

情報通信ネットワークでIT先進企業を支える
イノベーションカンパニー

NVCの事業概要と取り組みについて

2014年2月27日

個人投資家向け会社説明会資料
株式会社ネットワークバリューコンポネンツ

東証マザーズ
証券コード:3394

本資料についてのご注意

本資料はご参考資料であり、正確な決算数値等は当社決算短信及び有価証券報告書・四半期報告書をご参照願います。
また、本資料に記載の、業績に関する見通しや計画等には、不確定要因を含んでおります。実際の業績等は、当社の事業を取り巻く
経済情勢や社会環境、そして新たな経営計画の策定等、さまざまな要素により、異なる可能性があることをご承知おき願います。

目次

会社概要と沿革	－03
事業領域、ビジネスモデル、事業内容	－07
事業の強みと特徴	－11
事業環境と中長期的成長見通し	－20
当期の重点施策	－23
業績ハイライトと業績予想	－33
まとめ	－37

会社概要と沿革

事業領域、ビジネスモデル、事業内容

事業の強みと特徴

事業環境と中長期的成長見通し

当期の重点施策

業績ハイライトと業績予想

まとめ

経営理念・ポリシー

**「新しいものを追求する楽しさを会社全体で共有し
お客様にとって価値あるものをご提案して、需要を創出する」**

- 本社所在地 神奈川県横須賀市小川町14-1ニッセイ横須賀センタービル
(東京オフィス) 東京都大田区南蒲田2-16-2 テクノポート三井生命ビル
(大阪オフィス) 大阪府大阪市中央区淡路町3-5-13 創建御堂筋ビル

- 事業内容

コンピュータネットワークをベースとした

- 製品の企画、開発、輸入、販売
- コンサルテーション
- システム設計、システム設定・設置
- システム監視、システム管理、保守・メンテナンス
- 運用サービス

- 子会社

株式会社イノコス…各種IP放送システムやデジタル放送機器の販売
株式会社パックス…店舗向けBGM配信サービス



(東京オフィス)

創業の時代

1990年～2000年

トークンリング、配線材料、メディアコンバータなどを、欧米、イスラエルなどの通信機器メーカーと代理店契約を締結し、国内電設会社、国内電機メーカー、通信事業者、一般企業に販売

- | | | |
|-------|-----|---|
| 1990年 | 4月 | ・会社設立 下記2社の代理店として活動を開始 |
| | | ・トークンリング/AS400関連製品のメーカーのMux Lab社〔カナダ〕と代理店契約 |
| | | ・配線用部材の専門メーカーのNevada Western社〔米国〕と代理店契約 |
| | 12月 | ・トークンリング関連製品でNorthHills社〔イスラエル〕と代理店契約 |
| 1991年 | 9月 | ・大規模ネットワーク用OSメーカーのBanyan社〔米国〕と代理店契約 |
| 1993年 | 4月 | ・カテゴリ5用部材のリーダーであるSiemon社〔米国〕と代理店契約 |
| 2000年 | 12月 | ・メディアコンバータベンダであるFibroLAN社〔イスラエル〕と代理店契約 |

成長の時代

2001年～2005年

海外を中心とした取扱いメーカーの拡大、組織の拡充を行い、通信ネットワーク市場での地位を確立し、東証マザーズへ上場

- | | | |
|-------|-----|--|
| 2001年 | 2月 | ・大規模ネットワーク向けFirewall製品メーカーであるNetScreen社(現Juniper Networks)〔米国〕と代理店契約 |
| 2002年 | 6月 | ・Array Networks社〔米国〕と代理店契約 |
| 2003年 | 4月 | ・Fortinet社〔米国〕と代理店契約 |
| | 6月 | ・Ellacoya Networks社(現Arbor Networks)〔米国〕と代理店契約 |
| | 7月 | ・Aruba Wireless Networks〔米国〕と代理店契約 |
| 2004年 | 1月 | ・Infoblox社〔米国〕と代理店契約 |
| | 6月 | ・IRONPORT SYSTEM社(現Cisco Systems)〔米国〕と代理店契約 |
| 2005年 | 2月 | ・Huawei-3Com Technology社〔中国・米国〕(現HP)と代理店契約 |
| | 12月 | ・東京証券取引所マザーズに上場 |

上場後、 現在まで

2006年～現在

次世代を担う先端技術を開発し、事業を拡大。クラウドを中心とする ネットワークの進化に注力、情報セキュリティ対策分野を強化

- 2006年 1月 ・マネージドVPNサービスの提供開始
- 2月 ・Crossbeam Systems社〔米国〕と代理店契約
- ・Isilon Systems社〔米国〕と代理店契約
- 6月 ・Imperva社〔米国〕と代理店契約
- 2008年 6月 ・I/O 仮想化コントローラソリューションベンダのXsigo Systems社〔米国〕と代理店契約
- 2009年 3月 ・クラウドネットワークングソリューションベンダのArista Networks社〔米国〕と代理店契約
- 9月 ・ネットワークTAPの草分け的存在であるDatacom Systems社〔米国〕と代理店契約
- 12月 ・テレビ会議システムベンダのVidyo社〔米国〕と代理店契約
- 2010年 1月 ・100%子会社の株式会社イノコスを設立し、ブロードアース株式会社からDTV事業を譲受
- 9月 ・ネットワーク機器/サーバ向け監視サービス「NVC 監視サービス」を提供開始
- 2011年 2月 ・オブジェクト・ストレージ・ソフトウェアを提供するScality社〔仏〕と国内総代理店契約
- 12月 ・マルウェア対策システムとネットワーク脅威防止ソリューションを提供するFireEye〔米国〕製品の販売を開始
- 2012年 2月 ・大規模ネットワーク向けトラフィック・キャプチャ・システムを提供するVSS Monitoring社〔米国〕と代理店契約を締結
- 7月 ・エンドポイント・フォレンジック・ソリューションを提供するGuidance Software社〔米国〕と代理店契約を締結
- 11月 ・Vidyo社のテレビ会議システムをベースとするASPサービス「NVCテレビ会議クラウドサービス」の提供開始
- 2013年 4月 ・スケールアウト型クラウド仮想インフラアプライアンスを提供するNutanix社〔米国〕と代理店契約
- 5月 ・新日鉄住金ソリューションズと業務提携契約を締結
- 8月 ・ネットワーク監視ソリューションを提供するNIKSUN社〔米国〕と代理店契約を締結
- 10月 ・オープンフロー1.3スイッチングソリューションを提供するNoviFlow社〔カナダ〕と代理店契約を締結

