技術的にチャレンジングな案件に携わることができる点に魅力を感じています。

自由と裁量を持って働ける環境で、存分にセキュリティと向き合える

私たちの部署には弊社の研究施設「システム研究開発センター」から異動してくる人もおり、いわゆる“技術知識の塊”のような強者から日々刺激を受けています。私自身、彼らと比べると知識は浅いほうかもしれませんが、ビジネスを展開する際に動きやすい体制を上司が整えてくれる上に、ある程度裁量を持たせてくれますので、非常に働きやすいです。そのため、私たちの部署に興味があるのに、知識不足のために二の足を踏む必要はまったくありません。また、裁量があるとはいえ個々の業務を適切にレビューする仕組みがきちんと整備されているので、安心して仕事に取り組めます。前向きにセキュリティに向き合っていける方であれば、きっと存分に活躍することができるはずです。

皆様のご応募をお待ちしております！

NSSOL、NS Solutions、NS(ロゴ)、M³DaaS、M³DaaS @absonne(ロゴ)は

日鉄ソリューションズ株式会社の登録商標です。

その他本文記載の会社名及び製品名は、それぞれ各社の商標又は登録商標です。