

NVCの事業概要と取り組みについて

情報通信ネットワークでIT先進企業を支える
イノベーションカンパニー

2016年6月7日

個人投資家向け会社説明会資料
株式会社ネットワークバリューコンポネツ

東証マザーズ
証券コード:3394

本資料についてのご注意

本資料はご参考資料であり、正確な決算数値等は当社決算短信及び有価証券報告書・四半期報告書をご参照願います。
また、本資料に記載の、業績に関する見通しや計画等には、不確定要因を含んでおります。実際の業績等は、当社の事業を取り巻く経済情勢や社会環境、そして新たな経営計画の策定等、さまざまな要素により、異なる可能性があることをご承知おき願います。

目次

会社概要と沿革 03-06

事業領域、事業部門 07-08

事業の強みと特徴 09-16

当期(2016年12月期)の重点施策 17-31

業績概要と業績見通し 32-37

まとめ 38

経営理念・ポリシー

**「新しいものを追求する楽しさを会社全体で共有し
お客様にとって価値あるものをご提案して、需要を創出する」**

- 本社所在地 神奈川県横須賀市小川町14-1ニッセイ横須賀センタービル
(東京オフィス) 東京都大田区南蒲田2-16-2 テクノポート三井生命ビル
(大阪オフィス) 大阪府大阪市中央区淡路町3-5-13 創建御堂筋ビル

- 事業内容

コンピュータネットワークをベースとした

- 製品の企画、開発、輸入、販売
- コンサルテーション
- システム設計、システム設定・設置
- システム監視、システム管理、保守・メンテナンス
- 運用サービス

- 子会社

株式会社イノコス…各種IP放送システムやデジタル放送機器の販売
株式会社パックス…店舗向けBGM配信サービス



(東京オフィス)

創業の時代

2001年～2005年

トークンリング、ネットワーク配線材料、メディアコンバーターを、欧米、イスラエルの通信機器メーカーと代理店契約を締結し、国内電設会社、国内電機メーカー、通信事業者、一般企業に販売

- 1990年 4月 会社設立 下記2社の代理店として活動を開始
 - トークンリング/AS400関連製品のメーカーのMux Lab社〔カナダ〕と代理店契約
 - 配線用部材の専門メーカーのNevada Western社〔米国〕と代理店契約
- 12月 トークンリング関連製品でNorthHills社〔イスラエル〕と代理店契約
- 1991年 7月 アスキーより出資を受け、資本金を800万円に増資
- 9月 大規模ネットワーク用OSメーカーのBanyan社〔米国〕と代理店契約
- 1993年 4月 カテゴリ5用部材のリーダーであるSiemon社〔米国〕と代理店契約
- 1995年 インターネットが民間移管、Windows95登場、→以降インターネット急速に普及
- 2000年 12月 メディアコンバータベンダであるFibroLAN社〔イスラエル〕と代理店契約

成長の時代

2001年～2005年

海外を中心とした取扱いメーカーの拡大、組織の拡充を行い、通信ネットワーク市場での地位を確立し、東証マザーズへ上場

- 2001年 2月 大規模ネットワーク向けFirewall製品メーカーであるNetScreen社(現Juniper Networks)〔米国〕と代理店契約
- 2002年 6月 ロードバランサーベンダーのArray Networks社〔米国〕と代理店契約
- 2003年 4月 ファイアウォールベンダーのFortinet社〔米国〕と代理店契約
- 6月 ネットワークセキュリティベンダーのEllacoya Networks社(現Arbor Networks)〔米国〕と代理店契約
- 7月 無線LANベンダーのAruba Wireless Networks社(現Aruba Networks)〔米国〕と代理店契約
- 2004年 1月 認証アプライアンスベンダーのInfoblox社〔米国〕と代理店契約
- 6月 メールセキュリティアプライアンスベンダーのIRONPORT SYSTEM社(現Cisco Systems)〔米国〕と代理店契約
- 2005年 2月 ネットワークスイッチベンダーHuawei-3Com Technology社〔中国・米国〕(現HP)と代理店契約
- 12月 東京証券取引所マザーズに上場

上場後、
現在まで
2006年～現在

次世代を担う先端技術製品を発掘し、事業を拡大。クラウドを中心とするネットワークの進化に注力、情報セキュリティ対策分野を強化

- 2006年 1月 マネージドVPNサービスの提供開始
- 2月 セキュリティプラットフォームベンダーのCrossbeam Systems社〔米国〕と代理店契約
- 2月 ストレージベンダーのIsilon Systems社〔米国〕と代理店契約
- 6月 データベースセキュリティベンダーのImperva社〔米国〕と代理店契約
- 2008年 6月 I/O 仮想化コントローラソリューションベンダーのXsigo Systems社〔米国〕と代理店契約
- 2009年 3月 クラウドネットワークングソリューションベンダーのArista Networks社〔米国〕と代理店契約
- 12月 テレビ会議システムベンダーのVidyo社〔米国〕と代理店契約
- 2010年 1月 100%子会社の株式会社イノコスを設立し、ブロードアース株式会社からDTV事業を譲受
- 9月 ネットワーク機器/サーバー向け監視サービス「NVC 監視サービス」を提供開始
- 2011年 12月 マルウェア対策システムとネットワーク脅威防止ソリューションを提供するFireEye〔米国〕製品の販売を開始
- 2012年 2月 大規模ネットワーク向けトラフィック・キャプチャ・システムを提供するVSS Monitoring社〔米国〕と代理店契約
- 11月 Vidyo社のテレビ会議システムをベースとするASPサービス「NVCテレビ会議クラウドサービス」の提供開始

上場後、
現在まで
2006年～現在

次世代を担う先端技術製品を発掘し、事業を拡大。クラウドを中心とするネットワークの進化に注力、情報セキュリティ対策分野を強化

- 2013年 4月 スケールアウト型クラウド仮想インフラプライアンスを提供するNutanix社〔米国〕と代理店契約
- 5月 新日鉄住金ソリューションズと業務提携契約を締結
- 8月 ネットワーク監視ソリューションを提供するNIKSUN社〔米国〕と代理店契約
- 10月 オープンフロー1.3スイッチングソリューションを提供するNoviFlow社〔カナダ〕と代理店契約
- 2014年 1月 モバイル用作業報告書自動作成アプリを提供する(株)G-Smartと販売代理店契約
- 9月 ドメインレピュテーションサービスを提供するTreatSTOP社〔米国〕と代理店契約
- 10月 プライベートSOC運用支援サービスの提供開始
- 2015年 2月 anti-DDoS製品を提供するNSFOCUSジャパンと代理店契約
- 4月 FireEye社〔米国〕とゴールドパートナー契約
- 5月 「NVC ThreatSTOPサービス」を提供開始
- 10月 ビッグデータ可視化ソフトウェア開発キットを提供するTom Sawyer Software社〔米国〕と代理店契約
- 2016年 3月 「NVC USM運用支援サービスpowered by Alien Vault」を提供開始
- 3月 ネットワーク・脆弱性分析製品を提供するRedSeal社〔米国〕と代理店契約

NVC 事業領域

社会インフラとして欠かせない情報通信ネットワーク

クラウド



データセンター

WEB



ネットワークを通じて世界中のウェブサイトに接続(www)

メール



ネットワークを通じて、メッセージや画像データ、プログラムを送受信



【情報通信ネットワークに用いられる主要な機器、装置、システム】

サーバー



ネットワーク上で、他のコンピュータにデータを提供するコンピュータ

ルーター



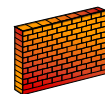
ネットワーク上を流れるデータを他のネットワークに中継する機器

スイッチ



ネットワーク内を流れるデータをネットワーク内の機器に中継、振分けする機器

ファイアウォール



ネットワーク内へ外部から不正侵入されるのを防ぐシステム

ストレージ



データやプログラムを記憶する装置（外部記憶装置）

無線LAN



ネットワークへの無線接続が出来るようにする機器

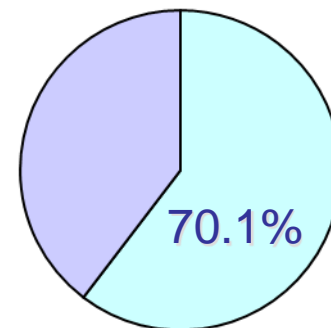


ネットワークソリューション事業

顧客のニーズに合わせてネットワーク関連製品を構成し、機器やソフトウェアライセンスの販売を通じ、ソリューションを提供

- ・ 機器販売
- ・ ソフトウェアライセンス販売

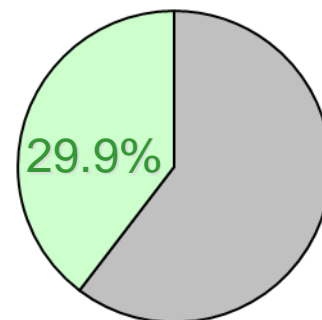
2015年12月期
売上構成比



ネットワークサービス事業

最適なネットワークを顧客にご利用いただくための保守サービスや、マネージドサービス、クラウドサービスを提供

- ・ システム構築
- ・ 保守・メンテナンス
- ・ マネージドサービス
- ・ クラウドサービス
- ・ セキュリティサービス
- ・ 人材派遣



1

目利き力

“世界の先端技術製品を開拓する”

2

業界きってのポートフォリオ

“多様なニーズを満たす多彩な取扱製品”

3

エンジニアとラボ

“事業を支える技術力・人材力”