会社概要と沿革

事業領域、ビジネスモデル、事業内容

事業の強みと特徴

事業環境と中長期的成長見通し

当期の重点施策

業績ハイライトと業績予想

まとめ

社会インフラとして欠かせない情報通信ネットワーク



【情報通信ネットワークに用いられる主要な機器、装置、システム】

ルーター



ネットワーク上を流れるデータを他のネットワークに中継する機器

ファイアウォール



ネットワーク内へ外部から不正侵入されるのを防ぐシステム

スイッチ



ネットワーク内を流れるデータをネットワーク内の機器に中継、振り分けする機器

無線LAN



ネットワークへの無線接続が出来るようにする機器

ストレージ



データやプログラムを記憶する装置（外部記憶装置）

ファイルサービス



共用するデータをまとめて管理するシステム

WEB



ネットワークを通じて世界中のウェブサイトに接続(www)

メール

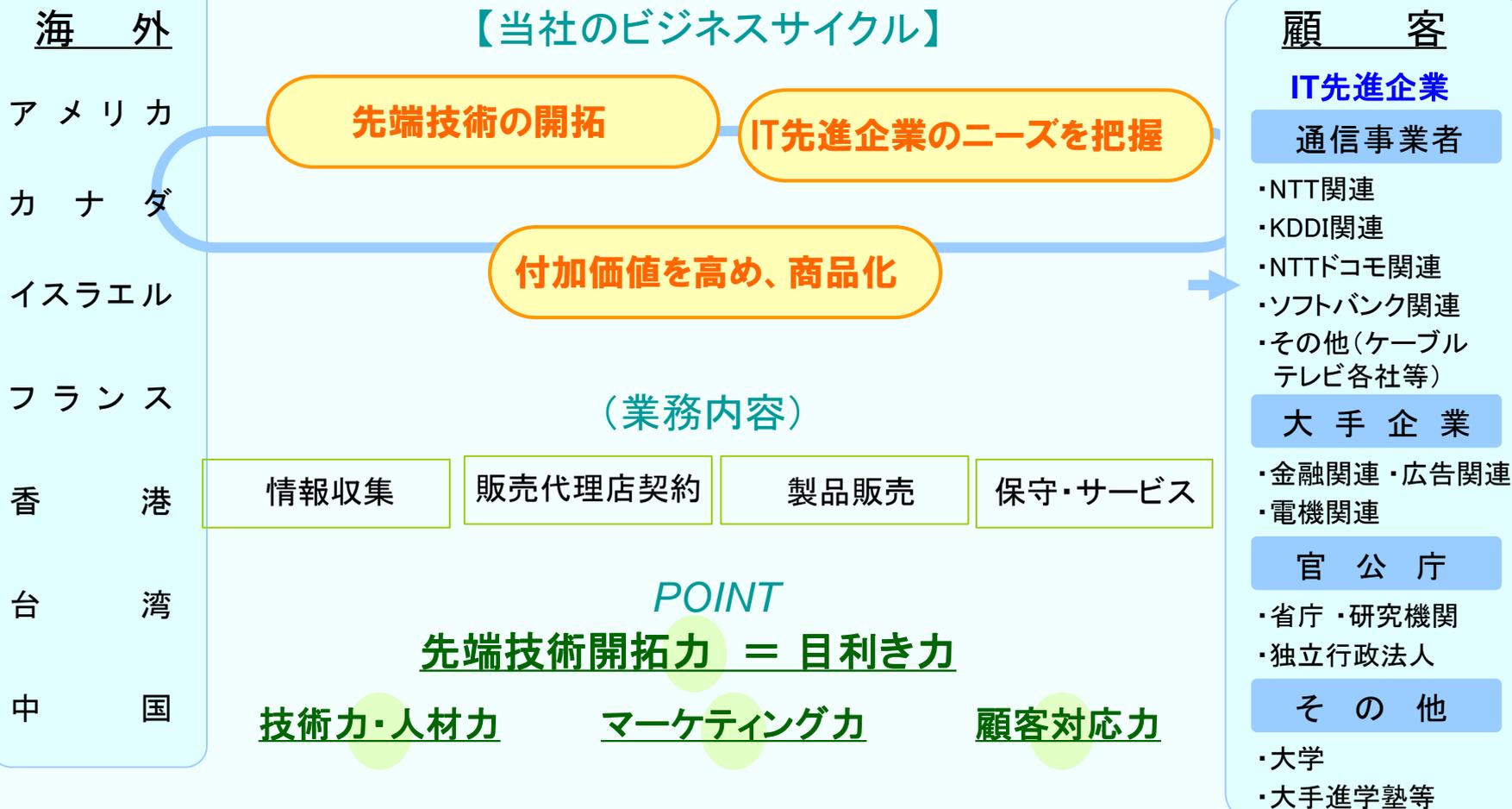


ネットワークを通じて、メッセージや画像データ、プログラムを送受信

※データセンター：インターネット用のサーバなどの装置を設置・運用することに特化した建物の総称

海外の先端技術を開拓し、国内のIT先進企業へ最適なソリューションとして提供

【当社のビジネスサイクル】



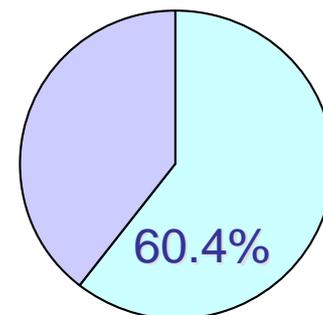
情報通信ネットワークでIT先進企業を支える イノベーションカンパニー

情報通信ネットワーク分野において、最先端のテクノロジーを活かしたソリューションを提供し、IT先進企業のビジネスをサポート

ネットワークソリューション事業

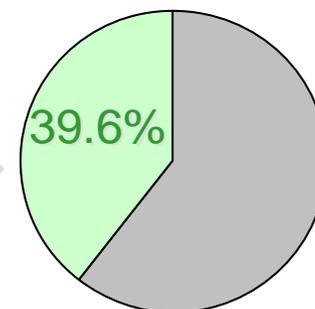
顧客のニーズに合わせてネットワーク関連製品を構成し、機器やソフトウェアライセンスの販売を通じ、ソリューションを提供

