



日鉄ソリューションズ 金融ソリューション事業本部 候補者様向け紹介資料

NS Solutions

Financial System Solutions Bureau

Career Information

2023年5月

目次

- ◆ 組織概要
- ◆ 組織長メッセージ
- ◆ メンバーの声

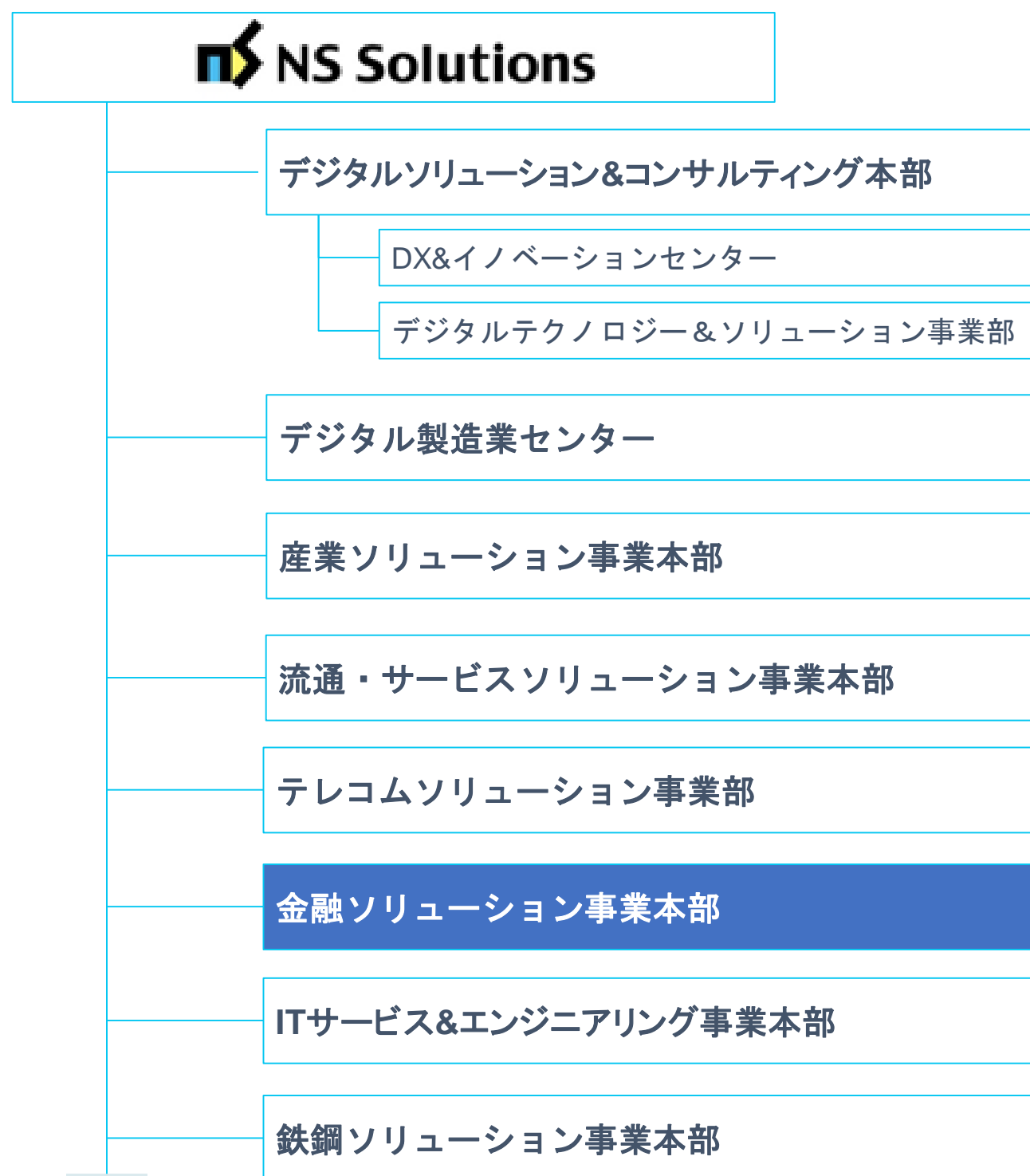
金融ソリューション事業本部

組織概要



全社組織図から見る立ち位置

金融ソリューション事業本部は、銀行/証券を中心とした金融業界の顧客に加えて、インターネット系企業など金融業へ新規参入する顧客にもシステムソリューションを提供しています。