4

国内を代表するIT先進企業がクライアント

5

積み上げ型の収益構造

1 **目利き力 “世界中から先端技術製品を探索し開拓する力”**

● **高い経験値に基づく製品開拓力が当社事業の源泉**

主要海外取引先

契約後IPO達成

- ・ARISTA Networks
- ・Array Networks
- ・ARUBA Networks
- ・Fortinet
- ・FireEye
- ・iMPERVA
- ・Infoblox
- ・Isilon Systems
(その後EMCに買収)

M&Aを受け買収された会社

- ・Crossbeam
(Blue Coat Systems により買収)
- ・Ellacoya
(ARBOR Networksにより買収)
- ・Iron Port
(Cisco Systemsにより買収)
- ・NetScreen
(Juniper Networksにより買収)
- ・VSS Monitoring

その他の会社

- ・NIKSUN
- ・NoviFlow
- ・NUTANIX
- ・Sable
- ・Saisei
- ・ThreatSTOP
- ・Vidyo
- ・Tom Sawyer
- ・RedSeal

＜当社の目利き力の証明＞

当社との取引後、企業価値が大きく増大し、その後IPOや買収された会社が多数。

“多様なニーズを満たす多彩な取扱製品”

クラウド関係製品

- 仮想インフラ機器

NUTANIX

NX-7110



- オープンフロースイッチ

NoviFlow
switching made smarter

1248



- ネットワーク仮想化ソフト
Saisei

ネットワーク関係製品

- 無線LAN

ARUBA
networks

AP-220



- デバイス管理

Array
NETWORKS

AG



セキュリティ関係製品

- 標的型マルウェア検知

FireEye

Web MPS 70000



- 無差別型マルウェア検知

ThreatStop

- フォレンジック・ネットワーク監視

NIKSUN

4530



- データベースセキュリティ

IMPERVA

X6500



- ファイアウォール

FORTINET

FG 3700D



- トラフィック・キャプチャ・システム

VSS
monitoring

V 2.16 X



- 脆弱性診断

NSFOCUS

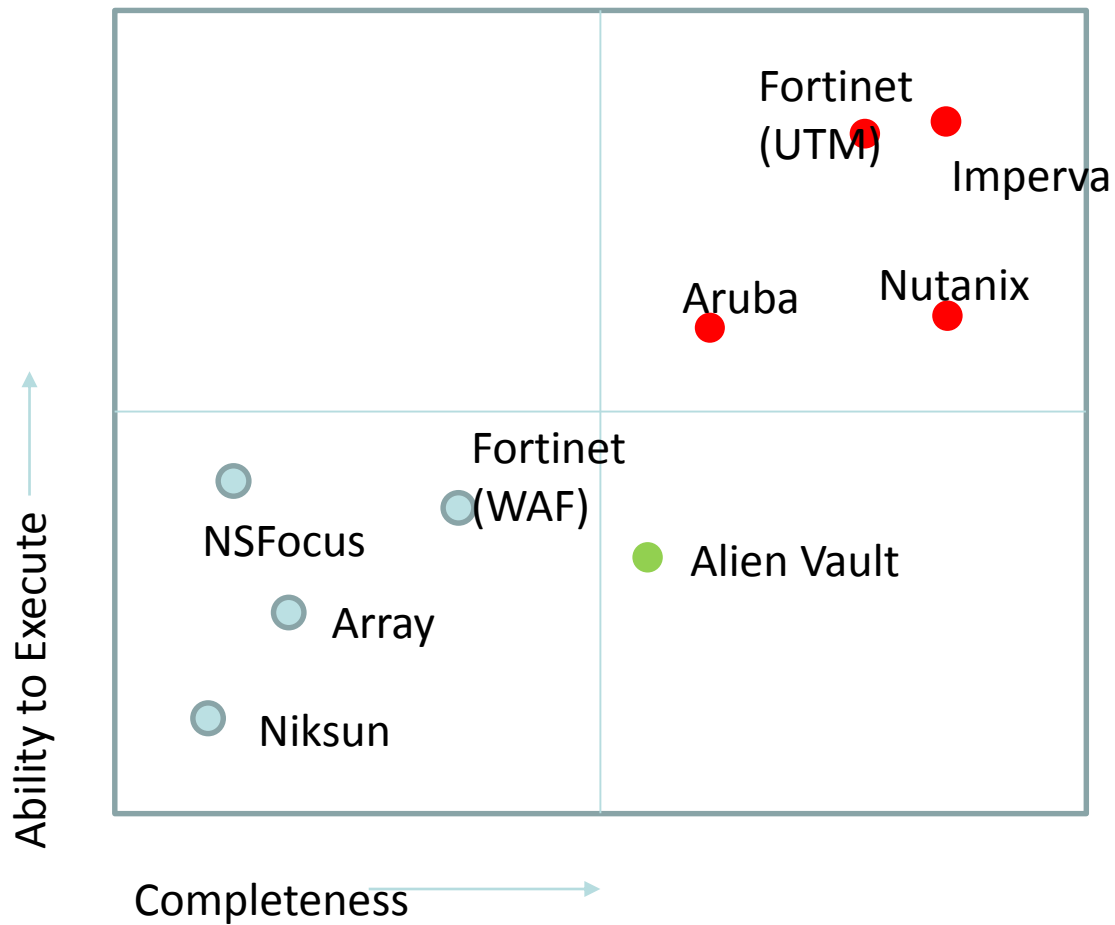


VVSS Series

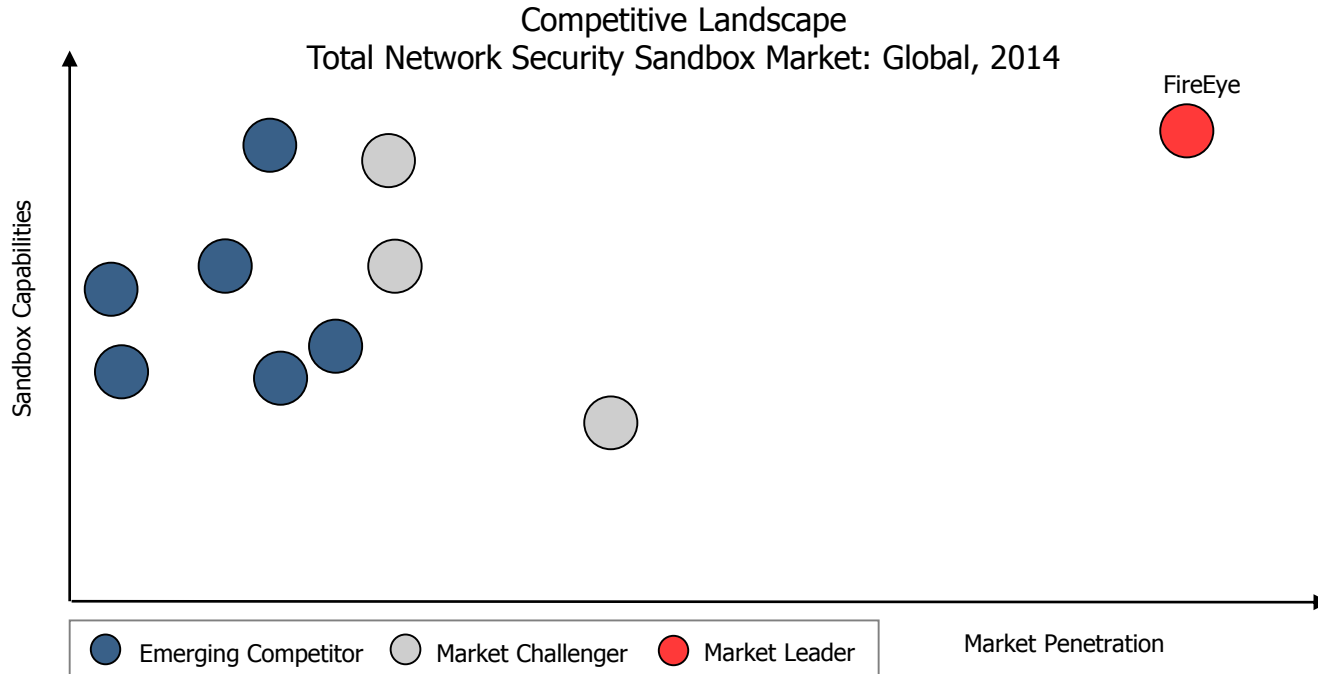
NVC 取扱製品の市場での評価

Magic Quadrant
By
Gartner

As of May, 2015



NVC 取扱製品の市場での評価



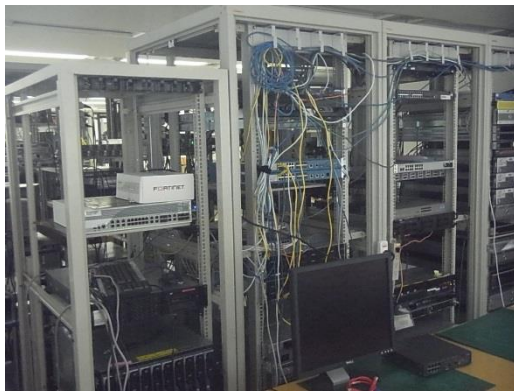
Source: Frost & Sullivan

エンジニアとラボ

“事業を支える技術力・人材力”

- 事業特化による高い専門性をもつ充実したエンジニア
 - ・メーカーの一次代理店として培った問題解決力、顧客対応力
 - ・問題解決と販売後の保守(フォロー)及びサービス事業を展開
- ラボ・通信ネットワーク機器の実験環境を社内に保有
 - ・クライアントからの高い信頼のポイント