2013年12月期
売上構成比



ネットワークサービス事業

最適なネットワークを顧客にご利用いただくための保守サービスや、マネージドサービス、クラウドサービスを提供



会社概要と沿革

事業領域、ビジネスモデル、事業内容

事業の強みと特徴

事業環境と中長期的成長見通し

当期の重点施策

業績ハイライトと業績予想

まとめ

1

**世界中から
マーケットトレンドを見据えた先端技術を開拓する力**

2

多様なニーズを満たす多彩な取扱商品

3

通信ネットワーク事業をリードする技術力・人材力

4

国内を代表するIT先進企業がクライアント

5

積み上げ型の収益構造

1 世界中から先端技術を探索し開拓する力

● 高い経験値に基づく商品開拓力が当社事業の源泉

主要海外取引先

契約後IPO達成

- Array Networks
- ARUBA Networks
- Fortinet
- Infoblox
- Isilon Systems
(その後EMCに買収)

M&Aを受け買収された会社

- Crossbeam
(Blue Coat Systems により買収)
- Ellacoya
(ARBOR Networks により買収)
- Iron Port
(Cisco Systems により買収)
- NetScreen
(Juniper Networks により買収)

その他の会社

- ARISTA Networks
- FireEye
- Guidance Software
- IMPERVA
- Vidyo
- VSS Monitoring
- NoviFlow
- NUTANIX
- Sable
- Saisei

当社との取引後、企業価値が大きく増大し、その後IPOや買収された会社が多数。
当社の目利き力の証明

2 多様なニーズを満たす多彩な取扱商品

- 特定メーカーに依存しない総合ベンダー
- 専門性の高い商品・先端技術商品
- 大手では扱わないニッチ商品なども含めたラインナップ



業界きっての美しい商品ポートフォリオを実現

ネットワーク市場の流通構造とNVCの位置

メーカー

米国を中心とする海外メーカー

ベンダー

Cisco中心
総合ベンダー

Non-Cisco
総合ベンダー
NVC

単品
ベンダー
(専門商社)

インテグレーター

サービスプロバイダー

システム
インテグレーター

国内メーカー

エンドユーザー

コンシューマー

企業・
官公庁・大学等

ネットワークソリューション事業

クラウド関係商品

- 仮想インフラ機器

NX-7110

NUTANIX



- オープンフロースイッチ

1248

NoviFlow
switching made smarter



モバイル関係商品

- 無線LAN

AP-220

ARUBA
networks



- モバイルアプリ

G-smart Smart Attack
スマートアタック

セキュリティ関係商品

- 標的型マルウェア検知

Web MPS 70000

FireEye



- フォレンジック・ネットワーク監視

4530

NIKSUN



- フォレンジック・ソフトウェア

Guidance SOFTWARE EntCase

- トラフィック・キャプチャ・システム

V 2.16 X

VSS
monitoring



- データベースセキュリティ

X6500

iMPERVA



- ファイアウォール

FG 3700D

FORTINET



ISG2000

JUNIPER
NETWORKS



映像配信関係商品

- テレビ会議システム

Vidyo



- 各種IP放送システムや
デジタル放送機器 (子会社イノコス)

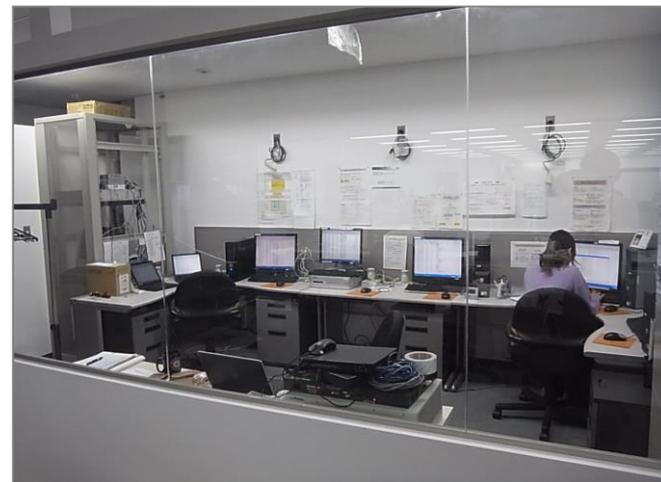
harmonix
REDEFINING VIDEO DELIVERY
Divicom Electra® 9000



ネットワークサービス事業

最適なネットワークを顧客にご利用いただくため、サポートサービスおよびネットワークインテグレーションを活用した各種サービスを提供

- 「コンサルティング」
- 「システムの構築・設置」
- 「ハードウェアの保守、メンテナンス」
- 「マネージドサービス」: 顧客のネットワーク回線状況やネットワーク機器のリソースを遠隔地から監視
- 「クラウドサービス」: NVCテレビ会議クラウドサービス
- 「店舗向けBGM配信サービス」: 子会社(株)パックスによるオリジナルサービス



監視ルーム

24時間365日の受付体制
及び迅速な対応が可能な体制を整備

3 通信ネットワーク事業をリードする技術力・人材力

【IT先進企業から信頼される技術力、人材力のポイント】

- 事業特化による高い専門性
- 充実した社内人材教育

→ 問題解決と販売後の保守(フォロー)ができる理解力

- 創業以来、メーカーの一次代理店にこだわった活動を行ってきたことで培った問題解決力、顧客対応力

ラボ(LABORATORY)

- ・通信ネットワーク機器、ソリューションの実験環境を社内に保有
- ・クライアントからの高い信頼のポイント



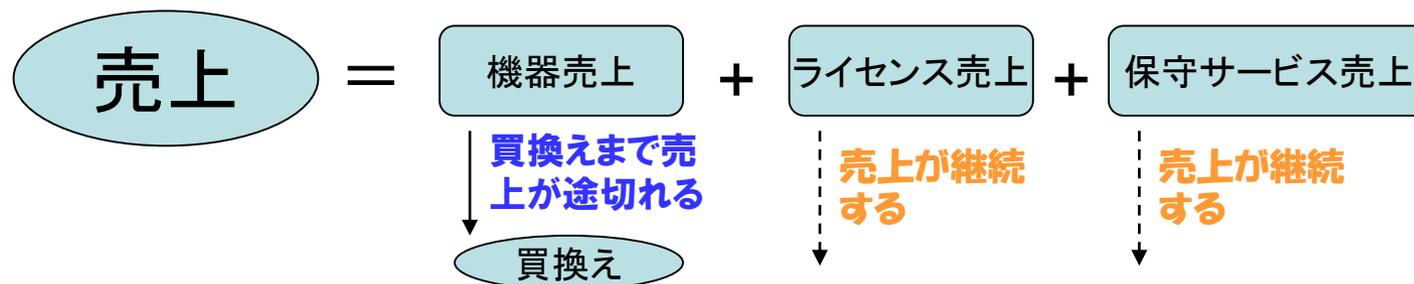
4 国内を代表するIT先進企業がクライアント

●次なる社会インフラ作りに貢献できるポジションを確立

グローバルに通信ネットワークの先端技術情報を持つ当社は、クライアントへ先端技術を真っ先に紹介できる存在。
クライアントから信頼のもとに、マーケットニーズのいち早い獲得や、情報通信(ネットワーク)の次なる社会インフラ作りに貢献できるポジションを確立。