金融ソリューション事業本部 事業本部長:前原 卓己 / 約440名 在籍	
金融プラットフォーム事業部	・キャピタルマーケットソリューション、投資運用ソリューション、経営企画管理ソリューションなどを活用した幅広いドメインでの金融機関へのアプリケーションプラットフォームの提供
金融ビジネスエンジニアリング事業部	・金融市場取引、リスク管理、会計業務に対するシステムコンサルティング、システム提案及びトータルエンジニアリングの企画・推進 ・非金融機関も対象とする、リテール金融サービスに対するシステムコンサルティング、システム提案及びトータルエンジニアリングの企画・推進
営業本部	・各種ソリューションのマーケティング及び営業

事業展望

業界構造が変わりゆく金融業界でNSSOL独自のサービス開発も積極的に行い、プラットフォームビジネス化を通じて、全業種向け「金融機能プロバイダー」を目指します。

更に深化させていく”3軸”



市場系

FX,先物取引,デリバティブ,短期金融市場,国債,株式,エクイティ, 高速トレーディング 等



経営/リスク管理系

IFRS,ALM,バーゼル規制,流動性リスク計算
AML,信用リスク管理,市場リスク管理 等



データ利活用系

CRM,データマート,BI,DWH,データ可視化,
フィンテック,AI利活用,データ分析,機械学習

自社サービス展開などを軸に事業拡大を目指す”4つの領域”



Sustainable Finance

- ・新電力取引リスク管理システム”Enepharos”
- ・GHG投融資開示ソリューション
- ・トランジション・レンディング



Embedded Finance

- ・外為総合インターネットサービス “CrossMeetz”
- ・財務管理・融資管理ソリューション ”DIGNITAS”
- ・コモディティ取引リスク管理 “Ratispherd”



Reg Tech

- ・アンチマネーロンダリング
- ・バーゼルIII
- ・流動性規制 / 店頭デリバティブ規制



暗号資産

- ・高速アルゴトレーディングプラットフォーム
”NSLJIN”
- ・Web3.0
- ・DeFi (分散金融)

金融業界に対するNSSOLの強み

当社の最大の強みは、金融機関との長期的な関係性に基づく業務・システムに対しての深い知見であり、その知見を自社ソリューション企画や他業界の金融事業参入に活用することができます。



金融機関との長期的な関係性に基づく業務とシステムの知見

金融業界の顧客との長期的な関係性で得られた知見がある上に、金融機関出身のメンバーも多く、当社内に金融業界の業務やシステムの知見が蓄積されています。

また、育成カリキュラムも整備されており当社の社員はもちろん、パートナー企業にも展開しており、知見を有効活用し、顧客に還元できるような仕組みが整っています。



金融業界全体を支援するべくソリューションを開発

特定顧客に対するスクラッチ開発のみならず、パッケージ開発やコンサルティングなどを通じて、業界全体に貢献できるような体制を整えています。

顧客の依頼に答えることはもちろん、業界全体の変化を捉え、未来を見据えたソリューションを提供することで、日本を支える金融業の成長に貢献します。



他業界の金融事業進出をNSSOL ALLで支援できる体制

当社は、各業界に対して高い専門性と豊富な実績を有する部門があり、部門横断でコラボレーションし、当社全体で支援した実績が多数ございます。

法律の改正に伴い、他業界の顧客も金融事業に参入できるようになりました。当社は今まで培った金融業の業務やシステムの知見を活かして、事業参入を支援しています。

取り組み概要

高度な金融ドメインの知識と、最新の金融工学に対する理解・応用力にシステム構築力を融合させ、市場系システムやリスク管理、経営管理などのパッケージ導入やスクラッチ開発の要件定義～運用まで、幅広いサービスを提供します。