ラボ(LABORATORY)光景



4 国内を代表するIT先進企業がクライアント

●主要顧客

通信事業者: **Carrier**

xSP

インターネットイニシアティブ、エヌ・ティ・ティ・コミュニケーションズ、エヌ・ティ・ティ・ドコモ、KDDI、ソフトバンクBB

企業: **Reseller**

Enterprise

新日鉄住金ソリューションズ、日立電線ネットワークス、Lee.ネットソリューションズ、ネットワンシステムズ、ミロク情報サービス、ユニアデックス、伊藤忠テクノソリューションズ、サイバーエージェント、データホテル、日本電気、日本ユニシス、富士ゼロックス情報システム、三菱電機インフォメーションテクノロジー、みらかホールディングス、リクルート

官公庁大学その他: **Government**

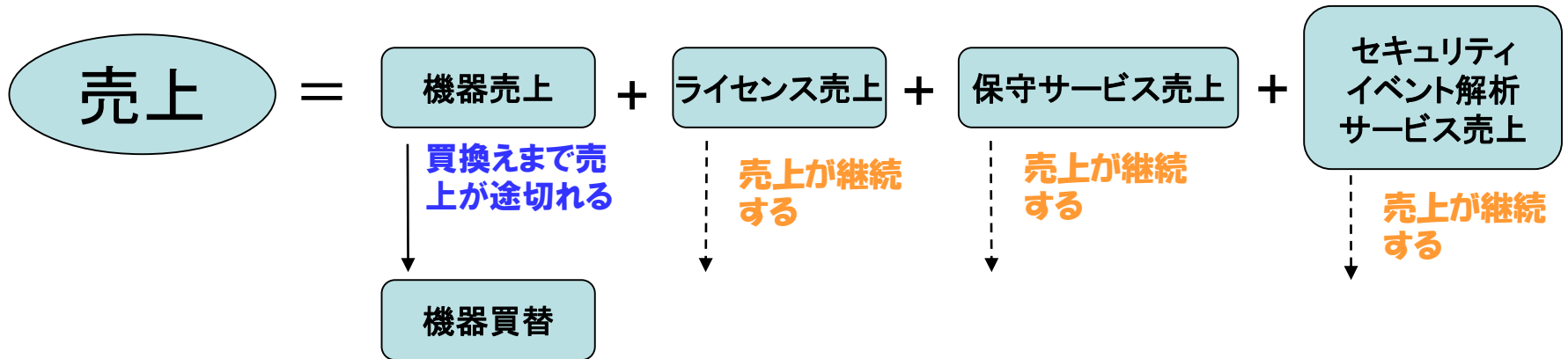
Campus

海洋研究開発機構、河合塾、総合研究大学院大学、理化学研究所

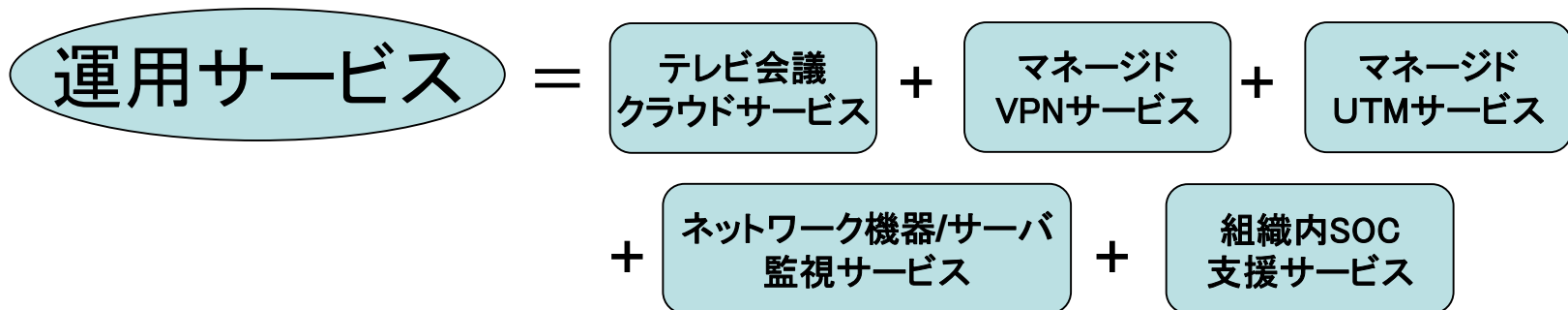


5 積み上げ型の収益構造

- 継続収入が見込めるライセンス収入や保守サービス売上が付随し、売り上げが継続する。安定的な収益に貢献



- 継続収入が見込めるクラウドサービス、マネージドサービスなどの運用サービス種目が拡大、将来の安定収益に貢献



【クラウド】【ネットワーク】【セキュリティ】【サービス】を重点施策とする。

クラウド 仮想化技術の実現

増大するビッグデータの関連性分析に対する需要に対応(米・Tom Sawyer Software)
クラウドサービスの進展を、仮想化技術で実現(米・Nutanix社仮想化アプライアンス)
ネットワークの仮想化を実現(カナダ・Novi Flow社OpenFlowスイッチ)

ネットワーク Wi-Fiの普遍化を追求

無線LANサービスの拡大に対応(米・Aruba Networks社無線LAN製品)

セキュリティ 脅威の高度化に対応

統合脅威管理(UTM)製品(米・Fortinet社)
「標的型攻撃」に有効なマルウェア対策システム製品(米・FireEye社)
「無差別型攻撃」に有効なクラウドレピュテーションサービス(米・ThreatSTOP社)
リアルタイム・ネットワーク監視ソリューション(米・NIKSUN社)

サービス サービス事業の拡大

(Service) マネージドサービス(NVCマネージドVPNサービス、NVCマネージドUTMサービス)
クラウドサービス(NVCテレビ会議クラウドサービス)
SOC支援サービス(NVCプライベートSOC運用支援サービス)
保守サービス(ネットワーク機器/サーバ向け監視サービス)

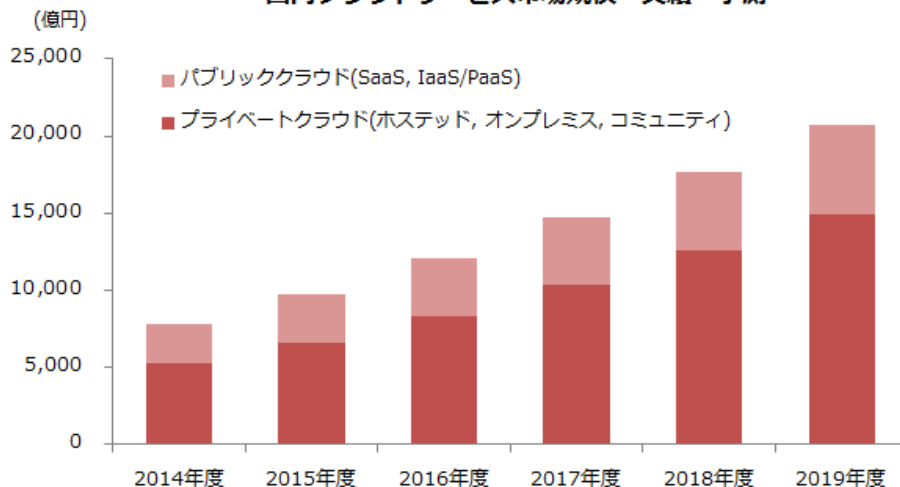
NVC 重点施策

クラウド

国内クラウド市場

ユーザの新規ビジネスにおけるクラウド活用や社内既存システムのクラウド移行の持続的な需要により、2019年度には2兆円を超える市場規模に拡大

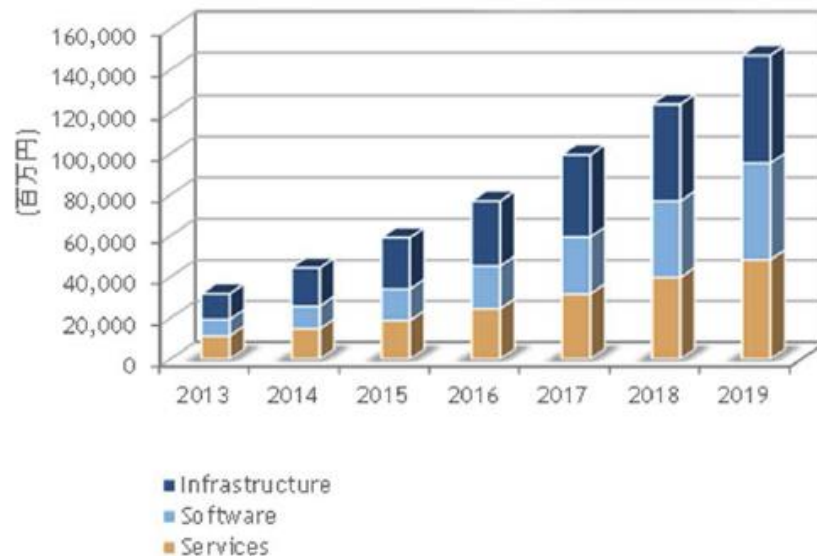
国内クラウドサービス市場規模 実績・予測



出典: MM総研 (2015年9月)