5 積み上げ型の収益構造

●継続収入が見込めるライセンス収入や保守・運用等の売上比率が高く、安定的な収益に貢献



会社概要と沿革

事業領域、ビジネスモデル、事業内容

事業の強みと特徴

事業環境と中長期的成長見通し

当期の重点施策

業績ハイライトと業績予想

まとめ

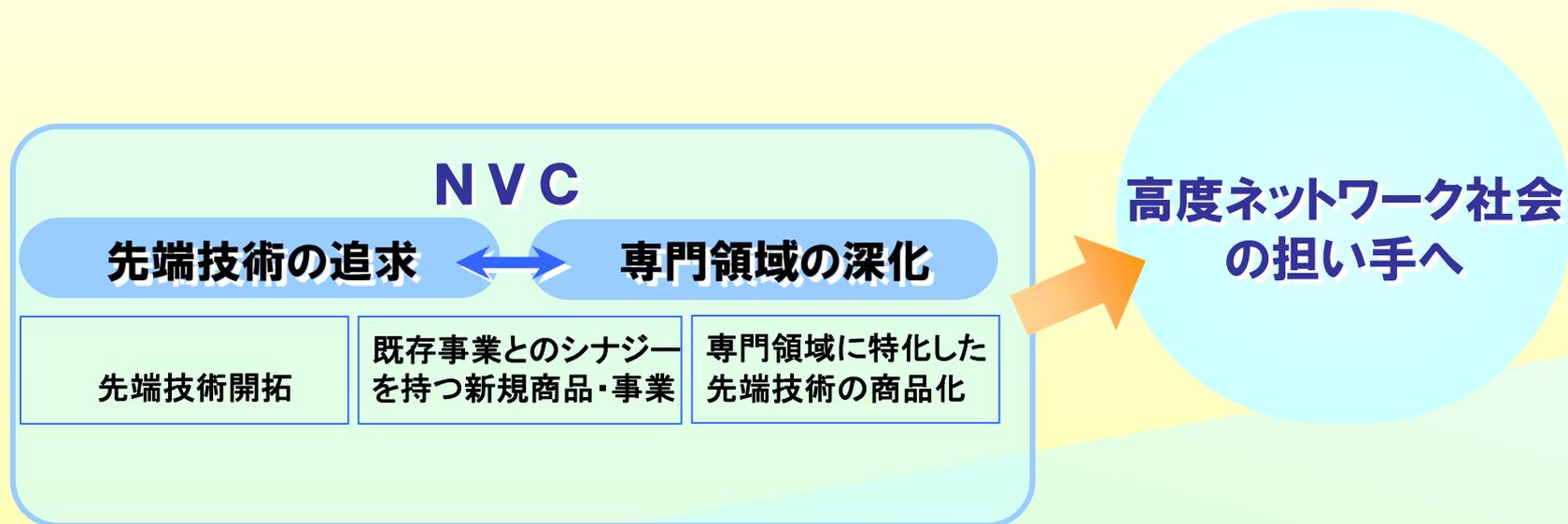
事業環境

情報通信市場は3つの大きな波[クラウド][モバイル][セキュリティ]が追い風となっています

当社はこの3分野に[サービス]を加え、これら4分野に注力していきます。



先端技術の追求と専門領域の深化に取り組み、
「高度ネットワーク社会の担い手」へ



情報通信ネットワーク関連市場

3つの大きな波(クラウド、モバイル、セキュリティ)により、
通信ネットワークの専門性の高い分野が成長し、
「高度ネットワーク社会」が到来

会社概要と沿革

事業領域、ビジネスモデル、事業内容

事業の強みと特徴

事業環境と中長期的成長見通し

当期の重点施策

業績ハイライトと業績予想

まとめ

● Cloud

仮想化技術の実現

クラウドサービスの進展を、仮想化技術で実現(米・Nutanix社仮想化インフラプラットフォーム)

● Mobile

WiFiの普遍化を追求

通信キャリアサービス、専門無線業者サービス、ホテル・飲食店サービス、自治体サービスの拡大に対応(米・Aruba Networks社無線LAN製品、G-Smart社モバイル用アプリ)

● Security

脅威の高度化に対応

「標的型攻撃」に有効なマルウェア対策システム製品(米・FireEye社)
大規模ネットワーク向けトラフィック・キャプチャ・システム製品(米・VSS Monitoring社)
リアルタイム・ネットワーク監視ソリューション(米・NIKSUN社)
調査解析ソフトウェア製品(米・Guidance Software社)