顧客層

フィナンシャルグループ (銀行/信託銀行/証券/リース/など)
大手証券会社
系統金融機関
政府系金融機関
地方銀行・信用金庫
生損保
総合商社
電力・エネルギー
通信・インターネット系

主要ソリューション領域

コンサルティング	アジャイル開発	グローバル パッケージ導入	自社製プロダクト プラットフォーム導入
市場取引管理ソリューション <ul style="list-style-type: none">市場取引管理システム総合外為サービスコンファメーションマッチングサービスコモディティ管理システム機関投資家向け市場取引管理システムアルゴリズムミッドトレーディング	経営管理ソリューション <ul style="list-style-type: none">ALMシステム統合収益管理システム市場・信用リスク管理システムバーゼルIII:自己資本規制比率算出バーゼルIII:流動性規制IFRS金融商品会計エンジン	テクノロジーソリューション <ul style="list-style-type: none">Anaplan(計画系ローコードプラットフォーム)PegaPlatform(ローコードプラットフォーム)DataRobot(機械学習汎用プラットフォーム)ローン申込受付/電子契約サービス (住宅ローン、法人融資、企業間契約)	
インフラ系ソリューション <ul style="list-style-type: none">大規模DWH/CRM/DMOracle Exadata/Denodo(仮想DB)を利用した 大規模DB基盤MS Azure、AWSAPI Management基盤	基幹系ソリューション <ul style="list-style-type: none">海外勘定系システムリテール向けローン審査システム (住宅ローン、無担保ローン等)保証求償システム (住宅ローン、無担保ローン等)審査モデル開発	証券化・その他ソリューション <ul style="list-style-type: none">証券化オリジネーションシステム証券化商品情報配信サービス日銀入担制度対応システムシンジケートローン管理システム事業承継/相続診断ツール	

漫画：金融工学を駆使した先進システムの開発に挑んだ歴史
https://www.nssol.nipponsteel.com/future/projectstory/projectstory_01/index.html