国内ビッグデータテクノロジー市場

2019年に市場は、1,469億400万円となり、2014年～2019年の年間平均成長率は27.0%になると予測



出典: IDC Japan (2015年5月)

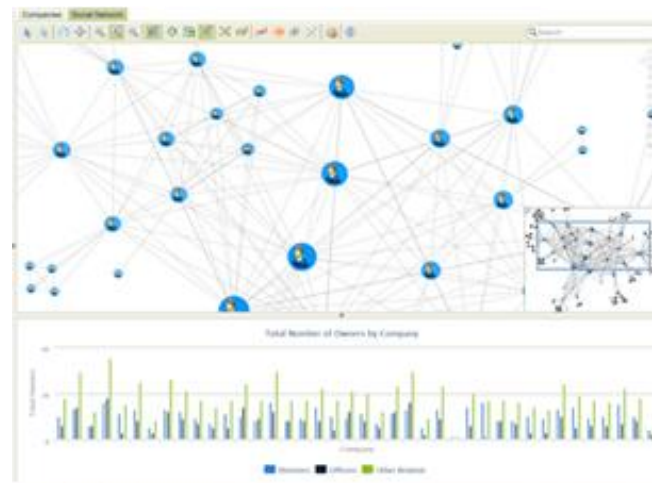
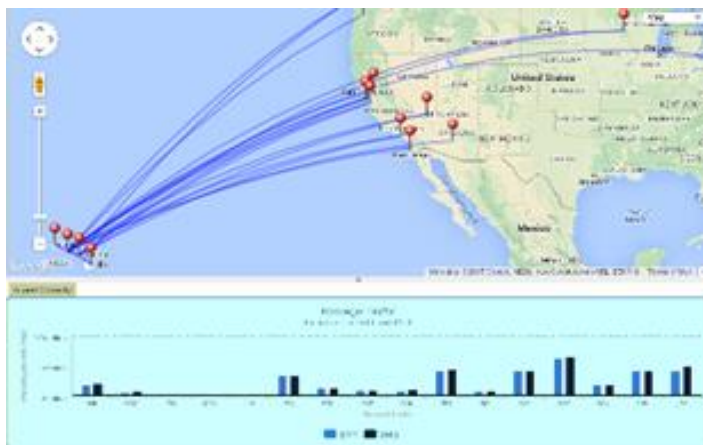
NVC 重点施策

クラウド

増大するビッグデータの関連性分析に対する需要に対応(米・Tom Sawyer Software)

様々な種類のデータを大量に取り込みデータをモデル化し可視化。データ同士の関連性をつかむことが容易になるため、マーケティング活動や、エンジニアリングデザイン、関連性分析、詐欺集団の関係性分析、サイバーセキュリティ、ソーシャルビッグデータ分析、企業構造の可視化など様々な用途で活用されています。

空港情報、搭乗者数などを地図上に展開した航路アプリケーション。



ソーシャルネットワーク分析アプリケーション

NVC 重点施策

クラウド 仮想化技術の実現

クラウドサービスの進展を、仮想化技術で実現(米・Nutanix社仮想化アプライアンス)

「クラウド」の分野での大きな流れは仮想化です。仮想化技術を使ったデータセンターの改革、増設を効率よく進める事ができるソリューションとして、サーバーとストレージを統合したシステム機器、Nutanixの取扱を通じ、市場の要望に応えます。

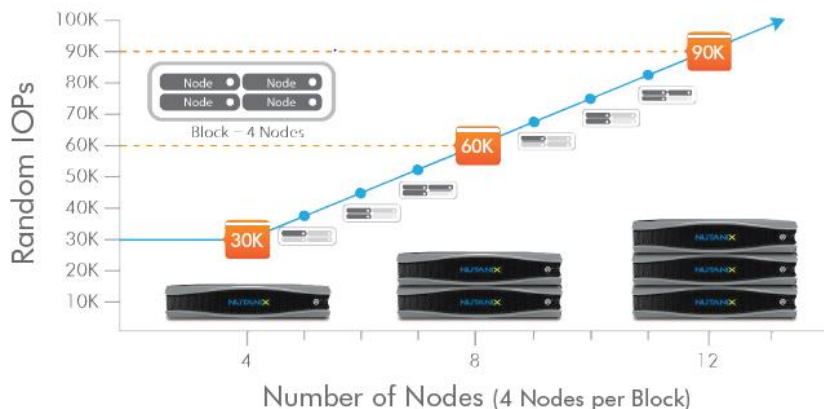
仮想化プラットフォーム

NUTANIX

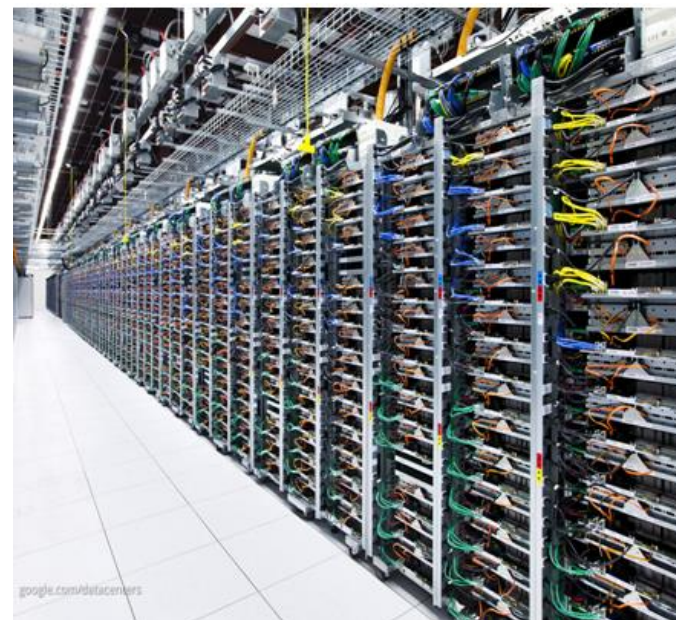
サーバー + ストレージ



True Linear Scale-out Performance



グーグルやアマゾンの標準化されたハードウェア



NVC 重点施策

クラウド 仮想化技術の実現

ネットワークの仮想化を実現(カナダ・Novi Flow社OpenFlowスイッチ)

「クラウド」の進展に伴いネットワークそのものの仮想化を実現するOpenFlowが注目されています。この市場は今後の急速な伸長が予想されていますが、当社では、高機能OpenFlowスイッチであるNoviFlow社のスイッチを国内独占販売しています。

NoviFlow

OpenFlow用高機能スイッチ

<100万フローエントリをサポート

するプログラム可能なソフトウェア

ベースのオープンフロースイッチング

ソリューション>



世界のOpenFlow/SDN市場予測

(平成25年版総務省「情報通信白書」より)



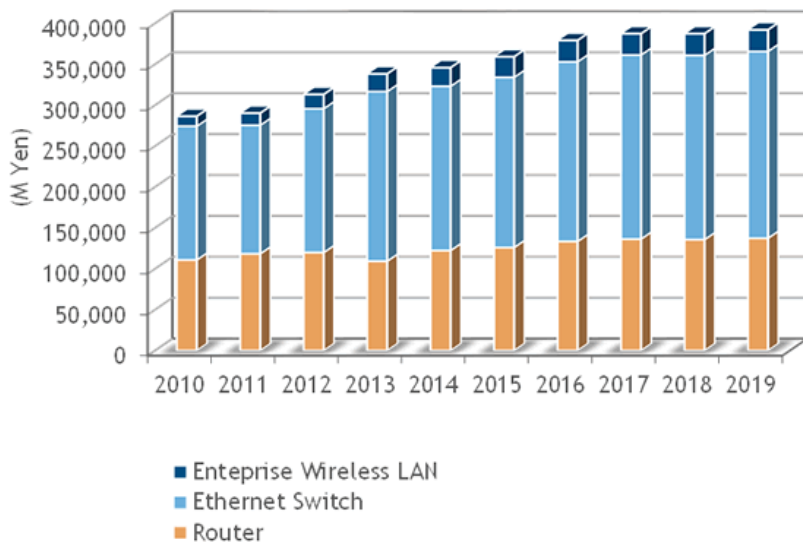
(出典) 米IDC "WW SDN Forecast:Enterprise Datacenters and Cloud Providers"

NVC 重点施策

ネットワーク

国内ネットワーク機器市場

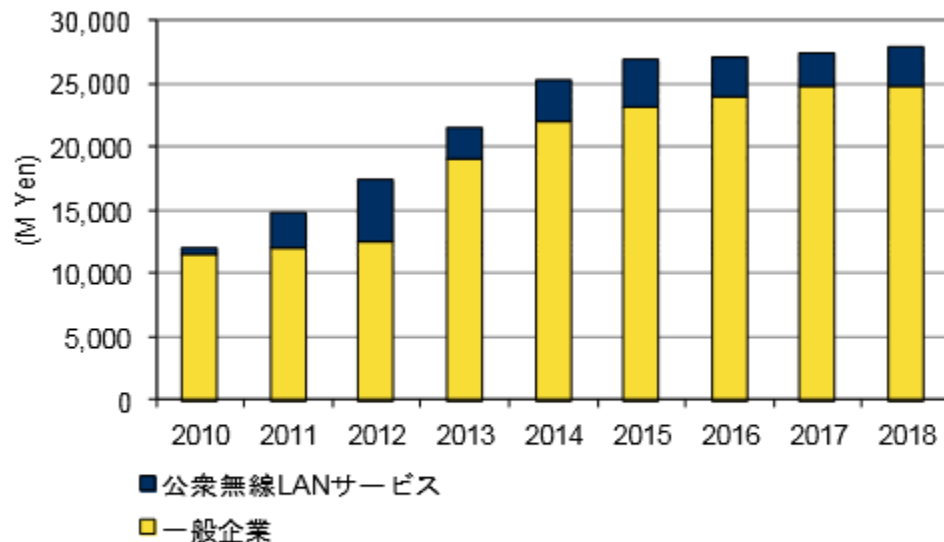
ルータ、イーサネットスイッチ、企業向け無線LAN機器市場を合計した国内ネットワーク機器市場は、2014年の3,458億2,000万円から2019年には3,920億1,900万円（年間平均成長率は2.5%）になると予測