● Service

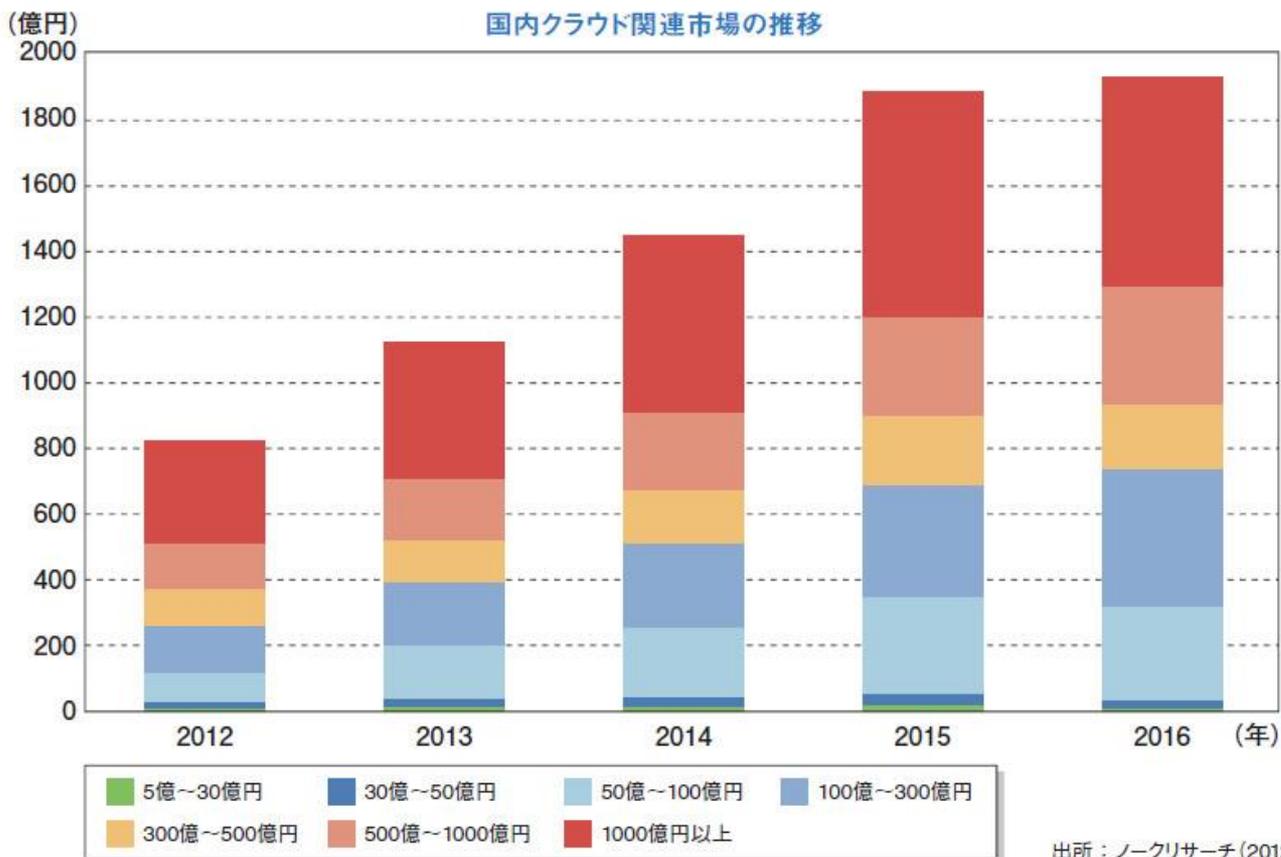
サービス事業の拡大

マネージドサービス
クラウドサービス
保守サービスの重点展開

クラウド

仮想化技術の実現

クラウドサービスの進展を、仮想化技術で実現(米・Nutanix社仮想インフラアプライアンス)



仮想化プラットフォーム



サーバー + ストレージ

グーグルやアマゾンの標準化されたハードウェア



NUTANIX

「クラウド」の分野での大きな流れは仮想化です。仮想化技術を使ったデータセンターの改革、増設を効率よく進める事ができるソリューションとして、サーバーとストレージを統合したシステム機器、Nutanixの取扱を通じ、市場の要望に応えます。