ソリューション・サービスの具体例

金融システム領域において、市場系や情報系に強みを持ち、自社パッケージだけでなく海外のパッケージも組み合わせることで、顧客にとって最適なシステムを提供します。

ソリューション名	パッケージ/サービス名	概要	導入実績
ALMリスク管理ソリューション	<ul style="list-style-type: none"> ・BancMeasure Plus(ALM) ・Market Quants(マーケットクオンツ) ・Credit Quants(クレジットクオンツ) 	<ul style="list-style-type: none"> ・金融機関(主に銀行)様向けに開発された経営管理・リスク管理ソリューションです。各種計算ロジック(自社開発)を共通化しており、一貫性のある業務運営を実現します。 	約50社
収益管理ソリューション	<ul style="list-style-type: none"> ・BancMeasure Plus (収益管理) 	<ul style="list-style-type: none"> ・多くの業務ニーズに応え得る分析機能や顧客別や営業店別のシミュレーション機能など、金融機関全体の業務推進/業務活動の自律的な改善につながる仕組・運営を実現します。 	約20社
バーゼル規制対応ソリューション	<ul style="list-style-type: none"> ・北斎 ・BancMeasure LQ 	<ul style="list-style-type: none"> ・バーゼル対応で要請されている自己資本比率を算出するパッケージです。 ・流動性比率規制(LCR/NSFR)に対応するパッケージです。 	約35社
決算業務支援ソリューション	<ul style="list-style-type: none"> ・BancMeasure ・BancMeasure for IFRS 	<ul style="list-style-type: none"> ・IFRSの適用(金融商品会計IFRS9等)に際して、自社開発のIFRS金融商品会計パッケージを軸としたコンサルティングとシステム開発で、金融機関様の円滑なIFRS適用をご支援。 	約25社
市場取引・資産運用系ソリューション	<ul style="list-style-type: none"> ・TSSummit ・DIGNITAS 	<ul style="list-style-type: none"> ・金利デリバ/為替/先物/債券等を中心とした金融商品取引管理、時価評価、市場リスク計測を一元管理するソリューションです。 	約20社
Commodity取引・リスク管理ソリューション	<ul style="list-style-type: none"> ・Ratispherd 	<ul style="list-style-type: none"> ・原油、石油製品、穀物等のコモディティ現物取引、及びそれに付随するデリバティブ取引、取引所取引に関して、統合的に取引管理・リスク管理を実現する自社開発パッケージです。 	約10社
外国為替取引管理サービス	<ul style="list-style-type: none"> ・CrossMeetz 	<ul style="list-style-type: none"> ・クラウド環境を利用し、為替予約、外国送金、L/C開設・変更サービス、外貨預金に加え、最近では、送金時のアンチマネロン対応(JCIF規制対応チェック)等の機能を提供しています。 	約15社
リテールローン自動審査ソリューション	<ul style="list-style-type: none"> ・LoanNavigator 	<ul style="list-style-type: none"> ・リテール向けローン(住宅ローン、無担保ローン)の自動審査及び保証求償システムです。 	約20社
電子契約サービス	<ul style="list-style-type: none"> ・FINCHUB(フィンチューブ) (個人/事業性) 	<ul style="list-style-type: none"> ・住宅ローン・法人融資業務における契約書等の書類のやり取りを、PDF上の電子署名に置き換えるSaaS型の金融機関向け電子契約サービスです。 	約30社
相続・事業承継、企業評価ソリューション	<ul style="list-style-type: none"> ・相続・事業承継パッケージ ・CREDIT Surfer ONLINE(企業評価) 	<ul style="list-style-type: none"> ・相続診断・事業承継ツール(株価/税金自動算出、提案書自動作成等)をご提供しています。 	約25社
債権流動化ソリューション	<ul style="list-style-type: none"> ・証券化システム ・日銀入担システム 	<ul style="list-style-type: none"> ・証券化後に必要となる債権の事後管理(買戻判定・各種レポート出力等)を支援します。 	約10社

組織長メッセージ

Our vision



金融ソリューション事業本部長メッセージ 転職を検討されている皆様へ



金融ソリューション事業本部長

前原 卓己

1991年に新日本製鉄（現日本製鉄）入社。エンジニアとして多くの金融システム構築に携わったのち、初代ニューヨーク支店長、海外事業統括部長を歴任。金融事業本部内の複数の事業部長を経て、2022年4月より現職。

事業を取り巻く環境変化が激しい金融業のフィールドで、お客様と共にチャレンジしていただけることを期待しています。

金融業を取り巻く環境変化に対応するビジネスモデルの構築を目指します。

銀行法の改正により、銀行の事業範囲の制約が減ると同時に、他業種が銀行の事業に参入できるようになりました。このような金融業を取り巻く環境変化に対応すべく、全業種に対しての「金融機能プロバイダー」への進化を目指し、新しいビジネスモデルを構築中です。具体的には、受託開発型の案件だけでなく、自社製パッケージや自社サービスの開発を推進し、それらを金融業以外の他業界にも展開していく計画です。NSSOLの強みである金融業への深い業務知見をベースに、業界の枠組みを超えた「金融プラットフォーム」を形にしていこうと考えております。