出典: IDC Japan (2015年5月)

国内企業向け無線LAN機器市場

企業向け無線LAN機器市場は、企業の無線LAN導入意欲が依然として高く、2014年の市場規模は227億100万円で前年を5.0%上回る



Note: 一般企業向けには、教育や官公庁なども含む

Source: IDC Japan, 6/2014

出典: IDC Japan (2014年6月/2015年5月)

NVC 重点施策

ネットワーク Wi-Fiの普遍化を追求

無線LANサービスの拡大に対応(米・Aruba Networks社無線LAN製品)

通信キャリアサービス、専門無線業者サービス、ホテル・飲食店サービス、自治体サービスの拡大に対応

Aruba無線LAN



アクセスポイント



公衆無線LANサービス利用者数予測 (単位: 万人)



* 各年度末(3月末時点)の利用者数。2013年度以降は予測値。

NVC 重点施策

ネットワーク Wi-Fiの普遍化を追求

導入事例

カフェカンパニー社にAruba 無線LANを導入



Aruba Instant アクセスポイント



インターネットフリーが特徴のWIRED CAFEをはじめ多くのブランド名で飲食店を展開しているカフェカンパニー社の42の店舗にAruba社の無線LANシステムを導入しました。
これにより、お客にとってWi-Fiの登録が簡単にでき、安心・安全な使用環境がもたらされました。

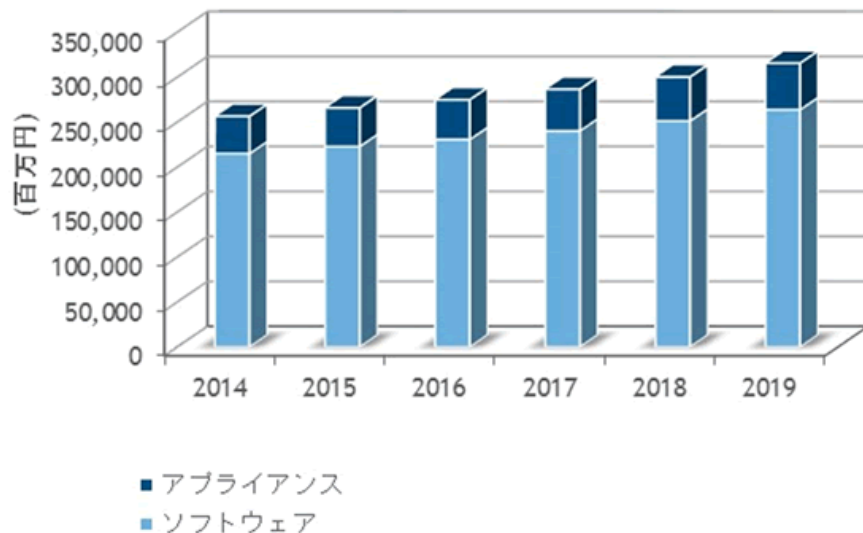


NVC 重点施策

セキュリティ

国内セキュリティ市場

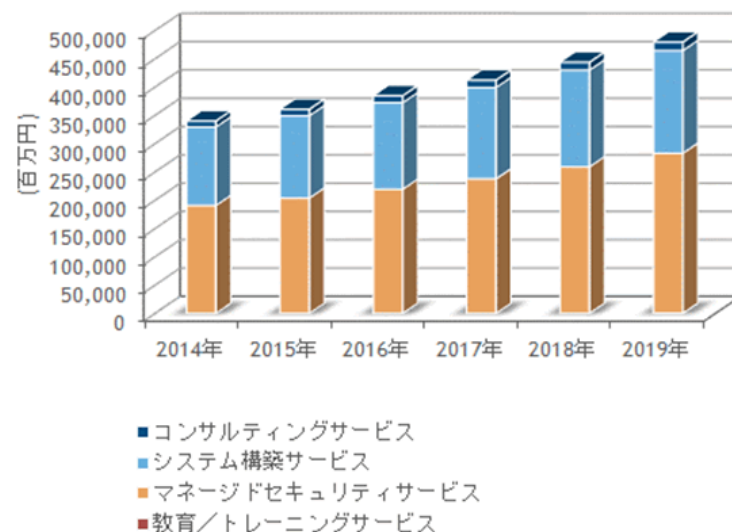
2014年のセキュリティ製品市場規模は前年比3.5%増の2,564億円。2014年～2019年の年間平均成長率は4.2%で、2019年には3,155億円と予測



出典: IDC Japan (2015年6月)

国内標的型サイバー攻撃向けセキュリティサービス市場

2014年のマネージドセキュリティサービス市場は前年比9.7%増の1,907億円と進展。2014年～2019年の年間平均成長率8.2%、2019年には2,827億円と予測

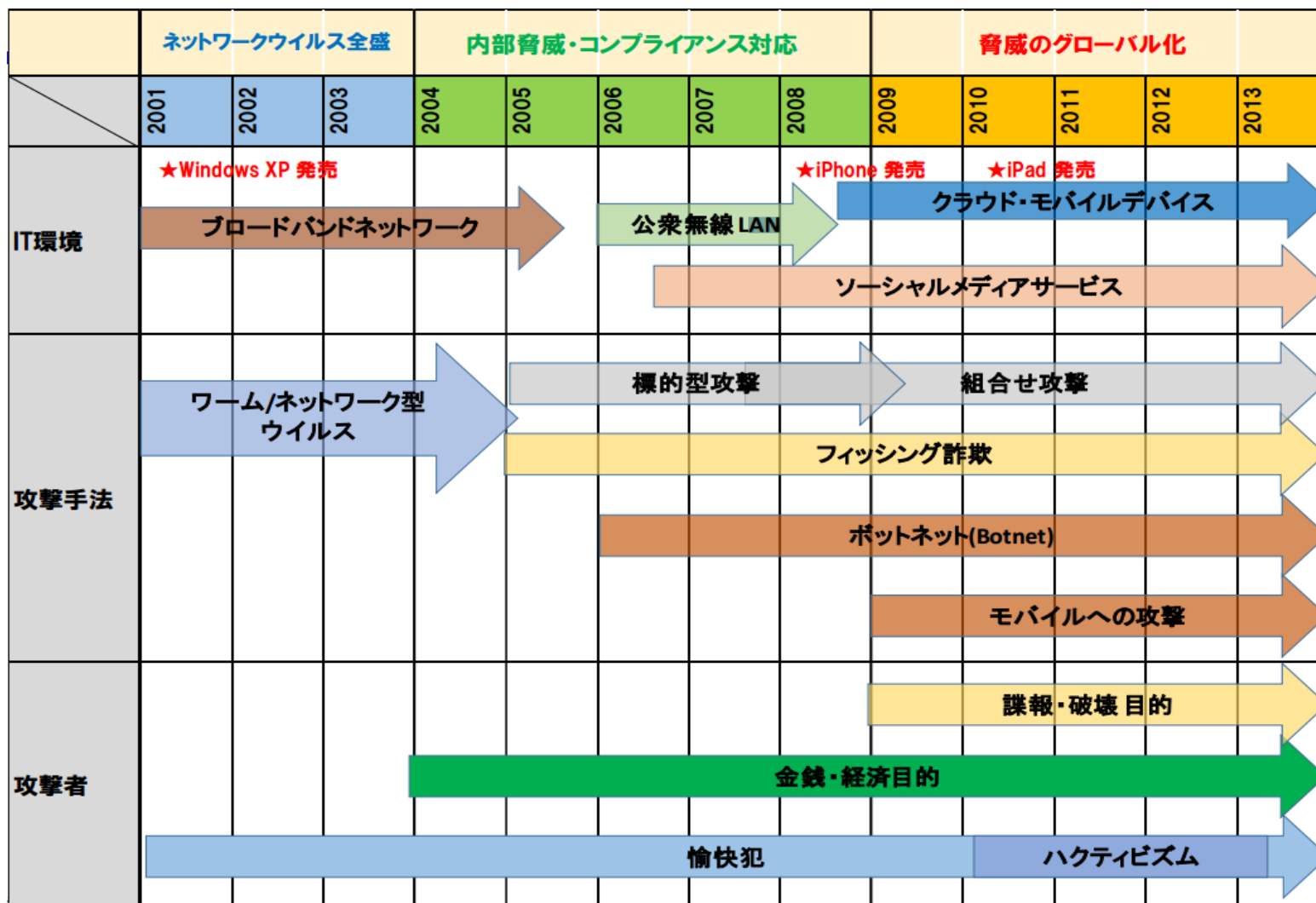


出典: IDC Japan (2015年10月)