Nutanix

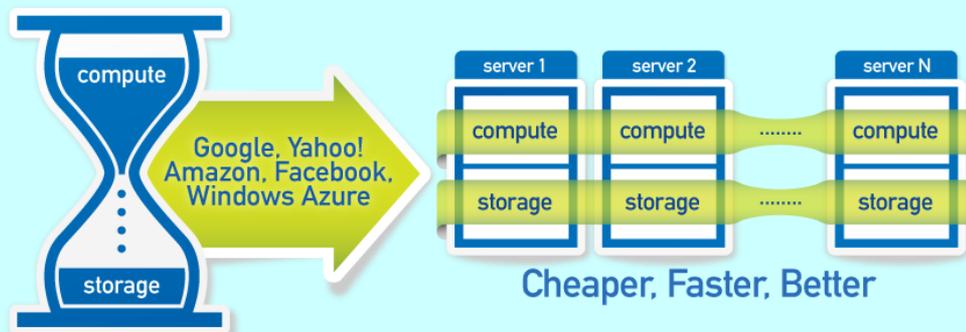
クラウド仮想化ソリューション

——サーバーとストレージを統合したスケールアウト型クラウド仮想インフラプラットフォーム——

NUTANIX



サーバーとストレージを統合



SAN/NASストレージを排除することで、大幅にコスト削減し仮想化環境を実現する。

スケールアウト型クラウド基盤プラットフォーム

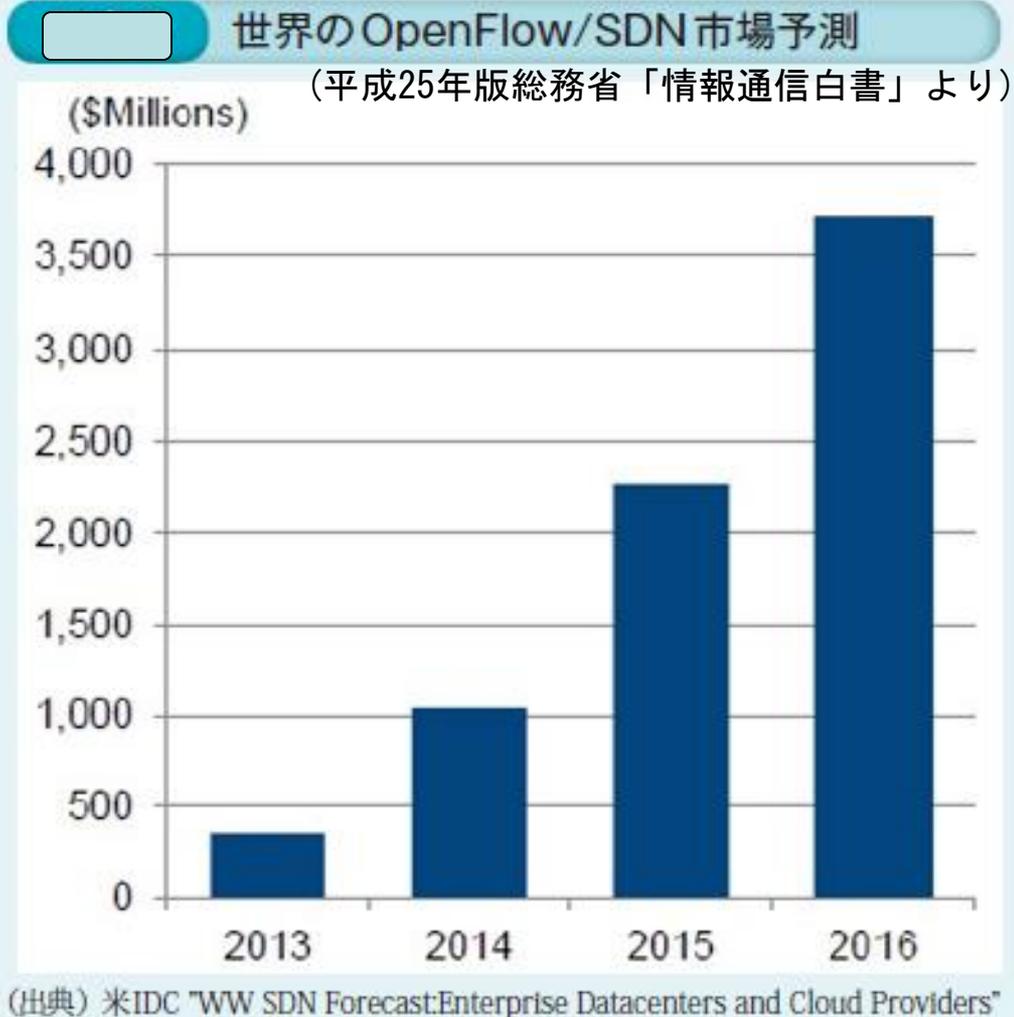
NoviFlow

「クラウド」の進展に伴いネットワークそのものの仮想化を実現するOpenFlowが注目されています。この市場は今後の急速な伸長が予想されていますが、当社では、高機能OpenFlowスイッチであるNoviFlow社のスイッチを国内独占販売しています。

NoviFlow

OpenFlow用高機能スイッチ

——100万フローエントリーをサポートするプログラム可能なソフトウェアベースのオープンフロースイッチングソリューション——

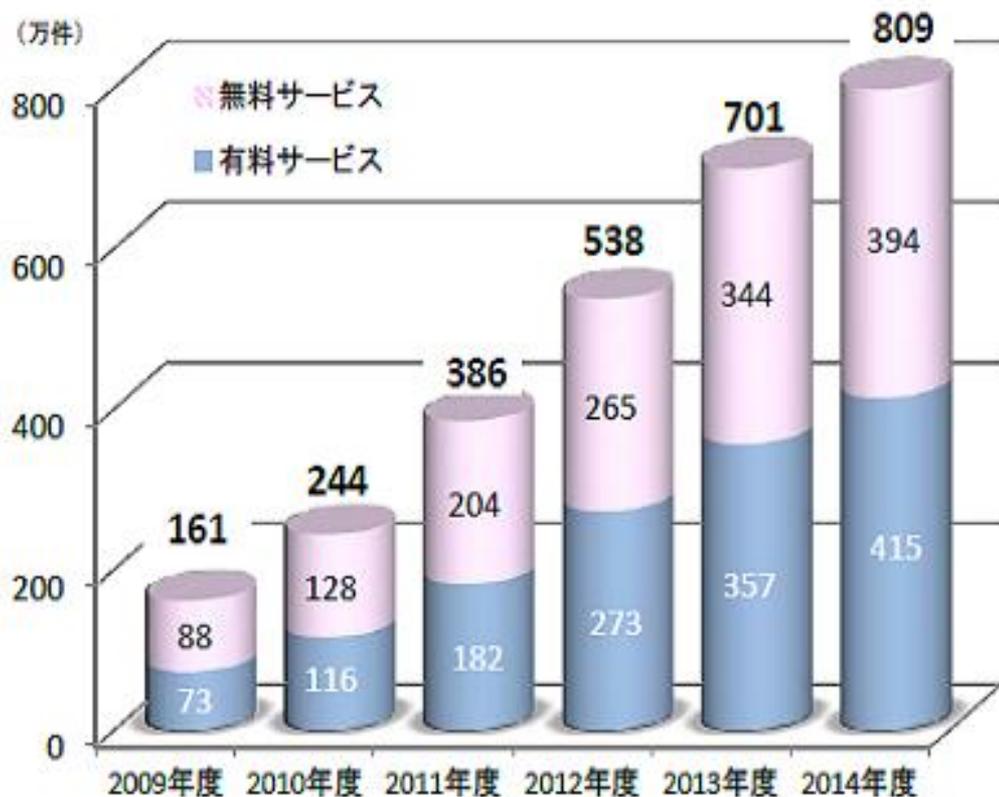


モバイル

WiFiの普遍化を追求

通信キャリアサービス、専門無線業者サービス、ホテル・飲食店サービス、自治体サービスの拡大に対応(米・Aruba Networks社無線LAN製品、G-Smart社モバイル用アプリ)

公衆無線LANサービス契約者数需要予測(Wi-Fiサービス)



Aruba無線LAN、AP



セキュリティ

脅威の高度化に対応

「標的型攻撃」に有効なマルウェア対策システム製品(米・FireEye社)
 大規模ネットワーク向けトラフィック・キャプチャ・システム製品(米・VSS Monitoring社)
 リアルタイム・ネットワーク監視ソリューション(米・NIKSUN社)
 調査解析ソフトウェア製品(米・Guidance Software社)

高度化するネットの危険性

ネットワーク社会の恒常的犯罪の現出
 背景に情報の発信形態と交流(信頼の連鎖)の変化

ミニブログ(完全交流)
 SNS(完全交流)
 ブログ(一部交流)
 Webサイト(交流なし)

高度なマルウェア(Stuxnet等)

高度・巧妙・持続的な手法(特殊なマルウェア+ゼロデイ脆弱性+高度なソーシャルエンジニアリングの複雑な組合せ)

大規模DDoS

ゼロデイ脆弱性

特殊な攻撃手法(SQLインジェクション、DNSキャッシュ)

特殊なマルウェア(Conficker、Gumbler等)

巧妙な手口(フィッシング詐欺=ソーシャルエンジニアリング+サイト改ざん)

情報漏洩(Winny/Share、USBメモリ紛失、メール誤送信等)

主要サイト改ざん(脆弱性悪用)

サイト改ざん(特殊なマルウェア+サプライチェーン)

旧来の攻撃(DDoS、マルウェア、パスワードクラッキング、ソーシャルエンジニアリング、脆弱性悪用)