チャレンジ精神を持つ方々と是非一緒に働きたいと考えています。

組織としては多様な領域へチャレンジしている段階です。新電力・ネット決済・暗号資産などの新領域へのサービス拡大や、グローバルでお客様を支援するためにニューヨーク・シンガポール・ロンドンに拠点を構えています。エンジニアとしてのスキルアップや自己実現のためには、新しいことにチャレンジすることが重要であり、そういった気概を持つ方には最適な環境と考えております。また、当社には縦・横・斜めの繋がりで支え合う文化があります。チャレンジ精神を組織で支え応援する風土のもと仕事を進めたいという方には是非お越しいただきたいです。

メンバーの声

Our team



メンバーの声 中途入社 M.I Slerにおけるコンサルティング業務の魅力



M.I

新卒で地方銀行に入社し、リスク管理部門に所属。実現したいことに近い業務に関わるためにNSSOLに中途入社。
金融工学やデータ分析の知見を活かして、業務系のコンサルティングを中心に様々なプロジェクトに参画。

前職で培った金融の業務知見を顧客のために活かすことができているという実感を得られる仕事です。

前職で培った業務面の知見を活かし、システムのプロと協働する仕事です。

Slerのコンサルティング業務と聞くとイメージがしづらいかもしれませんが。私は金融機関の市場系システム更改プロジェクトに携わっています。そのプロジェクトの目的はデータソース分断の解消、EUC管理の効率化、データ分析環境の高度化等を実現することです。私は前職で金融工学の知見を軸にしたデータ分析の経験がありますので、プロジェクトでは業務知見を活かした業務コンサルタントの役割を担っています。システムへの知見が深いSEと協働して、業務とシステムの理想系を描き、形にしていく仕事です。様々なメンバーがお互いの強みを活かして協働できることにやりがいを感じます。

顧客に対する提供価値を最大化できる仕組みがあります。

顧客への提供価値を最大化するための仕組みがあり、きちんと運用されています。例えば、プロジェクトに関わる事務的な手続きなどは別のチームの方と分担していたりするので、顧客のために使える時間を確保でき、サービスの価値が上がっていることを実感できます。また、組織の風土として個人主義ではなく、協働を前提としてチームで業務をフォローし合う文化なので、作業量も全体のバランスを鑑みた適切な量が割り振られており、身体的・精神的な負荷もコントロールされていて、安心して業務に臨めます。

メンバーの声 中途入社 T.A Slerにおけるソリューション開発の魅力



T.A

新卒で大手Slerに入社し、複数のSler勤務で、アプリやインフラなど幅広い領域の業務を経験し、NSSOLに入社。商社向けコモディティリスクマネジメントシステムや、電力リスク管理システム等の自社パッケージの企画・開発に従事している。

自分達でゼロから作り育てていくことに興味がある方には、とてもやりがいを感じられる仕事です。

”自分達の手で事業を育てていく”という実感値を得られる仕事です。

パッケージをはじめとした自社ソリューション開発の醍醐味は、”自分達で育てている”という実感値を得られることです。自分達でゼロからパッケージを作って、プレスリリースなどの広報施策も行って世の中に周知させていき、デモを作って営業し、顧客の直接の声を聴きながら新しい機能を追加したり既存の機能を改善したりする...など一連のプロセスを経験しました。NSSOLが手がけているのは事業の根幹を支えるようなシステムばかりですので、顧客の事業発展に貢献できることに大きなやりがいを覚えます。

全ての取組みですぐに成果が出るわけではないが、最後まで向き合う風土です。

自社ソリューションを開発していると、想定よりも上手くいかず、なかなか結果が出ないということももちろんあります。私が中途入社したころに関わったパッケージは、まさに低迷期で思うような成果が出ていませんでした。そこで、機能そのものや、組織体制の見直しなど複数の施策が実行されました。部門全体として、そのソリューションにすぐに見切りをつけず、改善のために伴走してくれる姿勢を感じ取ることができました。そのパッケージも今では国内外の顧客に導入され、NSSOLの代表的なパッケージになりました。逃げずにチームで最後までやり切るのはNSSOLの良い文化だと思います。