NVC 重点施策

セキュリティ 脅威の高度化に対応

情報セキュリティの変遷

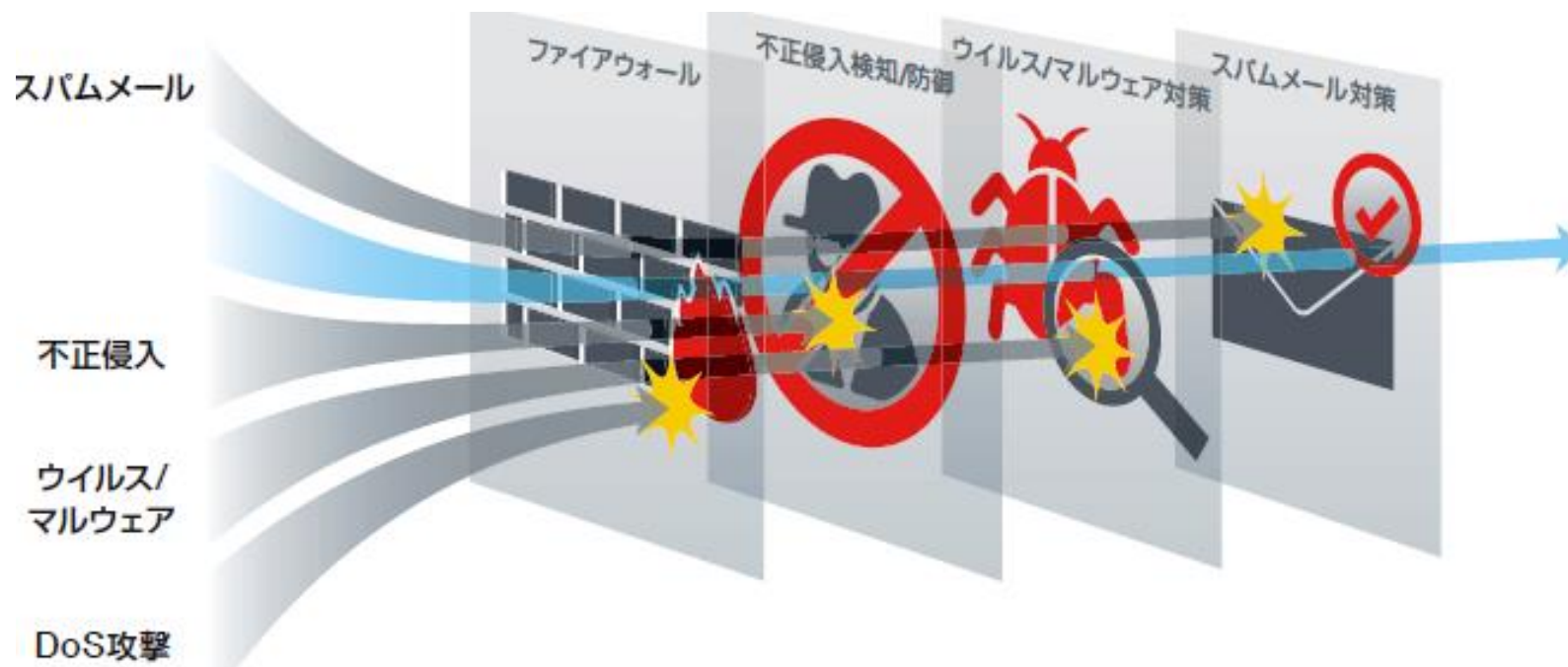


NVC 重点施策

セキュリティ 脅威の高度化に対応

統合脅威管理(UTM)製品(米・Fortinet社)

- 統合型セキュリティアプライアンス
 - AntiVirus、IPS、WebFiltering、Spamfilter、ApplicationControl、VPN、Firewall



NVC 重点施策

セキュリティ 脅威の高度化に対応

「標的型攻撃」に有効なマルウェア対策システム製品(米・FireEye社)

- インライン、次世代シグネチャーレスマルウェア防御
- 誤検知は殆ど無く、既知、ゼロデイ、標的型攻撃をブロック
- 悪質なコールバックをストップし、データ流出を食い止める
- ゼロデイマルウェアや悪質URL情報を動的に生成し、マルウェアプロテクションクラウドネットワークで共有化



特長:

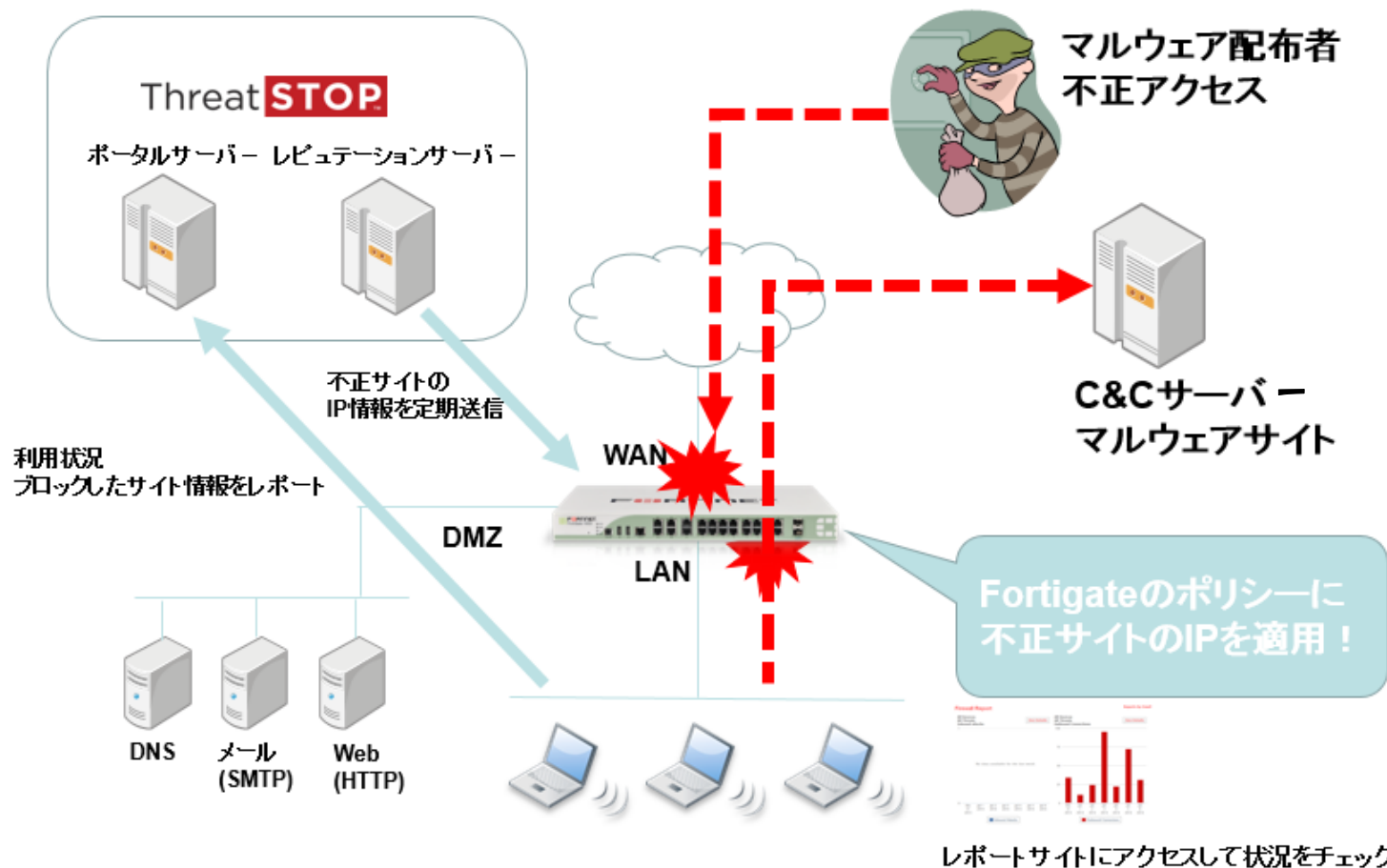
- アウト/インバウンド両方をインラインでブロック
- 高度なコンテンツ分析 (PDF, JavaScript, URL)
- 最大1 Gbp で遅延はマイクロセカンドレベル

NVC 重点施策

セキュリティ 脅威の高度化に対応

「無差別型攻撃」に有効なクラウドレピュテーションサービス(米・ThreatSTOP社)

リアルタイムのIP及びドメインレピュテーションサービス。独自の入手経路から割り出した不正なIPアドレス及びドメイン名を配信し、マルウェアの侵入をブロックする。



NVC 重点施策

セキュリティ 脅威の高度化に対応

リアルタイム・ネットワーク監視ソリューション(米・NIKSUN社)

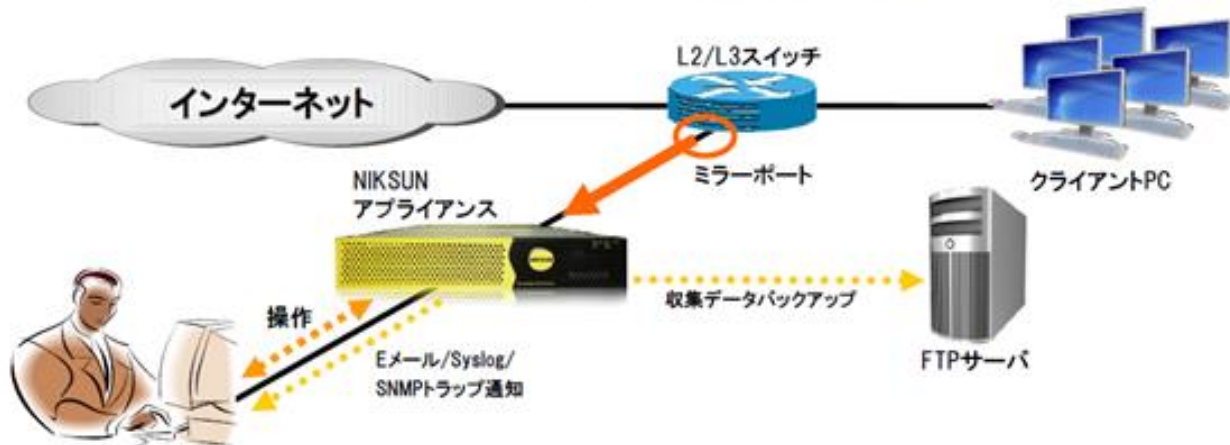
「セキュリティ」の課題として、マルチメディアによるトラフィック量の爆発的増加に伴うネットワーク上のトラブルやサイバー攻撃の高度化に備えるにはネットワークの性能監視や分析が欠かせません。

NIKSUN製品は、リアルタイムのネットワーク監視ソリューションを提供します。

すべて同時に...