2000

2005

2010

NIKSUN

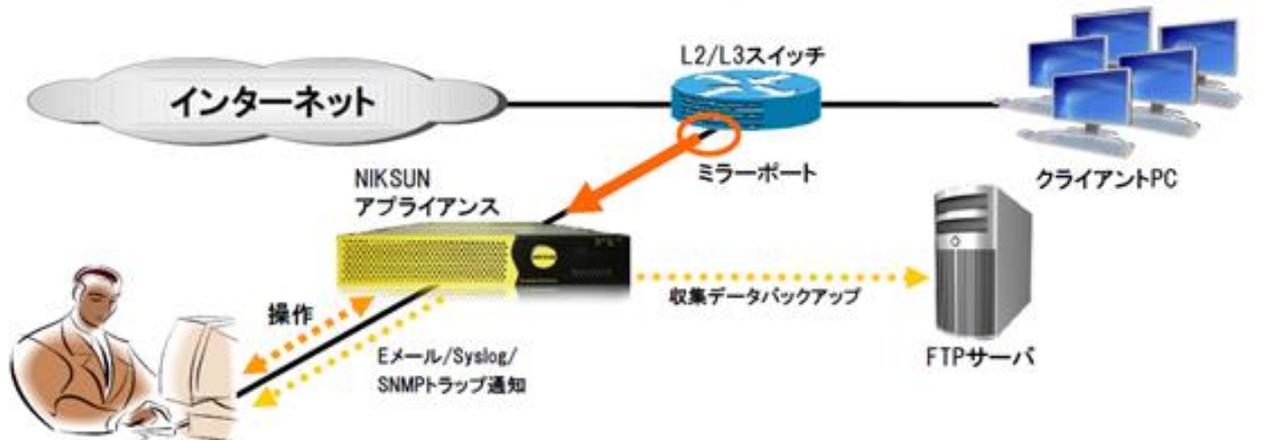
「セキュリティ」の課題として、マルチメディアによるトラフィック量の爆発的増加に伴うネットワーク上のトラブルやサイバー攻撃の高度化に備えるにはネットワークの性能監視や分析が欠かせません。

NIKSUN製品は、リアルタイムのネットワーク監視ソリューションを提供します。

すべて同時に...

データ収集 蓄積 アラーム クエリ 分析 バックアップ

...最大20Gbpsワイヤレートのキャプチャパフォーマンス



NIKSUN

リアルタイムのネットワーク監視ソリューション
——ネットワーク上で流れる情報を即時にキャプチャし、同時に調査、抽出、関連付けおよび保存をします。——



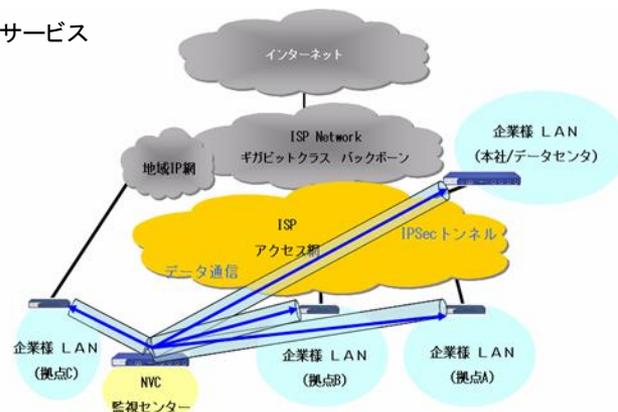
サービス

サービス事業の拡大

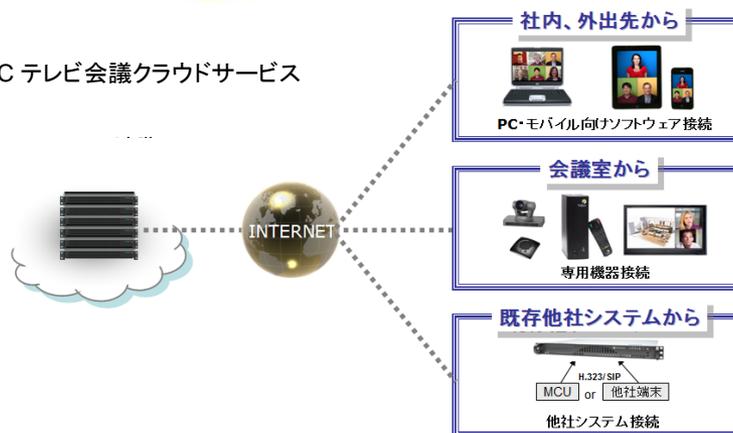
マネージドサービス
クラウドサービス
保守サービスの重点展開

- サービス事業を武器にして、新規顧客開拓をはかる。(ハードルが低くなる)
- 多数の拠点を有するなど、自前管理に無理がある事業者向けにサービスビジネスをおこなう。
- サービス提供から顧客の自前設置(オンプレミス)までのフルラインの構築ができる。
- Commodity化した商品もサービス提供への展開を試みる。
- サービス事業をおこなうことにより、市場からの最新情報が入手できる。

マネージドサービス



NVC テレビ会議クラウドサービス



新日鉄住金ソリューションズ(株)と業務提携契約を締結

ネットワーク及びネットワーク・セキュリティ分野においてお互いに得意分野の知見を持ち寄り、新たなソリューションの創出に取り組む。

業務提携契約締結に伴い、新日鉄住金ソリューションズ(株)は、当社の発行済株式総数の3.17%の株式を有する第3位株主となりました。

(業務提携契約締結日:2013年5月14日)



NS Solutions

ビデオ社テレビ会議システムを全国知事会に導入

全国知事会において、新たにweb会議システムを導入することになり、当社が代理店と共同で提案したビデオ社テレビ会議システムが採用となりました。

本システムにより、全国知事会と47都道府県が結ばれます。本システムは画像の安定性に優れており、遠隔地であってもブロックノイズの少ない自然な画像が実現されます。



会社概要と沿革

事業領域、ビジネスモデル、事業内容

事業の強みと特徴

事業環境と中長期的成長見通し

当期の重点施策

業績ハイライトと業績予想

まとめ

減収、減益、特損の計上により純損失を計上

	2012年 通期実績	2013年 通期実績	増減	(百万円) 前期比
売上高	2,664	2,498	-165	-6.2%
営業利益	123	57	-66	-53.7%
経常利益	123	35	-87	-70.9%
当期純利益	109	-102	-212	—