メンバーの声 中途入社 S.S 金融系Sier出身者から見たNSSOLの魅力



S.S

新卒で金融業に強いSierに入社。過剰な労働時間などの働き方を見直すためにNSSOLへ中途入社する。

現在は証券サービスプロジェクトのPMを担いつつ、並行してAIサービスのプロジェクト企画を推進する。

従来のしきたりにとらわれず、世の中に対しての新しい価値を生み出そうとする変革の時期を体験することができます。

新しいビジネスモデルにチャレンジする、変革の時期を経験できます。

私の所属する部門では、金融業を取り巻く環境変化に対応するために、新しいソリューション開発など、自分たちやその次の世代がどのようにIT×金融というキーワードで社会に貢献できるかを試行錯誤しながら業務に取り組んでいます。この変革のタイミングでの良いところは、従来のしきたりにとらわれず自由に新しいことにチャレンジでき、組織としてもそれを後押ししてくれることだと思っています。自分がどうなりたいか、どういう仕事を作っていきたいか、の想いの強さがある方には心地よい業務環境です。

チームワークを意識しながら大規模プロジェクトを全員で成功に導きます。

前職では、一人ひとりの能力にプロジェクトの結果が左右されているような体制でしたが、NSSOLでは自社のメンバーだけでなくパートナー企業の方々を含めて、チームとしての能力を意識して、顧客へのアウトプットの質を高めていく姿勢が強いです。NSSOLでは、それなりの権限を持った上で案件にアサインされることが多いため、自分の考えや意志をプロジェクトの推進に反映できます。分からないことや不安なことがあれば、部門を超えた協力を得ることもできるため、顧客に最大の価値を提供できる環境です。

メンバーの声 中途入社 Y.T Sler出身者から見たNSSOLの魅力



Y.T

新卒で200名規模のSlerに入社。大規模な仕事ができることや社員への各種制度の手厚さに惹かれて、NSSOLへ中途入社する。

現在は地方銀行の合併に伴う基幹システムの統合プロジェクトのPLに従事。

評価制度や教育制度などの制度面の手厚さと、
心理的安全性が高い組織で安心してキャリアを築くことができます。

正当な評価制度と成長を後押しする教育制度など、人事制度が充実しています。

入社して一番驚いたことは、人事評価ガイドブックという冊子があり、各役職に求められることがきちんと定められて社内に公表されていたことです。自分自身で、何ができていて、何ができていないかが明確に分かるため、評価への納得度も高いです。また、教育制度も充実しており、会社から指定された研修のみならず、外部の通信教育など多様な研修の機会が用意されています。複数日程にまたがる集中講義型の研修などは日中に開催されることもありますが、周囲の協力や案件の代理体制があるので受講することができました。会社として成長を応援するような体制が整っていると感じています。

心理的安全性が高く、安心して長く働ける職場環境です。

自分のキャリアパスや労働時間などの働き方について、自身の思いと会社の方向とをすり合わせて、組織と個人が共に成長できる環境づくりをしてくれるので、安心して長く働くことができると感じています。プロジェクトにおいても、いつでも上長へ相談することができ、安心してプロジェクトをリードすることができます。組織やチームと一緒に考えて答えを出すことが当たり前の文化になっているため、全員が納得度高くプロジェクトを進めることができる環境です。

皆様のご応募を
お待ちしております！



NS Solutions

NSSOL、NS Solutions、NS（ロゴ）、Enepharos、CrossMeetz、DIGNITAS、Ratispherd、
NSLJIN、BancMeasure、MarketQuants\マーケットクオンツ、CreditQuants\クレジットクオンツ、

北斎、TSSummit、LoanNavigator、FINCHUB\フィンチューブは

日鉄ソリューションズ株式会社の登録商標です。

その他本文記載の会社名及び製品名はそれぞれ各社の商標又は登録商標です。