データ収集 蓄積 アラーム クエリ 分析 バックアップ

...最大20Gbpsワイヤレートのキャプチャパフォーマンス



NIKSUN

リアルタイムのネットワーク監視ソリューション
ネットワーク上で流れる情報を即時にキャプチャし、同時に調査、抽出、関連付けおよび保存をします。>

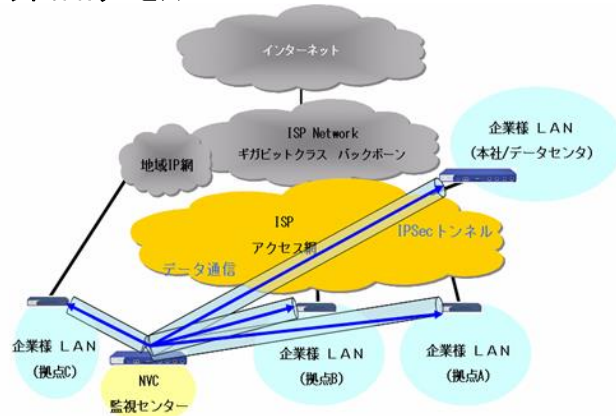


NVC 重点施策

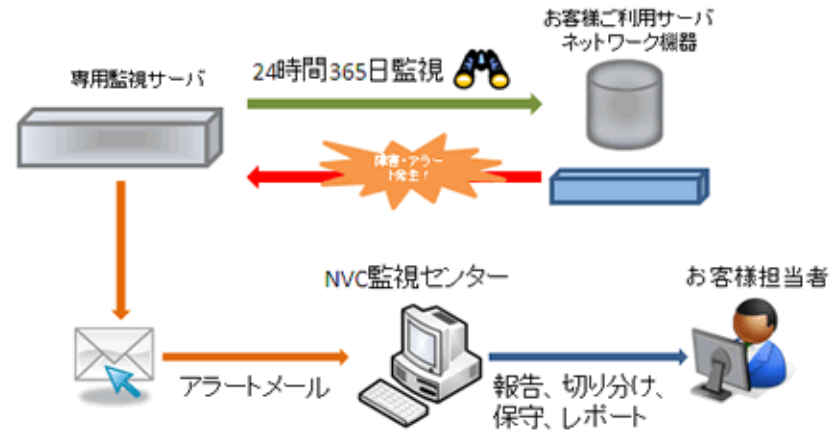
サービス サービス事業の拡大

マネージドサービス、SOC支援サービス、保守サービス

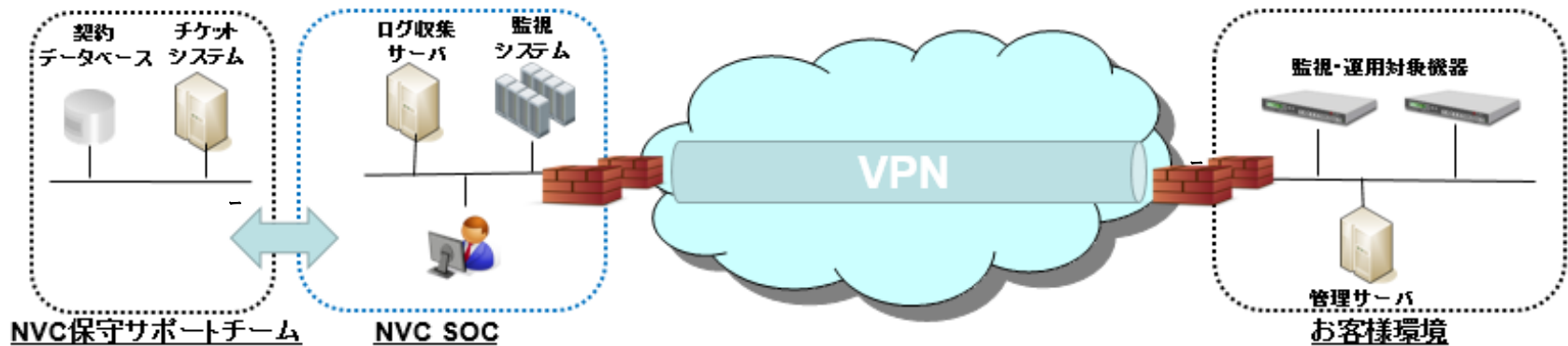
マネージドVPNサービス



ネットワーク機器/サーバー監視サービス

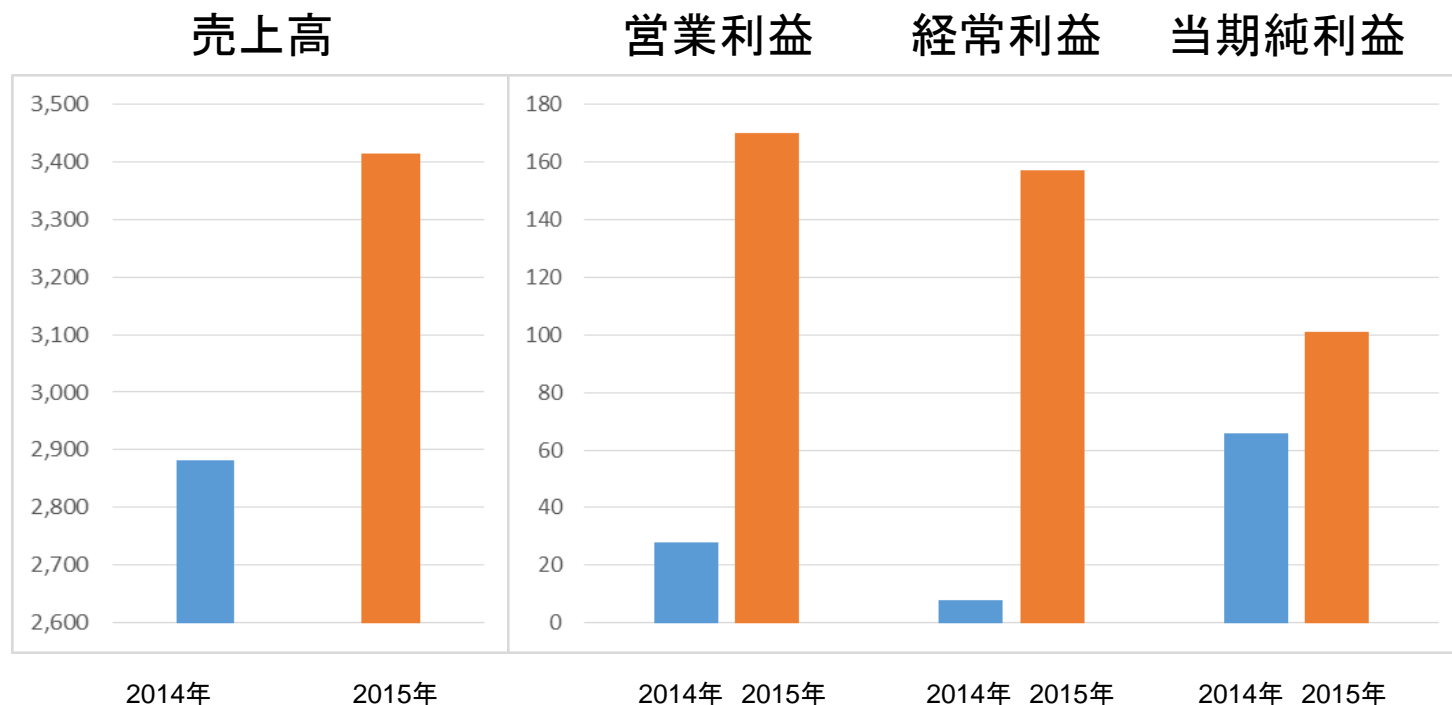


SOC支援サービス



2015年12月期 業績ハイライト

(単位:百万円)



★ネットワークソリューション事業、ネットワークサービス事業共に好調に推移

★売上高、営業利益、経常利益、当期純利益とも前年を上回る。

連結貸借対照表

(単位:千円)