1株あたり純資産額が減少、当期純損失

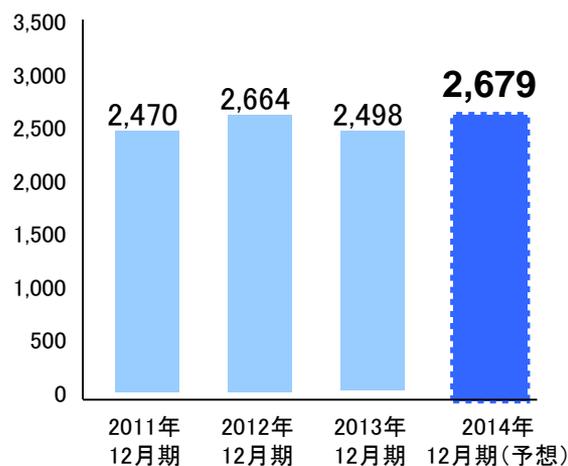
	2012年12月期	2013年12月期
1株あたり純資産額	303.05	219.91
1株あたり当期純利益	116.52	-109.03

売上高7.2%増、経常利益54.7%減、当期純利益を計上

(百万円)

	2013年 実績	2014年 予想	増減率	パートナーとの 協業推進
売上高	2,498	2,679	7.2%	技術力強化
経常利益	35	16	-54.7%	自社サービスを 推進
当期純利益	-102	66	—	

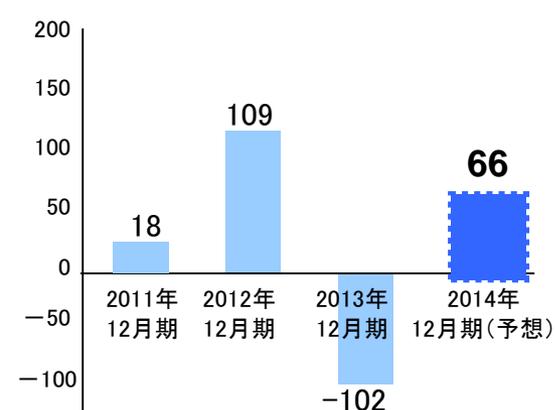
売上高 (百万円)



経常利益 (百万円)



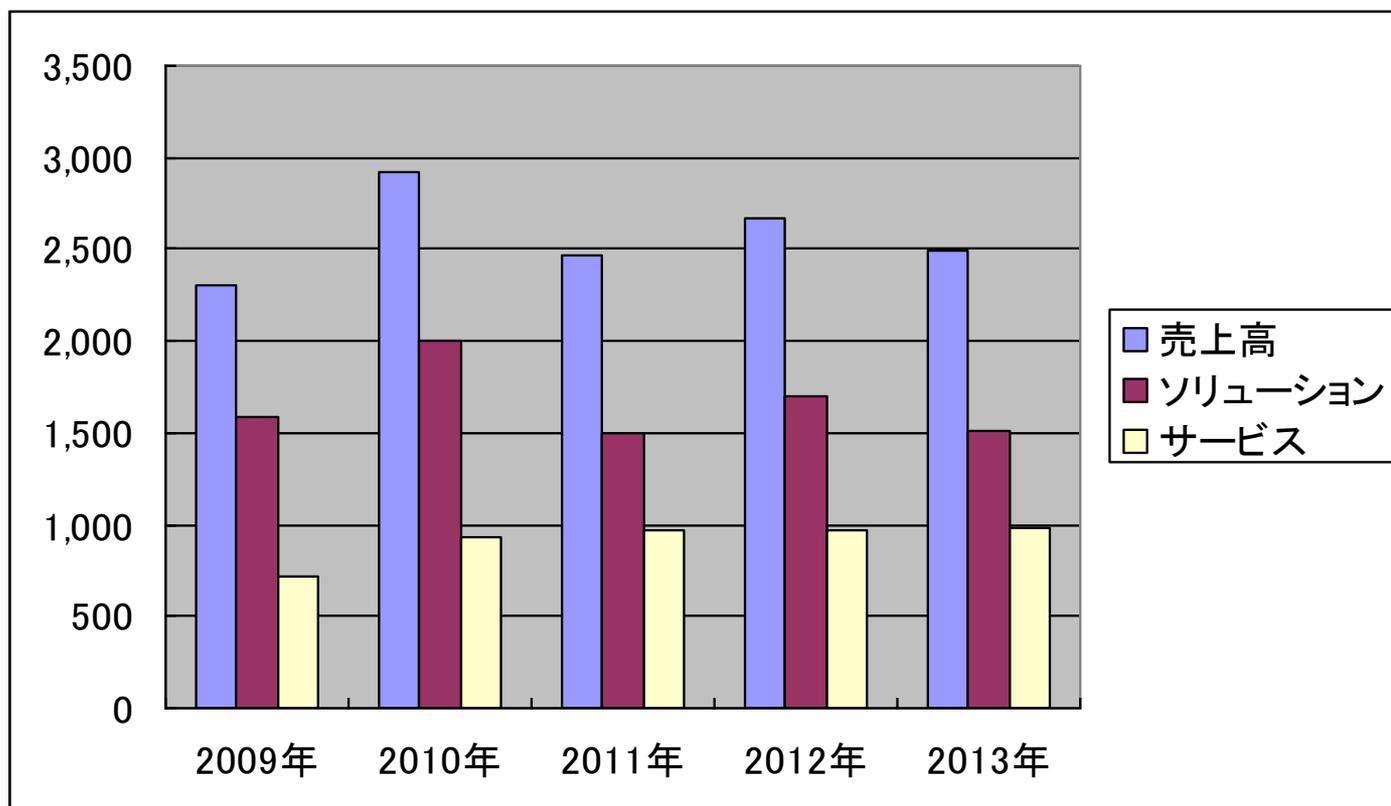
当期純利益 (百万円)



ネットワークソリューション事業の売上は年により変動

ネットワークサービス事業の売上は年々着実に増加

(百万円)



まとめ

1

海外の先端技術を開拓し、国内のIT先進企業へ最適なソリューションとして提供

2

「高度ネットワーク社会」の担い手へ

3

3つの大きな波(クラウド、モバイル、セキュリティ)に乗り事業を展開

4

サービス事業を拡大

5

2014年12月期計画
増収し、当期純利益確保

御清聴いただきありがとうございます

NVC NETWORK VALUE COMPONENTS

お問い合わせ

E-Mail : ir@nvc.co.jp

TEL : 03-5714-2050