	2014年12月	2015年12月		2014年12月	2015年12月
現預金	320,095	317,330	買掛金	201,791	217,734
売掛金(手形含)	306,673	472,759	短期借入金	290,063	148,138
棚卸資産	315,297	163,152	その他	591,502	675,787
その他	160,844	175,585	(流動負債合計)	1,083,359	1,041,660
貸倒引当金	-88	-286	長期借入金	76,654	34,602
(流動資産合計)	1,102,823	1,128,541	その他	10,815	10,727
固定資産	162,188	167,279	(固定負債合計)	87,469	45,330
投資等	112,557	117,942	資本金	372,403	381,493
			資本剰余金	388,653	397,743
			利益剰余金	-549,500	-448,242
			その他	-4,815	-4,222
(固定資産合計)	274,746	285,221	(純資産合計)	206,741	326,771
資産合計	1,377,570	1,413,762	資本・負債合計	1,377,570	1,413,762

NVC 業績概要

有利子負債、利益剰余金の推移(単位:100万円)




- ・有利子負債は1年で半減し、実質無借金に転換。



- ・利益剰余金は約1億円積み増し。

資本準備金・利益準備金の取崩と利益剰余金への振替を実施予定(単体)

目的: 繰越利益剰余金の欠損を補填し、早期に復配できる体制を確保

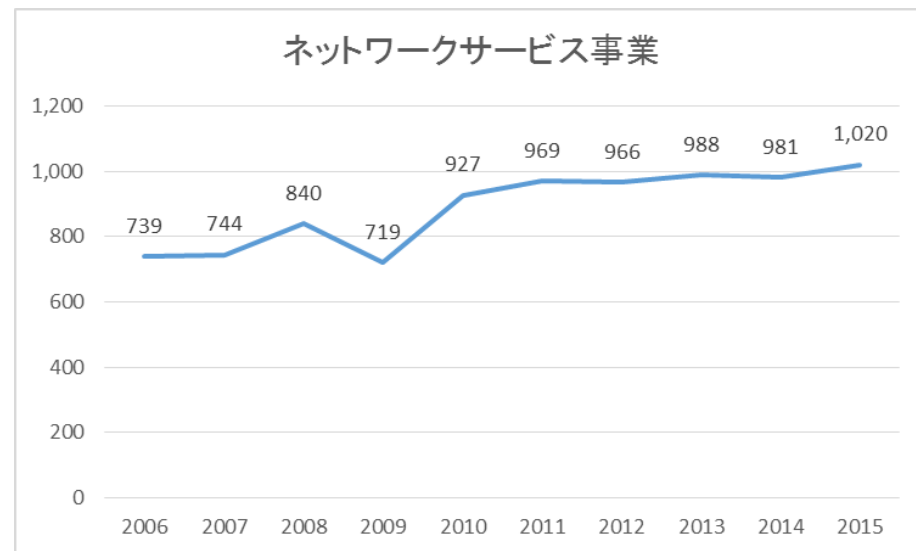
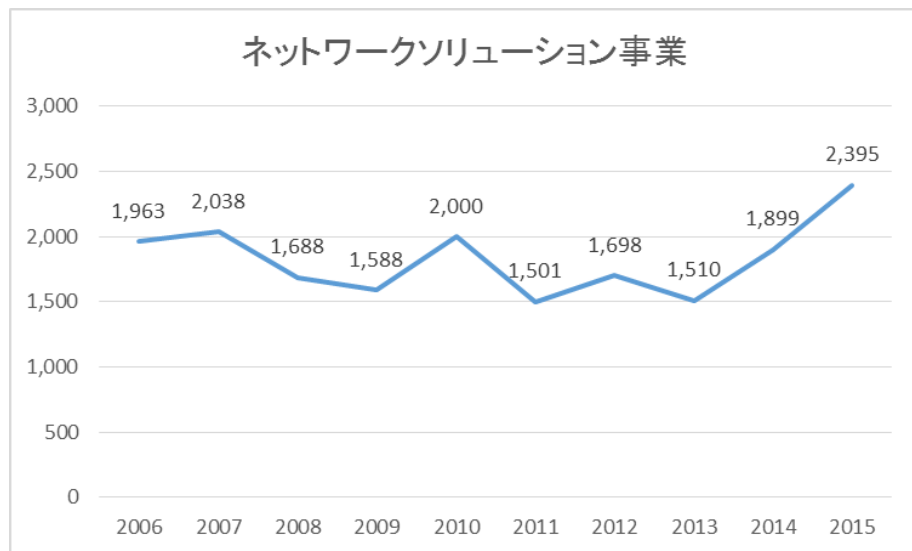
	振替前		振替後
			(単位: 千円)
資本金	381,493		381,493
資本準備金	397,743		8,248
利益準備金	2,855		0
繰越利益剰余金	-392,350		0
利益剰余金合計	-389,495		0
自己株式	-7,433		-7,433
株主資本合計	382,307		382,307
その他	3,211		3,211
(純資産合計)	385,519		385,519

・本件は、「純資産の部」における勘定の組み替えであり、損益および純資産額の変動はなく、業績に与える影響はありません。

・上記の内容については、平成28年3月29日開催予定の当社第26期定時株主総会において承認可決されることを条件としています。

NVC 業績概要

事業部門別売上の推移(単位:百万円)



過去10年で最高の売上高を記録

10億円を超えたのは初

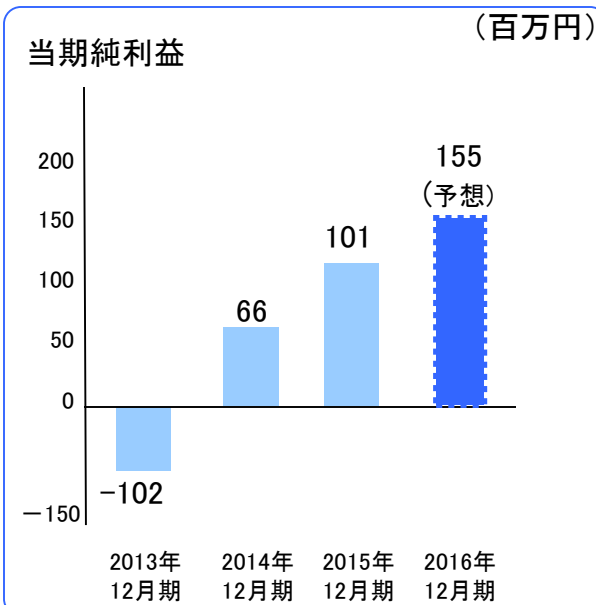
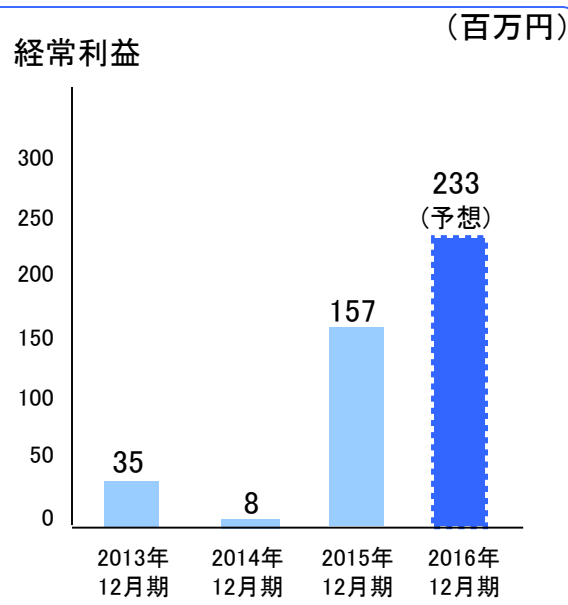
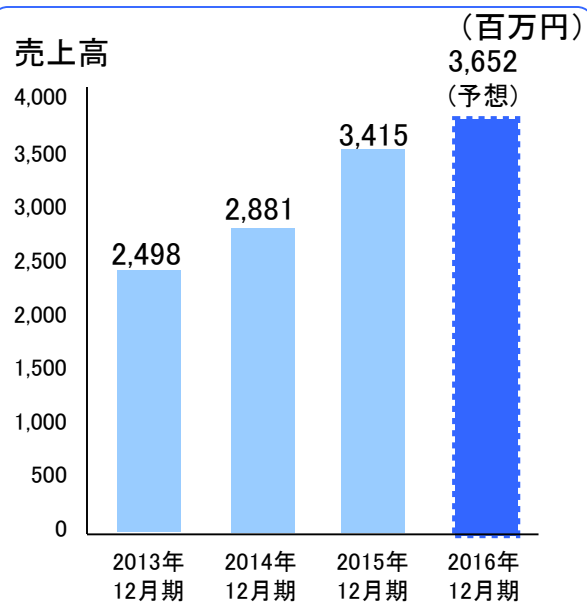
NVC 業績見通し

2016年12月期 業績予想

売上高 6.9%増、経常利益 48.5%増、当期純利益 53.4%増

(百万円)

	2015年実績	2016年予想	増減率
売上高	3,415	3,652	6.9%
経常利益	157	233	48.5%
当期純利益	101	155	53.4%



1

海外の先端技術を開拓し、国内のIT先進企業へ最適なソリューションとして提供

2

クラウド、ネットワーク、セキュリティ、サービスの分野に事業を重点展開

3

サービス事業を拡大し、エンジニアリング力を強化

4

2016年12月期計画
増収増益、当期純利益53.4%アップ

5

早期復配に向けた体制の確保

御清聴いただきありがとうございます

NVC NETWORK VALUE COMPONENTS

お問い合わせ

E-Mail : ir@nvc.co.jp

TEL : 03-5714-2050